■官方微博:weibo.com/jzrb■新闻热线:3681234■编辑:石 萍 张雪琴｜校对:刘 勇｜组版:华保红

焦煤全力推进兼并重组煤矿复工复产工作

本报讯（通讯员**邱新平**）针对兼并重组煤矿的复工复产工作，焦煤集团认真贯彻落实省委、省政府和集团公司关于煤矿兼并重组的一系列文件精神和工作部署，积极开展尽职调查、资产评估、文化融合和安全工作，与民营股东、政府及周边农村建立了良好关系，为第一批复工复产矿井按时达到验收标准，顺利实现矿井复工复产奠定了坚实的基础。

由于兼并重组煤矿基础弱、条件差，焦煤集团遵循集团公司“真重组、真出资、真管理、真负责、真安全”的原则，对新乡焦煤投资公司旗下三对重组矿井的复工复产工作进行了详细部署：一是积极与民营股东沟通交流，对复工复产的有关要求达成共识，确保真正实现股权与经营权的“两权”分离，保证主体企业的实质控制权；积极与地方政府沟通协调，确保矿区工农关系融洽稳定，为复工复产创造良好的周边环境。二是大力宣传集团公司先进的企业文化理念，积极开展“两述法”培训和安全知识培训活动，不断提高员工的业务素质和安全技能水平，使兼并重组工作能够高起点、高质量、高标准地推进，提升矿井的管理水平，为矿井各项工作顺利开展夯实基础。三是积极开展安全隐患排查和地面隐患整改工作，对明令淘汰的机电设备进行更换和矿井供电线路进行改造，广大干部员工加班加点，赶工期、抢时间，提前完成机电设备检修任务和线路改造等工作。四是目前三对矿井复工复产劳动定员方案及人员配置方案已编制完毕，异地交流人员培训、考核等工作已结束，人员交流、派驻、留用、增加工作正在有条不紊地进行，确保了验收工作如期进行。

5月16日上午，焦煤集团总经理张延明(左三)在副总经理贾明魁的陪同下到焦煤集团韩王公司进行调研。针对当前韩王公司的情况，张延明提出了要求。 张正旺 李会周 摄

全总、河南省表彰先进集体和先进个人

焦煤集团1名个人2个集体榜上有名

本报讯（通讯员**邱新平**）5月16日上午，笔者从焦作矿区工会获悉，在中华全国总工会“全国五一劳动奖章”和“全国工人先锋号”评选及河南省“安康杯”竞赛中，焦煤集团1名个人、2个集体脱颖而出，榜上有名。 在中华全国总工会“全国五一劳动奖章”和“全国工人先锋号”评选活动中，九里山矿的章世雷获得全国“五一劳动奖章”，古汉山矿采二区侯伍班荣获全国“工人先锋号”称号。 在河南省“安康杯”竞赛中，赵固二矿被评为河南省“安康杯”竞赛先进集体。

赵固二矿一项发明月创效3850万元

本报讯 5月15日，笔者从赵固二矿综采一队获悉：该矿研发的简易新型高效破碎装置在11011首采工作面投用一个月，创造直接经济效益3850万元。

该矿11011首采工作面由于特殊的煤层赋存条件而导致煤壁大面积片帮，造成采煤机割下的煤块因体积太大而无法进入装在转载机上的破碎机，只能停机用风镐进行人工破碎。为解决大块煤炭拥堵转载机制约生产的难题，该矿组织技术人员深入采煤现场进行详细调研，大胆革新，精心设计，利用单辊高速冲击破碎原理研发了简易新型高效破碎装置。该装置与顺槽转载机配套使用，安装在PLM2000轮式破碎机前方。采煤机割下的大块煤炭通过转载机进入该装置破碎区首先进行一次破碎，减小块度后进入PLM2000轮式破碎机中进行二次破碎。经现场工业性试验表明，该装置具有破碎效果好、安全性能高、装卸方便、维修便利、造价低廉、节约能耗等优点。该装置自4月初在11011首采工作面投用以来，大块煤炭对每刀煤影响时间由1~3月份最高的22.63min降低到3.90min，平均每刀煤时间也由原来的102.10 min缩短为73.00 min，大大提高了开机率，同时降低了工人劳动强度，成功解决了工作面大块煤炭制约产量的难题。经测算，在安装简易新型高效破碎装置后，该矿综采一队4月份较正常情况多采原煤4.8万吨，节省人工180个。 （王威）

加强煤质管理 提高经济效益

白云公司有限资源卖出好价钱

本报讯 白云公司今年第一季度块煤产出率分别为34.18%、32.03%、37.37%，分别比当月块煤率计划高出13.18%、11.03%、13.26%，发热量稳定在6000大卡以上，仅块煤一项就增收180万元，年预计增收为700余万元。

一是树立标煤理念。该公司大力强化标煤理念的植入，转变过去那种只管出煤不管好坏的传统观念，教育员工牢固树立市场经济意识。为此，他们出台了《白云公司煤质管理办法》、《白云公司内部市场化运作考核细则》等制度。在今年3月份的煤质考核中，该公司被评为A级，获奖19万元。

二是加强现场管理。该公司狠抓装药放炮管理，降低运输系统的搭接高度，安装防破碎装置，并针对各区队的运输系统搭接高度超高问题进行专项处理，督促区队在规定时间内进行整改；加大对洗粒煤筛选系统的管理力度，提高了洗粒煤的产出率；加大巡回检查力度，对影响块煤率的各个环节进行检查，并及时将煤质检查人员所检查出的问题反馈给区队，督促区队整改；为采掘区队和选煤厂提供煤质管理数据，保证煤质信息传递的及时性与有效性。

三是改造洗选系统。该公司为最大限度地解决块煤损失率的问题，针对选煤楼建成时间较长、设备严重老化、系统流程极不合理等影响煤质的问题，对选煤楼实施系统改造，增加了移动皮带机，使新安装的ZXD1530型振动筛与原复选筛实现了联合运行，对末煤及洗末煤进行二次筛分，提高了块煤产出率。

（晨苏）

方庄二矿员工拾金不昧风格高

本报讯 5月13日上午，福建省泉州市的夏峰先生分别给焦煤方庄二矿及矿长苌道几寄来了感谢信，感谢该矿培养出了好员工，感谢矿工蒋旭红拾金不昧的行为和高尚品德。

原来今年4月26日，福建泉州安那琪交通科技有限公司的夏峰先生一行5人来焦作云台山旅游，27日傍晚他们在修武县一超市购物时，夏先生不小心把钱包弄丢了，包里有4000元现金、数码相机、信用卡、身份证等贵重物品。当时夏先生心急如焚，赶快回去寻找，没想到一对年轻夫妇正站在超市门口等待失主，钱包失而复得。当时他感激得不知道说什么好，便拿出500元现金表示感谢，被年轻夫妇婉言谢绝。经再三追问，才知道男青年叫蒋旭红，是焦煤集团方庄二矿机电区的一名员工。

方庄二矿日前作出决定：对蒋旭红同志给予通报表扬并奖励1000元。希望全体员工向蒋旭红同志学习，为提升企业新形象增光添彩，为企业三个文明建设作出自己的贡献。 （刘学申）

新河矿井副井提升系统即将投入使用，形成后的副井永久提升系统将为矿井建设起到积极推进作用。图为正在建设中的副井绞车房。 刘茂德 摄

赵固一矿综采一队入选全国青年文明号候选单位

本报讯（记者**石萍**）经层层考核、推荐，2009~2010年度全国青年文明号候选单位已于5月10前开始公示。截至5月16日，我省共有5家单位入选全国青年文明号候选单位，其中，我市河南煤化焦煤集团赵固一矿综采一队入选。

焦煤视窗 HNCC 第六期

“第三方·通联卡”挺进焦作引领消费新时尚

——聚焦“第三方·通联卡”的四大关键元素

21世纪，刷卡消费俨然已成为一种时尚。银行卡、加油卡、美容卡、健身卡、超市专用卡、酒店卡等各种卡琳琅满目。逢年过节商务馈赠、单位给员工发放福利时，各种卡便成了首选，人们可以拿着卡去指定的地方消费。但杂七杂八的卡使用起来难免有些烦琐，所以，“一卡通”应运而生，从而使人们告别了“卡多、卡重、卡乱”的时代。

“第三方·通联卡”便是刚刚进入河南市场的储值消费一卡通。这个卡由河南博源企业投资集团有限公司与被业界称为中国第二家银联的通联支付网络服务股份有限公司合作，在河南区域入网发行的万商通联卡，被命名为“第三方·通联卡”。“第三方·通联卡”的推出，意味着开放式储值卡在中原地区正式落户。

“第三方·通联卡”选择在焦作率先推出，一种全新便利的消费模式将在山阳大地引领时尚前沿。那么，“第三方·通联卡”是一种什么样的卡？其功能定位是什么？能够给我市消费者带来怎样的便利？记者在采访河南博源集团一卡通事业部总经理姜斌时，他将“第三方·通联卡”的特点概括为四大元素，并用四个关键词为我们逐一讲解。

关键词一：方便。“第三方·通联卡”是一种开放式储值卡，一卡在手就可以在商场、超市、餐饮、美容、健身，甚至汽车、房地产等众多加盟商户中畅刷无阻。

姜斌说，“第三方·通联卡”是由“通联支付”提供资金结算的集娱乐购物、商场消费、礼品馈赠、员工福利等于一体的开放式储值卡。

谈及不同种类的储值卡，姜斌研究颇深。他说，琳琅满目的储值卡遍布北京、上海、广东、深圳等一线二线城市，被广泛用于各大商场、超市等，甚至可以实现跨地区支付。

储值卡大致分为两种：一是开放式储值卡。这种卡由专业的第三方发卡机构发行，可以在众多加盟的特约商户中支付使用。二是封闭式储值卡。这种卡一般是商业主体自行发售，适用范围也较为局限，如家乐福购物卡、北京华联卡等。这种卡在一定程度上给消费者带来了便利，但是只能在固定场所消费，局限性很明显。

通过比较，我们可以看到，开放式的卡明显比封闭式的卡适用范围广，它不再局限于固定的仅有的超市和商场，而是可以在众多的加盟商户，如大型商场、连锁超市、旅游餐饮、家居建材、美容健身、生活服务，甚至汽车、房产等商户中使用，用途广泛，使用起来非常方便。

姜斌告诉记者，针对开放式储值消费，一个新型的商业金融储值卡在国内的一线二线城市应运而生。由国内著名支付企业通联支付网络服务股份有限公司为发起人，多家机构共同组建的全国性受理商户联盟——“万商通联”成为新的商业业态。而“万商通联卡”是由万商通联入网发卡机构发行的预付卡的统称。比如北京的易卡、万商拼卡，上海的通卡、锦江E卡通，山西的万德卡、三晋通卡等。而“第三方·通联卡”，就是在河南的“万商通联”卡。

关键词二：权威。合作方通联支付被业界称为中国第二家银联，通联POS刷卡系统已经在国内20多个省全面铺开。

姜斌告诉记者，这种通用预付费卡在河南比较少，但在上海、北京、深圳等城市已被广泛使用。在上海，目前购物、餐饮领域比较活跃的第三方预付卡已有近20种。

关于通联支付公司，姜斌介绍，通联支付网络服务股份有限公司总部位于上海，注册资本13.6亿元，是在国家有关金融主管部门的支持下，由上海国际集团、上海国际信托有限公司、中国万向集团等机构共同出资设立的一家具有国资背景的金融外包与综合支付服务企业。通联支付成立一年多以来，在北京、上海、深圳、浙江、江苏、安徽、广东等地设立了26家分、子公司。通联支付之所以引人注目，被业界称为中国的第二家银联，一方面是因为其高管全部是金融业专家，大多来自中国的银联高层；另一方面则是因为其业务范围涵盖了银行支付的主要业务范畴。有了权威部门做后盾，“第三方·通联卡”的权威性和专业性自然是水到渠成。

正是由于有“通联支付”这一强大后盾，“第三方·通联卡”发行伊始，便可以在全国(包括港澳台地区)刷卡消费。现在通联POS刷卡系统已经在国内20多个省全面铺开，万商通联卡凭借其庞大的市场、便利的消费模式和更完善的服务，以势不可挡的态势在全国抢占消费前沿。

姜斌对“第三方·通联卡”从开始到现在正一步步成长壮大感触颇深。他把公司比做是第一个吃螃蟹的人。姜斌说，2010年，央行相关政策的出台，消除了第三方支付企业申请许可证的一个政策“门槛”，让这一市场豁然开朗起来。新办法对从事支付业务的非金融机构有多种要求。其中，一个重要的硬件是注册资本：申请人拟在全国范围内从事支付业务的，其注册资本最低限额为1亿元；拟在省（自治区、直辖市）范围内从事支付业务的，其注册资本最低限额为3000万元。河南博源集团是一家集矿产资源开发、公路、酒店、金融、房地产、工贸等为一体的综合性民营企业，注册资本1.165亿元，总资产12亿元，完全符合申请全国牌照的条件。

关键词三：服务。“第三方·通联卡”在焦作已有百货大楼(相关手续办理中)、蓝波湾超市、山阳建国饭店等100多家特约受理商户，拥有专业完善的服务体系。

姜斌说，打造省内最好、最实惠、最舒心的“第三方·通联卡”，是河南博源集团永不停止的追求。

在其他城市，这种类型的商业通卡的卡费一般是500元以内面值的按每张卡15元收取，500元以上面值的按照3%手续费收取。以1万元的储值卡计算，卡费即为300元。多数储值卡都有有效期，如果过期，发卡机构会按卡片金额收取相应的管理费，杂七杂八的费用让人头疼。目前，在焦作办“第三方·通联卡”将享受零手续费的待遇，工本费等全免且年限最长为3年，届时还可换卡。

谈及服务网络，姜斌自豪地说，“万商通联”目前在北京、上海、广州等26个城市已经组建了一个数量庞大的消费受理商户网络，“第三方·通联卡”在焦作已经有100多家特约受理商户，其中既包括百货大楼(相关手续办理中)、蓝波湾超市、山阳建国饭店、凯莱大酒店、碧海云天、浣溪沙宾馆等高档消费场所，也包括餐饮、健身、摄影、美容美发等一些便民的消费场所，更包括建材、装饰、汽车、房地产等偏冷行业，持卡者可以在这些商户中畅刷消费。

“第三方·通联卡”对特约受理商户的要求十分严格。据姜斌介绍，特约受理商户的经营内容必须在其营业执照规定的范围内，必须具有良好的商业信誉、健全的财务制度和正确掌握POS设备及清算业务操作规范，另外还对收银员和财务人员提出了具体的要求。所有这些对特约受理商户的硬性规定，都是为了给商户和顾客提供更加完善的服务。

“第三方·通联卡”的特色功能十分强大。“第三方·通联卡”已实现全国手机充值、网上支付、港澳消费、报纸订购、个性卡定制等服务。据姜斌介绍，除了实体店，目前有万商通联网和第三方网两个网站供客户进行网上支付，并且可以在网站上查询卡内余额、修改密码、查询交易记录等。“第三方·通联卡”还可以为您定制个性化标识礼品消费卡，可以根据客户需要定制相应面值，卡面内容可以根据您的需求设计，彰显您的非凡气质。在随后的发展中，还会推出VIP代购服务和享受更多的折扣及积分优惠。

关键词四：安全。权威部门做后盾，投资企业实力强，资金安全无须担忧。

先储值，后消费，资金安全怎么保障？这是我们大家担心的问题。

就此，姜斌说，通联支付公司是由上海国际集团、上海国际信托有限公司、中国万向集团等机构共同出资设立的一家具有国资背景的大型金融企业，目前正在办理由央行颁发的第三方支付牌照。

河南博源集团是一家集矿产资源开发、公路、酒店、金融、房地产、工贸等为一体的综合性民营企业，注册资本1.165亿元，总资产12亿元，下属企业有中铝金华汝州矿业有限公司、林邓云台快速公路投资有限公司、焦作坚固水泥有限公司、鑫誉路基石料厂、山阳建国饭店、焦作市浣溪沙宾馆、河南省融元投资担保有限公司、焦作金信典当有限公司、厚德置业房地产公司9家子公司，其实力毋庸置疑。

再者，发卡资金在“通联支付”要求的银行账户存管，由通联支付进行监督和备付，资金安全问题，大家完全可以放心。而且对于特约商户来说，“第三方·通联卡”的结算方式优于其他系统。在资金结算时，可以瞬间到账，不差分毫，不影响、不占用商户资金周转。

就“第三方·通联卡”的发展前景，姜斌充满信心地说：“在市场经济竞争激烈的今天，消费者是企业成败最好的裁判。只要我们紧紧抓住消费者的需求，时时处处为消费者着想，为消费者提供实惠、提供便利、提供最优质的服务，就一定能够得到市场的认可，就一定能够在焦作、在河南商界开辟出一片新天地。”

服务热线：400-0053-888

本报记者

『第三方·通联卡』首发受市民追捧

『全城大派送·百万豪礼等你拿』活动三天售卡六千余张

本报讯 5月13日至15日，河南博源集团一卡通事业部推出的“第三方·通联卡”在蓝波湾超市物贸店和新东店同时举办了“全城大派送·百万豪礼等你拿”活动，由于该卡具备强大的功能性和服务性，加上河南博源集团一卡通事业部推出的巨惠政策，三天里前去活动现场咨询、购卡的市民络绎不绝，共购买“第三方·通联卡”6000余张。

活动中，两处销售现场都出现了十分火暴的销售场面。记者采访时看到，消费者在活动现场排起了长长的队伍，手持现金等待购卡充值。市民李先生是我市某企业的销售人员，经常去外地出差，他了解了“第三方·通联卡”的强大功能后，当即充值10000元。他说：“无论在焦作还是在外地，都能刷卡消费，‘第三方·通联卡’太方便了。但更重要的是在客户面前使用这些新兴事物，不仅实惠，还十分时髦，能给个人形象加分。”另一位市民王先生准备在清阁苑新东店请客，得知“第三方·通联卡”能在该酒店刷卡消费、并有购卡500元送50元的优惠政策后，当即充值2000元。他高兴地说：“这一下就多了200元，多实惠呀！”

河南博源集团一卡通事业部总经理姜斌对此次活动的销售成绩颇为认可，他说，三天活动中前来购买“第三方·通联卡”的有市井大妈、白领丽人，更有企业老总，因为该卡能够在百货超市、品牌餐饮、健身娱乐、文化图书、医药健身等多个行业通用，并享受“团购卡”的优惠，满足了他们不同的需求。下一步，集团公司将会采取更多优惠措施，提供更加专业化的服务，让消费者真正感受到“畅刷第三方，乐享优生活”。

（詹长松）

图为“第三方·通联卡”工作人员正在为市民办理充值业务。 本报记者 摄