

上半年全市工业经济效益平稳快速增长 非公经济占规模以上工业利润超过八成

本报讯(记者许伟涛 实习生刘诗雨 通讯员寇恒娟)记者近日从市统计局获悉,今年上半年,全市工业经济效益保持平稳快速增长,规模以上工业实现主营业务收入1544.3亿元,同比增长27.8%;盈亏相抵后实现利润141.9亿元,同比增长19.1%;实现利税213.1亿元,同比增长18%。

据统计,上半年全市规模以上工业企业主营业务收入稳步增长,累计实现主营业务收入1544.3亿

元,同比增长27.8%。从轻工业、重工业看,轻工业实现主营业务收入486.3亿元,同比增长30.3%;重工业实现主营业务收入1058亿元,同比增长26.7%。在总计中,公有制企业实现主营业务收入3947亿元,同比增长14.2%;盈亏相抵后实现利润204亿元,同比增长15.1%。非公有制企业实现主营业务收入1149.6亿元,同比增长33.3%,实现利润121.5亿元,占全市规模以上工业利润的85.7%。而在总计中,大中型企

业实现主营业务收入818.7亿元,占总计的53%,同比增长23.3%。从分行业来看,全市36个行业大类中,有34个行业盈亏相抵后实现赢利。其中,煤炭开采和洗选业实现利润11.6亿元,同比增长69.9%;皮革、毛皮、羽毛(绒)制品业实现利润9亿元,同比增长15.7%;化学原料和化学制品制造业实现利润13.7亿元,同比增长60.8%;非金属矿物制品业实现利润18.3亿元,同比增长9.3%;通用设备制造业实现利润

9.6亿元,同比增长8.4%。这5个行业盈亏相抵后实现利润62.2亿元,占全市利润的43.9%,对全市利润增长的贡献率为59.7%。从重点企业来看,我市30家重点企业和30家高成长企业发展平稳。上半年,全市30家重点企业实现主营业务收入425.4亿元,同比增长18.8%;累计实现利润31.9亿元,同比增长36.4%;累计实现利税51亿元,同比增长31.6%。30家重点企业有26家企业实现赢利。上半

年,全市30家高成长企业实现主营业务收入72.3亿元,同比增长30%;实现利润6.4亿元,同比增长49.4%。同时,我市两项资金比重下降,企业流动资金紧张趋势得以缓解。截至6月底,全市规模以上工业企业应收账款为97.8亿元,同比增长11.5%,比上个月减少2.8亿元;产成品库存达到52.2亿元,同比增长11%,比上个月回落3.9个百分点。

多氟多 绿色新能源 放飞新希望

本报讯(记者孙国利、聂楠)小小的锂离子电池却预示着新能源发展的重要趋势。具有重量轻、寿命长、无污染、强动力等特性的锂离子电池已经通过移动电话、便携式计算机、数码相机、照相机的使用,广泛渗透进入人们的日常生活,部分代替了传统电池。而大容量锂离子电池已经在电动汽车中试用,将成为21世纪电动汽车的主要动力源之一。抢占新能源发展的高地,多氟多公司义不容辞。

焦作历史上第一只锂离子动力电池在多氟多公司诞生。去年10月份以来,新成立的多氟多新能源公司,于不足百日内完成了团队组建、厂房装修、设备选型、安装调试、人员培训等一系列工作。该公司成立之初,便延揽天下人才构建自己的技术团队,已经组建了一支由博士、硕士、资深工程师组成的技术工程团队,并与清华大学、香港大学、厦门大学等著名院校建立了广泛的产学研合作关系,迄今为止,已申请了5项专利,可谓硕果初显:多氟多研制的锂电池放电平台为3.7V,超出常规动力电池的20%;在同样能量的情况下,多氟多的产品比常规动力电池轻20%;在同样电压条件下,多氟多电池循环寿命达到1800次,比常规电池多出1000次。

多氟多新能源公司以技术为先导,以品质为归宿,在生产过程中,采用独

特的环保工艺,摒除了主流工艺中有机溶剂对环境的污染和对工人的伤害,实现了全清洁生产;在切片过程中,采用的激光切割设备有效地避免了切片过程中掉料和毛刺的产生,提高了产品质量;在生产工艺中,采用包膜叠片设备,保证了极片安全隔离,提高了安全性能;采用信息化管理方式,提高了电池分組配对时的工作效率和准确性;采用防水、防火封装材料,提高了电池在运输和使用过程中的可靠性。

多氟多新能源公司是以研发、生产和销售锂离子动力电池为主营业务的高新技术企业,产品性能先进、质量稳定,已经通过了欧盟CE、RoHS、Weee和美国UL等多项认证。该公司产品主要应用于新能源汽车、清洁能源存储、大型不间断电源、电动工具、数码产品等领域,并以此为基础,向终端消费者提供整体的新能源技术解决方案,包括风光互补路灯、光伏电站、工厂节能、偏远居民用电和备用电源等方案设计和施工。

目前,多氟多在业已建成的锂电研究所基础上,正在夜以继日地建设年产5000Ah的生产线,并于今年6月份投产。今年下半年,多氟多还将着手实施年产1亿Ah生产线的规划,届时其将跻身中国锂离子动力电池制造商第一集团军,为新能源汽车、新能源路灯提供充足的绿色动力。



8月12日,河南超威电源有限公司员工在蓄电池生产线上忙碌。近日,该公司投资10亿元、年产1100万只电动自行车用蓄电池项目在沁阳市沁南产业集聚区开工建设。该项目建成投产后,该公司年产值将达到30亿元,年实现利税5亿元。 本报记者 杨帆 摄

中站区环保局服务企业项目建设

本报讯 为避免因高耗能、高污染、低产出的淘汰型项目或重复项目上马建设而造成资源和资金浪费,今年年初以来,中站区环保局主动联系市环保局专家,对辖区报建企业项目环评

手续进行指导和“预检”,以确保辖区拟建的企业项目符合产业结构升级和规划发展方向。截至目前,中站区环保局共为辖区8个办事处43个建设项目提供了项目预审服务,并通过

预审提前否定了高污染、重复建设性质的铅锌池项目及橡胶化工项目各1个,已完成8个项目的环评手续审批,正在办理环评手续的项目有13个。(中环)



建行焦作分行 新入行大学生先上保密教育课

本报讯 什么是国家秘密,商业秘密,客户秘密?为什么要保守客户秘密?互联网上网怎样才能不泄密?怎样正确使用U盘?这是近日建行焦作分行举办的新入行大学生上岗前培训班里的一课。在所有新入行大学生通过保密知识应知应会知识考试合格,市分行行长与每个新员工签署了统一的保密协议后,7月25日,今年新入行的22名员工正式走上工作岗位。

该分行高度重视机要保密工作,除强化保密场所、保密设施、保

农行焦作分行积极支持优良种业育良种 带动五省千家万户小麦连年高产夺丰收

本报讯 农行焦作分行在支持三农发展过程中,积极支持优良种业企业的发展,两年来向河南平安种业有限公司发放贷款1500万元,累计为公司旗下的种子生产农户发放农户小额贷款3000余万元,支持公司种子收购和种子生产农户从事种子生产,进而带动了河南、河北、湖北、江苏、安徽等五省千家万户夺高产。

河南平安种业有限公司是集培育、繁育、推广农作物系列品种于一体的民营科技公司,省级农业产业化龙头企业、中国工程院院士工作站。该公司自2004年成立以来,先后培育出10多个小麦新品种,培育了豫麦49、平安6号两个国审小麦品种,培育了豫麦49-198、平安3号、平安7号三个省审小麦品种,均具有超高产、强抗倒、品质优、适应广等特点。其中,豫麦49-198和平安3号超

产攻关田,平均单产717.2千克和655.8千克,均创我国冬麦区同面积最高单产,这两个优良品种还获得了国家农民科技创新二等奖。该公司培育的小麦种子,在河南、河北、湖北、江苏、安徽等五省被广泛推广种植,其中仅在黄淮海麦区推广种植面积就达1.92亿亩,小麦增产76.8亿公斤。

2010年6月,正值种子收购的旺季,由于该公司在另一家银行的粮食收购贷款迟迟未办下来,而小麦种子从成熟收购、加工销售到农民播种只有短短4个月时间。农行温县支行得知这一信息后,主动上门进行贷前调查,并为企业贷款开辟了绿色通道,仅用10天时间就完成了贷前调查、风险评估、审批、发放等一整套贷款手续,及时将500万元贷款打到了企业账户,确保了种子收购,解决了企业的燃眉之急。

为支持这一高新技术企业的发展,2011年小麦种子收购以前,农行温县支行就主动到企业搞调研,及时了解资金缺口,适时为企业发放了1000万元种子收购资金,确保该公司的小麦种子收购。

在积极发放贷款支持企业发展的同时,为支持该公司4800户种子订单生产农户的生产,农行温县支行向4800户种子订单生产农户发放了集自主循环贷款、存款、结算、理财等于一体的惠农卡,累计为农民发放3000余万元小额贷款,帮助农民从事种子生产。为方便公司结算,该支行为公司安装了4部转账电话,为公司代理销售商发放了金穗借记卡,使企业和农户、代理销售商间的结算,通过转账电话和企业网银,实现24小时实时结算,提高了结算效率,确保了资金安全。(张东升 侯满红)

中行塔南路支行 网点转型促业务发展

本报讯 今年年初以来,中行塔南路支行积极推进综合网点转型,强化网点服务功能,优化工作流程,网点效能和竞争力显著提升。截至7月底,该支行人民币存款余额达4.03亿元,较去年新增1.6亿元。

在综合网点转型过程中,该支行加大对公网点的转型力度,抽调人员充实到综合客户经理岗位,使综合客户经理人头上有指标、人能够走出去营销,进一步提高了综合营销效率,在网点柜台服务方

面,该支行通过大堂经理对客户的识别和分流,实现了高柜办理存取款等现金业务快快来去,低柜办理理财等非现金业务沟通方便、理财经理有机会为中高端客户提供高层次服务的目标,缩短了客户等待时间,客户满意度不断提升。该支行还利用晨会和周例会会对员工进行转型培训,重点就转型过程中需要注意的操作细节和如何识别客户、如何跟进服务、如何改进服务流程等方面进行培训,进一步提高服务质量。(王凤岐)

邮储银行温县支行 力促小额贷款业务快速发展

本报讯(记者孙闻河)为了更好地给广大农户和个体工商户提供金融服务,邮储银行温县支行通过加强宣传、选准目标、优化管理等措施,力促小额贷款业务快速发展。据统计,截至7月底,该支行小额贷款本年累计放款1141笔,金额6918万元,居我市邮储银行县市支行第一位。

为让更多群众了解邮储银行小额贷款业务,该支行利用墙体、电台、报纸等载体进行广泛宣传,营造业务发展良好氛围,并与当地

工商部门结合,定期召开小额贷款推介会,扩大小额贷款知名度。同时,该支行有针对性地解各乡镇和农村的特色经济规模,召开服务三农推介会,并积极与农业龙头企业、专业合作社、农民经纪人等机构或人员沟通,以农户联保贷款产品为基础,实现小额贷款规模化发展。

今年年初以来,该支行已召开各类推介会33次,创建信用村4个,发放信用证507个。



近日,市商业银行向社会推出网上银行服务,开通网上银行后使您无论何时何地都能享受到安全、方便、快捷的金融服务,让您轻松完成查询、转账、汇款、缴费、支付等业务。因为一位客户在大堂经理(左)的指导下正在通过网上银行办理业务。 李忠平 摄

日前,武陟县农村信用社组织广大员工开展了安全消防技能练兵比武活动,此次活动进行了安全知识考试、800米体能测试、40米折返训练和起火紧急扑救等多项演练。图为演练现场。 石海行 摄

产品不跟风 树立大品牌 布局产业链

淼雨公司瞄准果醋「蓝海」再造竞争优势

本报讯(记者许伟涛 实习生杜莹、刘诗雨)面对国内饮品行业竞争白热化、饮品种类层出不穷、“乱花渐欲迷人眼”的行业现状,众多饮品生产企业该何去何从?河南淼雨饮品股份有限公司的选择是:产品不跟风,瞄准饮料行业中果醋这一市场“蓝海”,致力打造国内第一果醋品牌,并通过从果园到榨汁到果醋果汁加工销售的全产业链布局,打造企业竞争优势。

“走品牌之路,从当前看是科学发展的需要,从当时看是被生存逼出来的选择。”昨日,淼雨公司董事长王三星在接受采访时说。2004年,看好饮料市场发展前景的王三星自筹资金20多万元,与鄂尔多斯一枝绿饮品公司联手,创立了焦作市一枝绿饮品有限公司,但由于企业个头小,又没有自己的品牌,企业难以适应市场需求。

面对困境,咋办?王三星果决:在焦作西部工业聚集区,投资1.2亿元动工兴建10条果醋饮品生产线,并在最大的苹果生产基地孟州市西部陵区投资上亿元,建设年产2万吨浓缩果汁、红萝卜汁生产项目,一举成为国内最大的果醋饮料企业。同时,王三星对饮料行业有着清醒的认识:“整个饮料行业,铺天盖地都是跟风生产,要想不跟在别人后面跑,就要树立自己的品牌。”为此,2008年,河南淼雨饮品股份有限公司正式成立后,又确定了一个新的高度:以保健饮品果醋为主导,姜汁、地黄、枸杞等多种保健饮品一齐上,用5年时间打造中国果醋第一品牌。

如今,淼雨公司已拥有全自动化饮料生产线12条,可生产果醋、果汁、果奶以及“四大怀药”系列醋饮80余种,年生产能力20余万吨。同时,淼雨公司实现了万亩果园、生态旅游、榨汁、浓缩汁出口和果醋果汁加工销售的全产业链布局,具有很强的市场竞争优势。“淼雨”系列产品也被授予“中国著名品牌”称号,产品销售网络覆盖沃尔玛、麦德龙、丹尼斯等国内外大型商业超市,产品远销20多个省市并出口日本、以色列等国。该公司还获得了国家食品生产许可证,成为我市唯一具有出口资格的饮料生产企业。2010年1月26日,淼雨公司在天津股权交易所正式挂牌,成为我省第一家登陆该所的民营企业。

说起未来发展,王三星告诉记者:“淼雨公司将于今年8月底实施二期项目,计划5年内建设年产60万吨‘四大怀药’系列产品和果蔬饮料生产线,以及苹果酒发酵项目、原醋发酵项目、休闲食品研发项目、果渣发电厂及制桶厂项目,预计‘十二五’末,可实现年销售收入80亿元、利税20亿元,使淼雨公司跻身国内一流大型饮品企业行列。”

工行淘宝灵通卡 网络购物更方便

既不用顶着太阳在人群中挤来挤去,还能安静舒服地欣赏琳琅满目的各类商品。近年来,随着网络的迅速发展,人们喜欢上了网上购物。如今,网上购物已成为一种时尚选择。

为了使广大网民享受更为方便、快捷的网上购物体验,工行与淘宝网强强联合,推出了淘宝灵通卡。近日,记者走进工行焦作分行,带你领略淘宝灵通卡的方便和优惠。

“淘宝灵通卡是工行与淘宝网、支付宝联合发行的基于灵通卡的联名借记卡。除了兼具灵通卡的全部功能外,淘宝灵通卡在卡片功能、结算服务、淘宝网联合专享活动上还具有强大的产品优势。为了迎合客户的支付习惯,工商银行将淘宝灵通卡与网上购物、电子支付完美结合。一张卡片虽小,却能给广大网友带来非同一般的购物体验。”工行焦作分行个人金融业务部的肖琛告诉记者。

喜欢网购的朋友都知道,大家通常用支付宝进行网上购物,需要通过开通网上银行,把款项转进或转出支付宝账户,给客户造成不便。而淘宝灵通卡客户在办卡时与工行签署《支付宝卡通服务协议》后,即可将淘宝灵通卡与其支付宝账户绑定,付款更便捷。

如何使用淘宝灵通卡在网购呢?记者了解到,淘宝灵通卡在网购付款时的交易流程为:先选择卡通付款,然后输入支付宝账户的支付密码,这样工行系统就会自动把款项从淘宝灵通卡账户转入支付宝账户。你收到货物后,只需点击“确认付款”,支付宝账户中的货款即可转入卖家支付宝账户。“一般客户使用支付宝付款时,必须先登录支付宝进行充值转账。对于常常需要网银充值支付宝的客户来说,淘宝灵通卡可以称得上是购物的好伴侣了。”肖琛说。

采访中记者了解到,淘宝灵通卡的消费定制非常灵活,客户可根据个人交易习惯与风险承受能力,在工行业规定的交易限额内通过自助渠道自行定制与修改支付宝卡通交易的单笔与日累计限额。目前,支付宝卡通交易单笔与日累计限额均为5000元人民币。

淘宝灵通卡的办理也非常方便,客户可以选择在线申请,登录工行网站(www.icbc.com.cn),填写申领淘宝灵通卡信息,然后到工行营业网点领卡,还可以持有效身份证件到工行营业网点申请办理。办理淘宝灵通卡的客户还可享受首年费和开卡手续费免除的优惠,同时获赠一年的工银信使余额变动提醒服务,帮助客户及时掌握淘宝灵通卡资金动向,确保交易安全。

作为工商银行与淘宝网强强联合的主推特色借记卡,使用淘宝灵通卡网购时,客户还可以享受到众多的专享优惠政策,参与丰富的团购专享价“优惠活动”,从6月30日至9月1日,每周四推出特价商品,淘宝灵通卡客户可以在原价基础上享受直减优惠。心动不如行动,如此良机,你可千万别错过哦。

走进工商银行 体验现代金融生活 记者体验工行系列产品报道之四