

# 旭瑞农牧:中原“农牧航母”

——与河南旭瑞农牧(集团)发展有限公司董事长邱国庆对话

本报记者 杨仕智

## “旭瑞农牧”在中原经济区经济转型示范市建设中大有作为

2月7日《焦作日报》以1.5个版的篇幅隆重推出了《焦作市建设中原经济区经济转型示范市总体方案》,这是怀川儿女政治、经济生活的一件大事,对我市经济社会可持续发展意义重大。

建设中原经济区经济转型示范市,行业龙头引领是关键。我市众多龙头企业在经济转型

中应该扮演什么角色,发挥什么作用?记者采访了河南旭瑞农牧(集团)发展有限公司董事长邱国庆。他说:“龙头企业在中原经济区经济转型示范市建设中大有作为。”

在我国农牧战线,提起“新希望”、“华英”、“正大”、“六和”、“大用”等农牧业巨头,无人不知,无人不晓。在焦作市迎宾路南端三阳大转盘

西一公里路南,有一家现代化的大型“农牧航母”,叫河南旭瑞农牧(集团)发展有限公司,别看这家企业名不见经传,但其雄厚的经济实力、庞大的生产经营规模、强劲的辐射带动能力和巨大的发展空间,完全可以与“新希望”、“华英”、“正大”、“六和”、“大用”等我国农牧业巨头相媲美。今天,我市播响了建设中原经济区经济

转型示范市的战鼓,作为我市农牧产业龙头将如何作为?今天本报特推出专题报道,采取与河南旭瑞农牧(集团)发展有限公司董事长邱国庆对话的形式,以《旭瑞农牧:中原“农牧航母”》为题,详细解读河南旭瑞农牧(集团)发展有限公司雄起的动因以及在中原经济区经济转型示范市建设中如何发挥作用,敬请关注。



河南旭瑞农牧(集团)发展有限公司董事长 邱国庆

龙年岁首,记者走进位于焦作市迎宾路南端三阳大转盘西一公里路南的河南旭瑞农牧(集团)发展有限公司采访时看到,国际一流的年产30万吨畜禽专用饲料生产线和国内先进的年屠宰1500万只肉鸭流水生产线正在开足马力生产,来公司领鸭苗的、送粮食的、拉饲料的、送肉鸭的、拉冻鸭系列产品的车队排起了长龙,好一派龙年产销两旺的景象。

真不敢相信,在我市“农业板块”中,还有一个堪与我国“华英”、“正大”、“六和”、“大用”相媲美的大型企业。这家现代化的大型“农牧航母”,其生产经营规模之大、经济技术实力之雄厚、现代装备工艺之先进与领军我国农牧行业的“新希望”、“六和”、“大用”等产业化巨头相比毫不逊色。从记者采集的下列这组闪光的数字中,我们就能真正地领略到这朵“中原农牧奇葩”的光鲜夺目。

从饲料生产几万吨到年产48万吨,变身为中原“饲料大王”。

从浩瀚星空中的“五颗星”到变身为以樱桃谷鸭系列产品加工为主,集肉鸭饲养、屠宰加工、饲料生产于一体的“月亮型”企业。

从小作坊生产到世界一流的设备工艺、现代化的厂房车间,变身为中原农牧产业龙头。

从年销售收入几千万元到年销售收入8.1亿元。

“旭瑞农牧”只用近3年时间,就演绎出这神话般的嬗变。

为解密这家活力四射、威风八面的河南旭瑞农牧集团的“变身”密码,作为我市农牧产业龙头,在中原经济区经济转型示范市建设中将如何作为?记者叩开了河南旭瑞农牧集团董事长邱国庆的办公室,一位身材高大、充满活力、精明强干的30多岁男子十分热情友好地接受了我的专访。

**“焦作经济发展的春天来了,龙头企业发展的春天来了,已经雄起中原的‘旭瑞农牧’要抢抓机遇,做大做强,助力我市经济转型。”**

——河南旭瑞农牧(集团)发展有限公司董事长邱国庆访谈摘要

**记者:**从材料中得知,河南旭瑞农牧(集团)发展有限公司成立于2009年5月,是豫北新崛起的一家以樱桃谷鸭系列产品加工为主,集肉鸭饲养、屠宰加工、饲料生产于一体的大型综合型企业。在中原经济区经济转型示范市建设中,“旭瑞农牧”将如何作为?请邱董事长介绍一下这方面和企业的基本情况。

**邱国庆:**认真学习了《焦作市建设中原经济区经济转型示范市总体方案》,深感意义重大,感触颇深,焦作经济发展的春天来了,龙头企业发展的春天来了,已经雄起中原的“旭瑞农牧”要抢抓机遇,做大做强,助力我市经济转型。

河南旭瑞农牧(集团)发展有限公司是一家独资的民营企业,总投资2.6亿元,占地

400亩,拥有员工上千人,下属企业5家,分别是旭瑞食品公司、旭瑞饲料公司、旭瑞种禽公司、焦作大北农饲料有限公司、众邦养猪场。我们公司属于典型的农业产业化企业,具有完善的产业链,是一家以樱桃谷鸭系列产品加工为主,集肉鸭饲养、屠宰加工、饲料生产于一体的大型综合型企业。目前,公司年生产饲料48万吨、年加工肉鸭1500万只、年出鸭苗1500万只、有种猪及生猪饲养10万头。主要产品有冻鸭系列产品、鸡鸭猪等畜禽配合饲料、种猪、生猪等近200个品种。主导产品旭瑞牌饲料与和农牌饲料供不应求,连中原市场的需求都满足不了;我们公司“怀府养生鸭”系列产品通过了ISO9001国际质量体系认证和HACCP认证,产品畅销全国。

我们的冻鸭系列产品畅销全国,赢得了客户的一致好评,销售供不应求。在全国省会级以上城市均有销售网点,其中上海、重庆、南京、成都、西安等为主销市场。“和农”、“旭瑞”两大品牌全价饲料遍布焦作、洛阳、新乡、济源、安阳等各个县市。2009年销售饲料10万吨,销售收入2.2亿元;2010年销售冻鸭产品3.1万吨,饲料18万吨,共实现销售收入6.67亿元;2011年销售冻鸭产品3.8万吨,饲料23万吨,共实现销售收入8.1亿元。

**记者:**河南旭瑞农牧(集团)有限公司下属5家企业,其生产经营情况如何?

**邱国庆:**个个活力十足,潜力巨大,市场空间宽广。

河南旭瑞种禽有限公司成立于2009年10月,是一家专门从事樱桃谷种鸭的饲养和繁育的企业,位于河南省武陟县北郭乡东安村的黄河滩区,远离居民区,濒临黄河,环境优美。公司占地200亩,建筑面积4.6万平方米,其中种鸭舍22栋,有4.1万平方米;现代化孵化车间2座,有2400平方米;职工宿舍、办公楼配套建筑一应俱全;厂区道路硬化、空地绿化使整个公司蔚为壮观。该公司总投资4800万元,年出栏商品鸭苗1500万只,能基本满足集团食品公司的放养计划。同时,该公司也是我们整个产业链之首,为肉鸭的饲养屠宰、饲料加工生产铺基垫石。

河南旭瑞饲料有限公司是一家以生产加工销售畜禽饲料为主的企业,成立于2010年10月,位于武陟县宁郭镇大聂村,毗邻河南旭瑞食品有限公司,处在焦作市迎宾路南端三阳大转盘西一公里路南,距郑焦晋高速公路入口处2公里左右,四通八达,交通便利、环境优美。公司占地面积为28014平方米,建筑面积为13340平方米,总投资8500万元。厂区分为生产区和办公区两大部分。该公司安装有3条自动化饲料生产线。该公司有职工350人,年产畜禽配合饲料30万吨,年销售收入近6亿元,使我们的农业产业化经营项目更加完善,已经形成的产业链更加牢固。

河南旭瑞食品有限公司成立于2009年5月,位于焦作市迎宾路与詹泗路交会处,总投资5500万元,占地40多亩,集肉鸭饲养、屠宰、加工、销售于一体,拥有年屠宰1500万只肉鸭自动生产线一条,一座1500吨肉鸭产

品的冷冻库,一座日处理500吨废水的污水处理设施。公司以自己放养的樱桃谷肉鸭为原料,通过精密的屠宰加工,生产白条鸭、半片鸭、鸭胸肉、鸭爪、鸭绒、鸭肫、鸭心、鸭脖、鸭头等近百个品种。公司于2010年4月份正式建成投产,与河南旭瑞饲料有限公司、焦作大北农饲料有限公司和河南旭瑞种禽有限公司联姻,形成了一条完整的集肉鸭饲养、收购、屠宰加工、销售于一体的产业链,产品远销上海、重庆、武汉等大中城市,去年实现年销售收入2.7亿元、利润1900余万元,市场前景尤为可观。

焦作大北农饲料有限公司年生产饲料18万吨;众邦养猪场有种猪及生猪饲养10万头。

“旭瑞农牧”诞生至今,只有近3年时间。我们可以毫不夸张地说,“旭瑞农牧”在竞争惨烈的市场上,已经雄起中原。

**“‘旭瑞农牧’快速发展的根本动因,缘于我们对农牧产业未来的深度把握,对国情、县情的清醒认识,敢于决策的战略眼光和企业运作的战略战术。”**

——河南旭瑞农牧(集团)发展有限公司董事长邱国庆访谈摘要

**记者:**用中原农牧板块的一匹黑马来形容“旭瑞农牧”一点都不为过,“旭瑞农牧”是怎样发展壮大起来的?

**邱国庆:**“旭瑞农牧”快速发展的根本动因,缘于我们对农牧产业未来的深度把握,对国情、县情的清醒认识,敢于决策的战略眼光



“旭瑞农牧”集团办公楼

和企业运作的战略战术。

十几年来,“旭瑞农牧”的前身是一个卖猪饲料的门市部,三五名员工、七八间门面,靠着诚信经营,饲料销售量从十几吨、几十吨、几百吨,一直往上蹿。红火的生意,使公司手头有了钱,更使我们看到了发展的机会。

上世纪90年代初,我市点燃了畜牧业的“第一把星火”,并很快呈燎原之势,规模饲养遍地开花。同时,随着我国民众膳食结构的变化和生活水平的提高,市场对肉类食品的需求与日俱增,畜牧业的未来空间无限,饲料产业更是前景一片光明。

1996年,我们紧紧抓住这个千载难逢的机遇,从全国各地招兵买马,投资上千万元,建起了焦作大北农饲料有限公司,一流的产品投放市场后供不应求。为满足市场需求,该厂继续扩大生产规模,饲料年产量从几万吨增长了18万吨,年销售收入达到1.4亿元。

进入新世纪后,随着我国畜牧业的快速崛起,饲料行业群雄竞起,竞争异常惨烈,为抢占市场制高点,河南“正大”、山东“六和”等企业纷纷投入巨资扩大生产规模。

要做就做中原一流的饲料企业。我们果敢拍板,再上一个设备工艺世界一流、年产30万吨饲料的现代化企业。

投资上年产30万吨饲料的现代化企业,不是心血来潮,是基于我们对行业前景的准确把握和对本地农业资源优势精准研判。我国畜牧业的持续快速发展,必将拉动饲料市场需求。生产饲料需要优质小麦和玉米,作为全国粮食吨粮市、小麦千斤市的焦作有这个优势。基于这种考量,2009年7月,我们投资3500万元,从瑞士布勒公司引进了全球一流的全套饲料生产线和技术工艺。经过一年紧张施工,建成了一个占地140亩、年产30万吨饲料的现代化企业。一年48万吨的总产量,使该公司一跃跻身中原饲料龙头之列。

向多元化、集约化、集团化发展方向迈进,是本公司的又一战略之巨。错失一个机遇,就会落后一个时代。我们又一次瞅准战

机,果敢出手,又先后投巨资,新上了种禽饲养、10万头猪场、年加工1500万肉鸭的食品加工厂等5家企业,组建了河南旭瑞农牧(集团)发展有限公司。

没有人才的支撑就没有企业的未来,我们为了企业的发展,从同行业聘请了企业高管和技术人才,在工资、生活等方面给予优厚待遇,并聘请4名海外博士为技术顾问,定期来企业作规划指导。

一系列的举措,“旭瑞农牧”得到了快速发展,我们生产的饲料和“怀府养生鸭”畅销广州、四川等全国20多个省市,去年,销售收入突破了8亿元大关。

**“‘旭瑞农牧’是一个具有强劲辐射带动能力的农业产业化龙头企业,我们要以促进我市‘三农’发展为己任,兴一方经济、富一方百姓。”**

——河南旭瑞农牧(集团)发展有限公司董事长邱国庆访谈摘要

**记者:**作为一个农业产业化龙头企业,“旭瑞农牧”在辐射带动“三农”发展上有什么作为?

**邱国庆:**“旭瑞农牧”是一个具有强劲辐射带动能力的农业产业化龙头企业,我们要以促进我市“三农”发展为己任,兴一方经济、富一方百姓,实现企业发展和强县富民的双赢。

这些年来,我们一直以富民强县、推动“三农”发展为己任,以培育支柱产业回报社会为兴业宗旨,创新“公司+基地+农户”运作模式,将当地广大农民的闲散资金、土地和廉价劳动力整合利用起来,建设企业的“原料生产车间”,并采取送科技下乡、宣传讲座等形式,进行宣传引导,帮助农民转变观念,签订风险由公司承担、利益共享的饲养合同,实行“订单饲养”。同时,通过专业技术培训,使越来越多的农民走出田园,进入工厂,实现身份转换,转变思想观念,实现了大量农村剩余劳动力的转移。

为了做大做强,辐射带动一方百姓走上致富路,我们在方圆50公里内发展“紧密型”养鸭户600多家,提供鸭苗、饲料、防疫、技术、回收“五统一”服务。一大批养鸭户背靠“旭瑞农牧”发了财。武陟县北郭乡东安村赵方生,一年养鸭20万只,每只鸭利润在2.5元左右,一年纯收入少说也有30万元。去年,我们公司光养鸭一项,就带动农户增收3000万元。我们公司还实行“先签订单后生产”的方式,按每吨小麦高于市场价15元、每吨玉米高于市场价20元收购农民的小麦和玉米,增加了农民收入。

我们公司的不断发展壮大还带动了运输业等相关产业的发展,在周边县市有大量的农民群众背靠“旭瑞农牧”这棵大树搞经营,每年都有丰厚的收入。

这些年来,我们还积极参与社会公益事业。汶川大地震和玉树大地震发生后,我们企业踊跃捐款,并积极参与了“圆梦爱心在行动”、“焦作有爱”和“百企帮百村”等爱心帮扶活动,我们还为武陟县宁郭镇大聂村全村农民购买了医疗保险。去年,为奖励武陟学子发奋学习,我们拿出10万元,在武陟第一中学设立了“旭瑞奖学金”,用于奖励优秀学

子。

**“用三五年时间,把‘旭瑞农牧’做成国内一流的‘农牧航母’,为建设中原经济区经济转型示范市作出更大的贡献。”**

——河南旭瑞农牧(集团)发展有限公司董事长邱国庆访谈摘要

**记者:**最近,焦作市建设中原经济区经济转型示范市总体方案已经出台,作为我市“三农”板块的龙头企业,如何在建设中原经济区经济转型示范市中有所作为?

**邱国庆:**我市建设中原经济区经济转型示范市的决策意义重大。我们怎么办?就是要把企业做大,增强辐射带动能力,助推经济转型。我们的目标是:用三五年时间,把“旭瑞农牧”做成国内一流的“农牧航母”,为建设中原经济区经济转型示范市作出更大的贡献。

我们公司二期工程已经开始施工,计划在2年内实现产值翻番,具体增建项目有:新建日宰杀10万只的宰鸭自动化生产线一条,并配套冷库和污水处理设施;新建一个存栏10万套的种鸭场和一个年出栏3000万只的孵化场;新建熟食加工、羽绒加工、建设自检自控体系等项目,早日实现产品出口、企业上市。我们将采取资本运作模式,实行集团化发展,力争到2013年产值达到15亿元,带动农户3000户以上,使鸭产业成为我市一项重要支柱产业。

“旭瑞农牧”发展势头强劲,发展空间无限。再过3年,一个全国一流的农牧企业一定會在怀川大地上崛起。

旭日东升,瑞现四海,永不满足,追求超越的旭瑞人,在建设中原经济区经济转型示范市的大潮中一定会大有作为。

(本版图片均由王正义摄)



现代化的孵化生产车间



饲料仓储车间一角



“旭瑞农牧”厂区