

高质量发展韧性源自动能转换

——我市创新逆袭保市场主体采访记

本报记者 孙国利

在疫情冲击下，稳住了企业才能稳住就业、稳住经济。只有充分保障市场主体平稳运转，才能为保居民就业、保基本民生、保粮食能源安全、保产业链供应链稳定、保基层运转提供有力支撑。

在焦作，就有一批有灵气、有活力的中小企业，在党和政府以及社会各界的支持下，迎难而上、自强不息，复工复产更给力、更努力、更聚力。

钛白粉有“工业味精”之称。龙蟒佰利联公司开了我国大型氯化钛白粉生产之先河。在该公司园区的后山上，研发中心巍然屹立。“我们每年研发投入4亿多元。通过技术创新，公司实现多种生产工艺耦合，既降成本又超净排放，竞争力大增。”该公司董事长许刚说。新冠肺炎疫情导致行业内重新洗牌，龙蟒佰利联公司依靠技术、市场优势，计划出手整合产业链上更多资源。

行业龙头龙蟒佰利联，是焦作市近年来实施的大企业集团和“头雁企业”培育工程中的佼佼者。截至2019年年底，人口不到400万的焦作市，拥有营业收入超1亿元企业400多家、超50亿元企业6家、超100亿元企业3家。冰晶石、氟化铝、汽缸套、核黄素等产品销量全球第一，钛白粉、工程胎等居亚洲和全国第一。

在常态化防控中加快推进生产生活秩序全面恢复。我市充分发挥服务企业复工复产工作专班作用，落实复工复产各项政策，统筹推动工业企业全面复工复产，生产生活秩序逐步恢复。3月26日起，我市工业企业复工率达100%。目前，全市规模以上工业企业复产率达95.4%，网供负荷恢复率达99.7%。在此基础上，我市密切关注经济指标，分析研判经济运行情况，针对经济运行中存在的问题，提出切实可行的工作建议。目前，我市多数经济指标高于全国、全省平均增速，降幅较一季度明显收窄。

不畏浮云遮望眼，只缘身在最高层。面对疫情冲击，我市的大企业集团和“头雁企业”在疫情防控中显示出较强的抗风险能力，对稳定全市产业基本盘起到了支撑作

用，有些企业还在危局中寻得了新商会。

偌大皮鞋展厅里，网红主播正直播卖鞋。这是隆丰皮革企业有限公司抓内销的尝试。隆丰皮革是LV、普拉达、阿玛尼等国际品牌的供货商，羊皮供给量占全球的四分之一。面对新冠肺炎疫情的冲击，隆丰皮革苦练内功，加强自有终端品牌建设，主攻未来三五年的产品研发，等待行业复苏。

类似隆丰皮革这样的企业，我市还有不少。基于培育市场主体的目的，我市持续推进产业转型升级，统筹推进十大产业发展。目前，我市共谋划工程项目257个，总投资1332亿元。4月份，全市新增5亿元以上制造业项目3个，项目总数达65个，总投资630亿元。基于培育壮大数字经济的目的，我市加快谋划建设“两谷两园”，推动产业转型升级。加快产业集聚区“二次创业”，大力推行“管委会+公司”模式，推进产业园区综合改革。

创新，赋能“经济引擎”稳增长。70岁的李世江此生最珍视两个荣誉：一个是企业获得“全国先进基层党组织称号”，另一个则是获得国家科技进步二等奖。获得国家科技进步二等奖，是因为自主研发出六氟磷酸锂，打破国外垄断，为我国新能源产业及军工装备提供了保障。目前，李世江创办的多氟多化工股份有限公司已是全球最大的无机氟化工企业之一，他被人们称为“老氟爷”。“六氟磷酸锂2017年大规模占领市场，现今已占公司销售收入的一半。”李世江说，“创新给公司带来不竭动力，电子级氟化锂等新产品技术已国内领先，将成为新的经济增长点。”

创新是推动经济转型的金钥匙，也是帮企业闯过疫情关的硬支撑。近年来，我市启动“高新技术企业倍增三年行动计划”和“科技小巨人”企业培育工程，通过设改革创新奖、开展企业创新能力评价、建设中原工业设计城等一系列创新激励举措，打造了多维、立体的创新生态链。

焦作产业的技术含量快速提高。数据显示：2019年，我市高新技术产业占规模以上工业企业的比重达58.3%，增速达18.2%，高于规模以上工业企业9.5个百分点。

中小企业是我国市场主体最主要的组成部分，被称为市场经济的“毛细血

管”，是扩大就业、改善民生、促进创业创新的重要力量。中小企业量多面广，自身抗风险能力较弱，尤其是在复工复产过程中，往往面临一些政策看得见摸不着、享受优惠程序繁复、成本压力依然很大、资金链还存在断裂风险、订单难找等诸多考验。

为了帮助中小企业纾难解困、渡过难关，我市打出一套政策组合拳，涉及到财税、金融、社保、外贸、就业等多个方面；统筹推进疫情防控和社会经济发展工作，为企业提供远程办公通道、专属金融产品、一站式法律咨询等方面的服务。忧企业之所忧，急企业之所急，让更多真金白银落进“中小微”口袋，让广大中小企业主的信心树起来、强起来，让量大面广的中小微企业缓过来、转起来。

为稳住市场主体，并推进其持续发展，我市坚持项目带动和投资拉动战略，积极开展“项目攻坚年”活动，实施重大项目谋划倍增计划等八大行动，加快重大项目谋划储备；综合运用在线审批、容缺办理、多评合一、多图联审等审批方式，提高项目的审批效率，推动项目早落地、早开工、早建设。2020年，共收集新续建和谋划重大项目2200个，项目总投资8626.52亿元；拟申报2020年地方政府专项债券项目209个，总投资783.6亿元，地方政府专项债券资金需求420.6亿元。截至目前，我市共有188个项目完成可研手续，176个项目取得土地规划手续，209个项目全部纳入国家重大建设项目库储备，入库率达100%。

河南皓泽电子股份有限公司是我市本地孵化出的科技公司，目前年产智能手机摄像头马达2亿片，市场占有率很高。“有技术、制造优势支撑，疫情对公司的影响可控。”该公司总经理刘富泉说。眼下，他正忙着三件事：排队上市、2亿片新项目建设及6.67公顷新征用地。

持续加强政策性资金争取，我市成功发行2020年提前批次地方政府专项债券项目49个，发行额度25.5亿元，同比增长36%，增幅位居全省前列；41个2020年正常批次债券项目通过了国家发改委复审，项目总投资203.1亿元，申请地方政府专项债券资金需求52.7亿元，预计将在本月

月底正式发行。同时，我市被省发改委确定为全省唯一的小微企业增信集合产业链转贷协同复工复产试点市；上报农发行应急专项融资项目115个，拟融资342.4亿元，近期将发放贷款9亿元；上报国开行应急专项融资项目62个，拟融资391.8亿元；102家企业成功入选国家、省疫情防控重点保障企业名单，已为18家重点保障企业发放27笔优惠利率贷款3.47亿元；88家中小微企业入选河南省“861”金融暖春行动企业库，可申请金融机构低息贷款。

健全完善“343”重点项目复工复产机制，我市省、市重点项目复工复产率均达100%；认真落实“四个一”分包机制和服务企业“五包”责任制，加大省、市重点项目督导协调服务力度，强化重点项目联审联批加速增效，加快推动省、市重点项目建设。今年1~4月份，我市44个省重点项目完成投资76.8亿元，占年度目标的36.9%；147个市重点项目完成投资184.4亿元，占年度目标的41%。同时，我市第一批省重点新开工项目17个，共有联审联批事项99项。截至5月15日，我市实批92项，办证率达92.9%。另外，我市还落实省增补重点项目要求，初步确定拟增补省重点项目29个，总投资353.6亿元，年度投资102.4亿元。

市委书记王小平说：“近年来，我们以新发展理念为引领，致力于打造‘精致城市、品质焦作’，经济结构逐步优化，生态环境持续改善，不断提升群众的幸福感。”

下一步，我市将坚持高端化、智能化、绿色化、服务化方向，加强与郑州、洛阳等先进制造业产业对接，加快实施“南北新城”，高标准规划建设黄沁河金三角，力争用3~5年时间打造一批国内领先的制造业集群，构建郑州大都市区高质量、可持续、提质升级发展的先进制造业体系，以产业高质量发展构建经济社会高质量发展动力系统，立稳郑州大都市区高质量发展的战略支撑点。

产业研究院



“行走”的电源

本报记者 许伟涛

把电风扇、切割机、电灯泡的插头插入黑箱子上的插孔内，启动开关马上进入工作状态。这是记者7月6日走进市城乡一体化示范区国家孵化器——焦作高新技术创业服务中心，在二号厂房三楼B区的一家高新技术企业内看到的场景。

“这一个便携式多功能电源仅15公斤重，任何一个成人都能轻松地单手提到需要的地方，成为一个‘行走’的电源。”在“捣鼓”黑箱子的人正是产品的研发者、焦作市神盾科技有限公司（以下简称神盾科技）总经理邹强。

据介绍，神盾科技成立于2011年4月，是一家专注于物联网感知层与应用层的科技型企业，主营物联网硬件、电子产品、软硬件集成。2015年，受部队委托研发适合野战的应急启动电源。

作为一家中原股权交易中心挂牌企业，神盾科技在自主知识产权领域硕果累累：已获授权专利8项；已受理申请和正筹备申请的专利12项；已获软件著作权3项，科学技术成果鉴

定2项，军事装备成果鉴定1项，并拥有6个商标品牌，获得13项国内外认证……

同时，神盾科技还具备国家双软企业、河南省科技型中小企业、射频识别工程技术中心、河南理工大学物联网实训基地、物联网协会会员、外包协会常务理事等多种资质。

如此成绩主要得益于神盾科技一以贯之的军民融合、校企合作的发展理念。在产学研合作领域，神盾科技长期与部队、河南理工大学等科研院所开展大量的合作，具有硬件、软件、系统解决方案在内的多个研发团队，并由多名博士带队，构筑出博士、硕士、学士构成的多层次研发人才梯队。

目前，在市场开拓领域，神盾科技除自身专门的销售团队外，还在改革开放的前沿城市深圳也有采购、销售、维护的基地，进一步拓深研发项目、强化售后服务。

对下一步发展，邹强表示，将在实现军工品质的民用产业化上下功夫，依托核心技术优势，降低产品成本，加快衍生产品开发，让野战便携多功能电源走进亿万寻常百姓家。

总裁读书会

学习·体验·转型

本期主持人：许伟涛

本期推荐人：邹强（焦作市神盾科技有限公司总经理）

推荐书目：《体验经济》

推荐理由：由于苹果公司的惊人成功，体验一词已由学界和企业界进入广大消费者的视野，消费者体验的强大力量也促使大家重新审视比体验营销意义更为宽广的体验经济。《体验经济》一书，按照作者的语言，体验是如何营造出来的？你的舞台在哪里？你的演员是谁？你的剧本如何编排？这诸多方面详尽的案例分析和运营指南，对于企业界的朋友乃至我们的人生都具有巨大的参考意义。

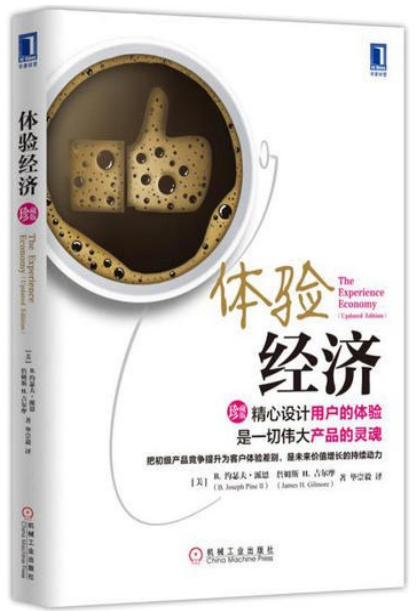
主持人拆书：用户体验、应用场景、体验式消费……诸如此类的字眼代表着一种新的经济增长模式的出现。正如本书的推荐人焦作市神盾科技有限公司总经理邹强，长期专注于军品级电库系列产品研发，并首创高安全等级的多功能电库技术，可满足野战便携式、汽车应急启动等用户需求，也正是体验经济“开出的花儿”。

经营用户体验的企业，作者把他们叫作体验营造商，提供的不只是产品或服务，而是一种具有丰富感受，可以和每个消费者内心产生共鸣的综合体验。正如“印象系列”总导演王潮歌所言：“商品、服务对消费者来说是外在的，但是体验是内在的，存在于个人心中，是个人在形体、情绪、知识上参与的所得。”

而该书可谓是一本体验经济的使用秘籍，作者从为什么会体验如此着迷、体验吸引大家参与背后的秘密是什么、企业可以从哪些方面着手，为顾客营造完美的体验享受以及体验经济的未来发展等方面，对体验经济进行了系统阐述，并指出体验营造企业能给顾客提供的体验范围是多维度的，包括娱乐性、教育性、逃避性和审美性四个方面。

那么，企业该如何利用大众化定制原则，帮助企业在与顾客互动时，尽量减少负面体验，将产品变成服务？在当下竞争激烈的商业环境中，基于互联网的个性化定制无疑让企业拥有了很强的竞争力，但同时规模化和定制化也是相背而行的，所以企业需要找到平衡点，找方法和策略，从模块化结构、环境架构、设计型互动体验等方面考虑，来将大众化定制服务做完美，帮助企业自动完成产品和服务的升级。

总裁读书会，分享大智慧。我们下期再见！



（本报资料图片）

昊华宇航多举措降低财务费用724万元

本报讯（记者孙国利 通讯员李凝）今年上半年，昊华宇航化工有限责任公司（以下简称昊华宇航）利用良好信用，从低息置换高息贷款、争取优惠政策、降低贴现额度等方面入手，降低财务费用724万元。

置换高息贷款。突如其来的新冠肺炎疫情，使昊华宇航生产经营受到严重影响。

今年上半年，昊华宇航在资金筹措过程中，新增的中国银行5000万元、广发银行5000万元贷款，全部降低为4.35%的基准利率，倒贷的40000万元利率从倒贷前的4.79%降到了4.35%，年可节约利息174万元。新增的中国化工财务公司5000万元贷款利率为3.17%，年可节约利息支出59万元。

争取优惠政策。在新冠肺炎疫情防控

中，昊华宇航向社会无偿捐赠次氯酸钠消毒液220吨，受到了社会各界的广泛好评，被工信部纳入全国疫情防控重点企业名单。2月29日，昊华宇航获得建设银行疫情防控专项资金贷款1000万元。该贷款利率为2.05%，不仅利率低，还可以享受国家财政50%的贴息政策，年可节约利息支出33万元。

降低贴现额度。昊华宇航通过和银行

合作，减少银行承兑资金12500万元。同时，每天早上该公司资金组开碰头会，做到月计划、周安排、日支出，合理调配资金支付，提高现汇资金的周转效率，把三个月以内到期的票据视同现汇资金管理，有效控制了贴现额度。今年上半年，昊华宇航发生贴现额度35583万元，同比减少21244万元，同比降低贴现费用458万元。



▲7月3日，沁阳市产业集聚区沁南园区孵化园内的沁阳市源国通讯有限公司工人在生产光纤尾纤连接线。该公司是一家主要生产光纤尾纤连接线、MPO高速连接线等光电子传输类线缆产品的企业。2018年12月入驻孵化园，项目计划总投资5000万元，目前已建成3条生产线，完成产值300万元，上缴税收30万元。

本报记者 刘金元 摄

►7月6日，温县产业集聚区内的河南天香面业有限公司工人在生产挂面。该公司以规模化生产增强企业优势，以多品种、质量优抢占市场份额，多项经济技术指标连续多年居全国面粉加工行业前茅。目前，该公司生产的品种有20多个，日处理小麦1800吨，年销售收入7.6亿元。

本报记者 刘金元 摄

