

多次赔付型重疾险引关注

业内人士表示:结合自身情况投保为宜

本报讯 (记者褚玉鹏) 近日,某保险公司推出了一款可赔付4次的重疾险产品,一时间引起热议。“多次赔付的重疾险与单次赔付的重疾险差异在哪里?”“多次赔付型重疾险是不是更划算?”不少市民在本报《财金周刊》微信公众号后台留言咨询。对此,业内人士表示,选购多次赔付型重疾险,消费者应注意疾病分组和间隔期要求,并结合自身情况购买。

据悉,这款可赔付4次的重疾险是一款消费型产品。也就是说,该产品不包含身故责任,一旦身故只退还已缴保费。该产品规定:56种轻症不分组可以赔付3次,每次赔付保额30%;108种重大疾病分5组赔付4次,每次赔付保额100%;首次确诊癌症后生存满3年(或以上),赔付保额100%,后续可获赔第二次恶性肿瘤复发和持续保险金(间隔3年);被保险人无论确诊轻症还是重症,均豁免后续保费,保单继续有效。保费方面,以30岁男性保额30万元、保障终身、保费20

元缴纳为例,每年保费为7476元。

某保险公司营销主管万杰说:“这款产品有可圈可点之处。比如,癌症可多次赔付,不少类似的产品仅能赔付一次癌症;癌症赔付间隔期较短,只有3年,不少产品都是5年间隔期。有数据显示,癌症患者生存时间越长,复发概率越低,如果生存5年以上,癌症发生转移复发的概率为10%。”

那么,是不是购买多次赔付型重疾险更划算呢?万杰表示,市面上一些多次赔付型重疾险略显“鸡肋”,市民选购时应着重注意合同中有关疾病分组和间隔期的规定,疾病分组越多越好,间隔期越短越好。

“疾病分组是指重大疾病分组理赔,比如合同中约定保

障100种重疾,有的产品分为3组,有的产品分为5组,每组重疾只理赔一次。如果下次得了重疾,只属于其他组的疾病才可以获得第二次理赔。间隔期是指两次罹患重疾确诊时间需要间隔一段时间,现在比较主流规定是365天或者180天,如果是癌症多重赔付的话,有3年与5年之分。”万杰说。

此外,由于多次赔付型重疾险保费较高。如果预算充足的情况下,选购多次赔付型重疾险可以获得更全面的保障。如果经济条件不允许的话,可以购买一份普通重疾险,盲目追求噱头、话题、热门产品只会得不偿失。如果是家庭成员集体购买,还需要根据家庭实际情况来进行详细规划。

给爱车买份商业险 避免出险后自掏腰包

案例

2017年5月,王某驾驶的大型普通客车与同向行驶的电动自行车相撞。事故造成电动自行车驾驶人张某受伤。经交警部门认定,王某、张某承担这起事故的同等责任。由于伤情严重,王某住院一年之后出院。理赔期间,王某的理赔款迟迟不到位,王某遂投诉至市保险行业社会法庭(以下简称社会法庭)。

解析

社会法庭工作人员接案后迅速开展核查。经查,王某伤势已构成伤残等级,王某要求保险公司和王某赔付医药费、陪护费、精神损失费、伤残赔偿金等共计50余万元。王某驾驶的普通客车仅投保了交强险,保险公司表示,按照交强险相关规定,可赔付12万元。然而,由于王某不肯配合,导致保险公司无法顺利赔付。

了解情况后,社会法庭工作人员立即召集王某、王某以及保险公司进行调解。经过多次沟通,王某在理赔同意书上签字,保险公司将12万元理赔款打到王某的账户上,多余部分将由王某自行承担。

为此,社会法庭工作人员提醒市民,交强险赔偿限额分为死亡伤残赔偿限额11万元、医疗费用赔偿限额1万元、财产损失赔偿限额2000元。在这个损失之外的,车主只能自掏腰包解决。此外,交强险仅赔付对方的财产损失或人身伤害,不赔付车主自己的财产损失。因此,购买一部分商业车险是十分必要的。

本报记者 褚玉鹏

保险行业服务监督台

行业协会:(0391)2612378 焦作晚报:13643910830

国寿鑫享金生年金保险(B款)温暖面世

本报讯 (记者张蕊) 昨日,记者从中国人寿焦作分公司获悉,近日,中国人寿保险股份有限公司为迎接2019年建司70周年,推出首款10年期特别纪念版产品——国寿鑫享金生年金保险(B款)。该产品是中国人寿积极践行“保险回归保障”的行业使命,秉承“以客户为中心,以价值为核心”的经营理念,弘扬多年潜心耕耘寿险热土的“匠人精神”,真情回馈客户的代表性产品。

国寿鑫享金生年金保险(B款)具有特别生存“双百”给付、连续8年年金给付、15年满期保额给付和期间身故保费赔付4项权益。

举例来说,鑫先生30岁,投保国寿鑫享金生年金保险(B款),选择10年缴费,每年缴费10万元,基本保险金额406310元。在合同生效年满5个保单年度后的首个年生效对应日与合同生效年满6个保单年度后的首个年生效对应日,按照合同约定,分别领取特别生存金10万元,合计领取20万元。自合同生效年满7个保单年度后的首个年生效对应日起,至合同保险期间届满前,按照合同约定,每年领取年金6.5万元,共计领取8次,合计52万元。当鑫先生生存至合同保险

期间届满的年生效对应日,15年满期,可以领取满期保险金406310元,本合同终止。同时,鑫先生在合同约定定期内还享有身故保障责任。

为满足客户多种需求,国寿鑫享金生年金保险(B款)可与国寿鑫尊宝终身寿险(万能型庆典版)或国寿鑫尊宝终身寿险(万能型A款)或国寿鑫尊宝养老年金保险(万能型C款)产品组合投保,从而提升已给付的特别生存金、年金、满期保险金的收益水平,并可同时投保多类型的附加险产品,从而强化保障功能。

据了解,中国人寿保险(集团)公司的前身是诞生于1949年的中国人民保险公司,1996年分设为中保人寿保险有限公司,1999年更名为中国人寿保险公司,2003年中国人寿保险公司重组为中国人寿保险(集团)公司,并独家发起设立了中国人寿保险股份有限公司。自2003年以来,中国人寿连续16年入选《财富》世界500强排行榜,2018年位列第四十二位。中国人寿保险股份有限公司作为国内首家在纽约、香港和上海三地上市的保险公司,是中国保险业的中流砥柱。

2019年,将是中国人寿70周年发展的里程碑,也将是中国人寿奋进

取的起跑线。中国人寿将始终牢记守护时代梦想之使命,不忘保障美好生活之初心,稳健发展,诚信经营,努力建设国际一流寿险公司,全力打造更加专业、周到、贴心的保险保障服务,用心回馈广大客户。



富德生命人寿VIP中心 E动生命APP上线

本报讯 (记者褚玉鹏) 为提升VIP附加增值服务内涵,提升VIP客户服务满意度,打造VIP客户尊享服务平台,日前,富德生命人寿保险焦作中心支公司全新VIP中心已在E动生命APP上线,通过创新技术提升客户服务体验,进一步打造VIP服务品牌,助力公司“开门红”业务发展。今后,客户可在移动端实时查看个人VIP等级、VIP保费、距升级还需要的年化标准保费金额,同时有更多VIP服务已支持在线使用。