

繁华忙碌的都市生活给大家的不仅是多姿多彩的生活体验，还有紧张疲惫的生活压力。面对这样的状况，人们总想寻求一个平衡，既拥有那令人着迷的繁华，又不局限于那一方天地之中，品味从容高雅，书写惬意生活。

或许飞天·时代锦苑就是这样一个能洗涤铅华，将心安放的好地方。飞天·时代锦苑以中式造园手法制景，以现代简约手法诠释建筑。作为焦作市飞天置业有限公司的升级之作、作为我市大沙河畔独享一方水景的高端优质项目，飞天·时代锦苑自面市以来就得到了购房者的万千宠爱。在飞天·时代锦苑，你终将明白对生活的追求，不是停留在心灵的想象，而是在认真品味的那一刻。

写意生活尽在飞天·时代锦苑

本报记者 秦 秦



购房者在了了解户型详情。 秦 秦 摄

惬意水岸生活

在忙碌的都市中，人们再也不满足于居住在鸟笼一样压抑的水泥房子里，窗外只能望见一角狭窄的天空。心里渴慕着碧波万顷、茂密园林和倦了可以安静休息的空间，那才是理想生活应该有的样子。那么，惬意的水岸生活，那些宛在水中央的宜居美宅，何处才有？

临水而居，择水而栖。长久以来，依水而居是一种健康和富足的象征，代表了上流社会的生活价值。飞天·时代锦苑依水而建，向北200米就是大沙河湿地公园，该项目占据着迎宾路景观轴、大沙河生态带、总部经济片区和文旅游片区的黄金交会点，区位优势非常显著。

大沙河湿地公园有豫北地区罕见的大规模银杏林，长约2.1公里的银杏长廊，种植着4000余棵银杏树。时值初冬，大沙河湿地公园里鸟儿翱翔、水鸭嬉戏，河畔随风摇曳的芦苇，灵动飘逸……如今的大沙河周边享有着城市最好的各种生活配套，该区域正以惊人的速度迎来生态、交通、教育等板块发展的大爆发，一个集水景公园、金融商务、休闲娱乐、文化会展、高档居住于一体的城市生态区域已初见雏形。

景观户户均好

飞天·时代锦苑景观设计风格和其建筑风格一脉相承，都采用新中式风格。为了给居者营造出诗意栖居的氛围，飞天·时代锦苑结合项目自身特点，精雕细琢、量身打磨，力求呈现出步移景异的园林生活。在中式园林景观基础之上，兼融现代简约设计手法，以内敛沉稳的传统文化为出发点，融入现代设计语言，为空间注入凝练唯美的中国古典情韵。

飞天·时代锦苑小区地形较为简单，因此以规划结构为依据，景观依托主线设计，在小区中心形成开敞绿地景观，保证每户住户景观的均好性，整体提升居住区的居住品质和景观环境，实现住宅环境和自然环境的和谐共存。该项目景观布局以“一心、二轴、三组团”为主体架构划分为六大功能区。一心即中轴景观带上布置中心景观；二轴是南北、东西两个方向的通透景观轴线；三组团指利用园区空间划分出三大不同景观组团；六大功能区包括入口景观区、主轴线景观区、次轴线景观区、中心景观区、运动健身区以及邻里交流区。此外，该项目还重点打造了五重立体景观体系，从草坪、花卉、灌木、亚乔木到高大乔木，层层递进错落有致，形成“春有花、夏有荫、秋有叶、冬有型”的景观效果。

丰富的植被景观、间或出现的小品、亦急亦缓的潺潺流水，令业主感受到归家后难得的几分惬意，尽享喧嚣中“世外桃源”独有的静谧。



置业顾问向市民介绍项目产品。 秦 秦 摄

飞天·时代锦苑多栋楼二次结构完工



市民咨询项目配套。 秦 秦 摄

本报讯（记者秦秦）近日，记者在位于迎宾路与黄河大道交会处附近的飞天·时代锦苑项目工地了解到，该项目叠拼别墅1号楼建至3层；2号楼、3号楼、5号楼、7号楼、8号楼、9号楼已封顶，二次结构已结束；10号楼、11号楼、12号楼、13号楼已封顶，二次结

构计划本月底完成。花园洋房部分，16号楼、17号楼已封顶，二次结构已结束；18号楼已封顶，正在做二次结构。小高层产品6号楼、14号楼、15号楼即将封顶，二次结构已做至13层。整个项目工作进度有序推进，计划下个月开始进行内部粉刷。

杨力华：因为热爱 所以坚持

本报记者 秦 秦



阳光自信的杨力华。 秦 秦 摄

一个有凝聚力的团队，总会源源不断吸引高素质高水平的人才，飞天·时代锦苑的销售团队就是这样一个磁石般的集体。每一位置业顾问，从初人行当到游刃有余，任何时候，心中都怀着对飞天·时代锦苑温暖大家庭的感恩、对销售事业的热爱以及对每一个业主的关爱。作为这个大家庭中的一员，杨力华常常告诉自己：无论做任何事情，既然开了头，就要不忘初心，坚持到底。

没有深入了解之前很难想象，文质彬彬的杨力华读书时念的是中医学专业，按照父母设定的道路，他现在应该穿着白大褂从事救死扶伤的工作。或许是自己并不适合当医生，或许是命运齿轮的转动就是这么奇妙，2018年4月，一向稳扎稳打的杨力华产生了买房的念头，“我想买一套房子，通过定期还贷的方式给自己加压，这样肩上了责任感，过日子才更踏实、坚定。”想法已定，喜欢琢磨的他开始在我市各大房地产营销中心看房询价、对比产品，在长达4个月精挑细选的过程中，杨力华发现房地产销售这个职业和自己挺投缘，他不仅如愿收获了靓房，还顺利入职到一家房地产专业销售团队从事销售工作。

2021年，杨力华所在的团队成功与飞天·时代锦苑项目签约，他本人由置业顾问升任案场销售经理，事业迈上了新的台阶。“以前就是服从命令听指挥，把客户留住，把房子卖出去。”杨力华说。但现在不一样了。现在的他，需要负责项目销售案场的日常管理工作及员工的管理、指导、培训及评估；需要拟定销售计划，监督、汇报销售任务的完成情况；需要维护并开拓客户建立经常性渠道等。“简单来说，就是要学的东西更多了，肩头的担子更重了。”杨力华感慨道。

很多事都讲究缘分，找工作也不例外。“你适不适合这个集体，你和自己向往的团队有没有相通的东西，这点很重要。来之前就听说飞天置业是国企，以品质和信用著称，整个团队更是团结奋进，大家齐心协力为了一个共同的目标，就是让更多的市民住进飞天置业所开发的高品质小区里。”任何时候提起自己和飞天·时代锦苑的结缘，杨力华都很开心。

今年5月中旬，有一件事情让杨力华印象特别深刻。当时飞天·时代锦苑正处于认筹阶段，临近开盘前夕，营销中心每天人来人往，大家非常忙碌。“一天，一位男士走进营销中心，进门之后也不看产品，径直走到会客区坐下翻看手机，看上去像是来找人办事的。我手头虽然有一堆资料需要整理，但还是起身走过去主动和对方聊起了天。没想到我们越聊越投机，下班之前这位男士直接参与了新品认筹。后来开盘，他不仅自己买了一套，还带着朋友也买了一套，给我乐得，心里甭提多高兴了！”回想起这段经历，杨力华庆幸自己时刻都状态饱满，时刻都全情投入。

“因为热爱，所以坚持，有了坚持，才会有成绩。飞天·时代锦苑为我提供了发展和进步的平台，今后，我会更加努力，在自己的工作岗位上发挥更大的价值。”杨力华说。