

我市 28 家企业入选省工业行业强企业榜单

本报讯（记者李光远 通讯员高健、陈晶晶）日前，记者从市工信局获悉，在近日省工信厅公布的省 2012 年度工业行业强企业名单中，我市风神轮胎股份有限公司、厦工机械(焦作)有限公司、河南省中原内配股份有限公司等 28 家企业榜上有名，企业个数居全省第四位。

据悉，本次评选主要以 2011 年度企业主营业务收入为主要依据，同时兼顾企业资源节约、环境友好和安全生产等要求， 评选范围涉及全省工业行业中 14 个重点工业行业。为充分发挥工业行业龙头企业的示范引领和带动作用，进一步鼓励企业做大做强，从申报到评选，市工信局高度重视，会同统计、环保、安监等部门对企业申报材料进行严格审核把关，并带领相关企业到省工信厅沟通汇报，最终 28 家企业进入省行业强企业队伍。

多氟多公司入选河南省化工行业 20 强企业

本报讯（记者许伟涛 通讯员滕庆磊）日前，从全省工业和信息化工作会议上传来消息，多氟多化工股份有限公司入选河南省化工行业 20 强企业，董事长李世江作为唯一一家企业代表在会上发言。

近年来，多氟多公司依靠技术创新和循环经济，发展势头越来越好，氟化工继续全球领先，新能源以六氟磷酸锂为突破口， 锂电各种材料的研发也稳步推进。发言中，李世江就公司加强技术创新和技术改造，推进产业转型升级，做大做强锂电产业等相关内容和与会领导进行了交流。

市机动车维修企业质量信誉考核工作开始

本报讯（记者詹长松）记者日前从市运管局获悉，为进一步规范汽车维修企业管理和经营行为，3 月初，我市机动车维修企业质量信誉考核工作正式展开，凡属我市行政区域内从事汽车维修经营活动的企业均在考核范围内。

据了解，此次考核维修企业在 2011 年全年中的经营资质、安全生产、维修质量、服务质量、环境保护、遵章守纪和企业管理等方面进行综合评价，并认真查处维修企业是否存在使用假冒伪劣配件、伪劣修理行为，是否承修报废机动车、擅自改装机动车或利用配件拼装机动车等违法行为。

此次考核到 5 月 31 日结束。对于考核不合格、存在安全隐患的维修企业，将根据考核情况，下发限期整改通知书，情节严重的给予降级等处理。

邮储银行焦作市分行获专业合作社发展工作先进单位称号

本报讯（记者孙阎河 通讯员张敬中）日前，在全市农村工作会议上，因金融服务三农工作突出，邮储银行焦作市分行被市委、市政府授予 2011 年度农民专业合作社发展工作先进单位称号。

2011 年，邮储银行焦作市分行认真贯彻落实国家银监会、农业部下发的《关于做好农民专业合作社金融服务工作的意见》文件精神，按照邮储银行关于服务三农的

市场定位，积极与我市相关涉农部门沟通协调，联合出台了《中国邮政储蓄银行焦作市分行关于在全市持续实施支持农民专业合作社小额贷款的方案》，切实加大涉农贷款投放力度。据统计，去年，该分行共为 267 家农民专业合作社、2158 个成员发放贷款 1.1265 亿元，比 2010 年增加 3865 万元，增幅高达 52.59%，有效缓解了我市农民专业合作社的融资难题。

工行民主路支行全力打造优质服务网点

本报讯（通讯员于翔）今年年初以来，工行民主路支行以深入开展“为民服务创先争优”活动为契机，加强服务管理，提升服务品质，利用晨会、班后业余时间加强业务学习，加大服务培训力度，全力打造优质服务网点。

该支行在增强员工服务意识方面做到“服务天天讲”，逐步增强员工的服务自律性、自觉性，将优质服务的要求转化为自然流露的服务姿态，从而让员工发自内心地以服务为己任，做到尊重客户、关心客户、帮助客户；创新服务手段，

推出特事特办、难事巧办的个性化服务措施，要求员工在面对年迈、病重客户时，积极开辟绿色通道，提供温馨服务，并对确实无法来行的客户提供上门服务，尽一切力量满足客户的不同金融需求；提升大堂经理、柜员的履职能力，明确大堂值班经理为第一责任人，在出现纠纷、投诉等情况时，必须第一时间进行协调、处置，及时了解情况，详细进行记录，认真分析发生问题的原因，妥善化解矛盾，不断提升客户的满意度。

孟州农村商业银行加大涉农贷款投放力度

本报讯（通讯员郭月梅、杨红霞）今年年初以来，孟州农村商业银行继续坚持三农服务宗旨，加大涉农贷款投放力度，截至目前，全辖涉农贷款余额已达 15 亿元。

该行一是在巩固以前年度信用村、信用户评定的基础上，对持证农户严格按照“一次核定、余额控制、随用随贷、周转使用”的原则，将小额贷款推向相合，简化贷款手续，切实解决农民的生产资金需求；二是引导符合条件的居民按每组不少于 5 户的原则，自愿结

合，成立农户联保小组，对联保小组成员优先发放种植业、养殖业等农业贷款，实行利率优惠；三是引导农民成立专业合作社，对其成员提供农业生产资料购入、农产品销售、加工、运输、储藏以及与农业生产有关的信贷支持；四是大力支持农业产业化龙头企业企业发展，促进农产品精深加工，推动产业高效发展；五是创新贷款及担保形式，进一步拓宽抵（质）押范围，缓解农民、中小企业贷款难问题。

温县重点项目建设如火如荼

本报讯（记者詹长松）河南富兰特科技有限公司年产 24 万吨法兰及管桩端板项目奠基、河南品正食品有限公司年产 1 万吨胶原蛋白浓缩高汤系列调味品项目奠基、河南庆文食品有限公司年产 260 万箱冲饮类食品项目奠基……3 月 5 日，温县 2012 年首批 30 个项目集中开工奠基，并对 7 个在建项目进行了集中观摩。这是该县今年加快重点项目建设的一力作。

近年来，温县坚持把项目建设作为经济发展的总抓手，强力实施项目攻坚，为全县经济社会的发展提供了

坚强保障。去年，该县项目建设取得了不俗的成绩：全县 120 个重点项目，总投资 111 亿元，当年计划投资 51.5 亿元，实际完成投资 57 亿元，占计划的 111%，较上年同期增长 70.1%，其中 95 个新建项目，总投资 73.3 亿元，当年计划投资 39.9 亿元，实际完成投资 39.3 亿元，较上年同期增长 47.2%。列入省重点的太极文化国际旅游养生基地和福沃重工工业园的两个项目，总投资 22.5 亿元，当年计划完成投资 3.5 亿元，实际完成投资 5.5 亿元，占计划的 157%。列入市定重点项目 26 个，总投资 58.9 亿元，当年计划完成

投资 22.3 亿元，实际完成投资 36.1 亿元，占计划的 162%。

项目引进多，开工建设快，基础设施是保障。截至目前，温县产业集聚区基础设施投资累计完成 15.8 亿元，仅 2011 年就完成投资 3.2 亿元，进一步拉大了集聚区框架，提升了承载能力；完善了路网框架，实施了鑫源路、中福路、子夏大街、滨河路等道路建设、改造工程，通车里程达 52 公里，形成了“三横八纵”的路网框架；建设标准化厂房 97 万平方米，铺设天然气管网 42 公里，供、排水管网 104 公里，架设电网 20 公里，实现了区内水、电、气、

通信等设施的全覆盖；建立了劳力资源服务中心，为失地农民提供用工信息服务，保障农民利益，做到和谐收储，两年来，共收储土地 5315 亩，保证了重点项目的用地需求。

优化环境，强化服务，以硬手腕打造投资“软环境”，是温县服务项目建设的又一重要举措。温县建立健全项目推进机制，实行县领导及各部門领导分包项目责任制，由县领导带队定期深入新项目建设工地一线督导，并通过集中观摩、现场点评发言等方式，为招商引资开辟“绿色通道”，县政府在产业集聚区设立了指挥部，

抽调 20 名后备干部组建了项目落地组、环境维护组、综合执法组，配合县产业集聚区和乡镇开展项目协调工作，为项目建设排忧解难，并严查不法行为；对项目建设进度，指挥部设立工作台账，每天召开一次协调会，县长每周一听取汇报，为外来投资企业解难。县里还委托产业集聚区管委会组建了温县企业代理服务中心，为全县投资在 500 万元以上的项目全程代办各种证照、手续，为企业提供“一站式”和精细化服务。

与此同时，为完善产业集聚区的要素支撑能力、解决招商用地及项目资金等问题，温县搭建融资平台，拿出 3000 万元新成立温县兴源投资管理有限公司，充分发挥融资平台作用，运用 BT、BOT、土地置换等资本运作模式，吸引各类资金参与集聚区建设，破解集聚区建设资金瓶颈问题。

孟州奥森公司顺应时势做大市场

本报讯(记者詹长松、许伟涛)紧据市场脉搏，顺应市场发展大势，孟州市奥森人造板有限公司经过近 10 年的发展，取得了骄人的业绩，其主要产品销往国内 20 多个省市和地区，并且已和江苏洛基木业、成都升达木业等国内知名企业建立了长期合作关系。

“随着近几年我国建筑装饰和家具业的快速发展，国内木材需求量急剧增长，木材供应的缺口越来越突出，这也为人造板业的快速发展提供了难得的历史机遇。”3 月 9 日，面对记者的采访，奥森公司董事长王红说。

据悉，位于孟州市工业集聚区内的奥森公司，成立于 2003 年 9 月，总投资 1.4 亿元人民币，占地面积 400 亩，年产 10 万立方米环保型中、高密度纤维板，生产能力、产品质量均列河南省首位，并通过 ISO9001、14001、18001 体系认证。2011 年，该公司更是抓住机遇，完成销售收入 2.1 亿元，实现利税近 4000 万元。

去年，看准市场发展大势的奥森公司再次发力，启动了年产 22 万立方米环保超薄型中、高密度纤维板项目，该项目总建筑面积 55704 平方米。据了解，该项目引进国际上最先进的德国产高密度板成套设备，整个生产工艺采用干法生产，科技含量高、自动化程度高，生产流水线全程由 PLC 系统监控管理，无污染、零排放，符合循环经济要求。值得一提的是，该工艺中热压设备所需供热供气，由奥森公司自己的能源工厂提供，能源工厂采用美国 GTS 能量优化体统技术，不使用燃煤锅炉，而是利用生产过程中产生的木屑、边角料等工业废料和农作物废弃物，高温烟气回用干燥系统烘干湿纤维，并且无烟气、零排放物，可年节约标准煤 3 万余吨。王红说，二期项目建成后，可直接为当地提供 600 个就业岗位，奥森公司的高密度板产能规模也将成为国内最大，预计有 60% 的产能出口国外，年可创外汇 4400 万美元。

冯营公司：“两网”联动编织安全网

本报讯（记者许伟涛 通讯员王代华）“教训必须接受，悲剧不能重演。”近日，刚刚在“两网”联动服务中心看完煤矿事故案例光碟的河南煤化焦煤集团冯营公司采一区工人韩小民动情地说。这是该公司工会实施群监网和女工家属联保网联动互动，开展安全亲情帮教活动的一个缩影。

据了解，去年以来，该服务中心共对“三违”人员亲情帮教 149 人次，增强了他们的

自主保安意识，“三违”人数与上年相比下降了 63.2%，杜绝了重伤及二级以上非伤亡事故发生，为该公司实现安全生产目标发挥了重要作用。

在长期的工作实践中，冯营公司坚持“以人为本”原则，积极开展亲情呼唤安全、亲情关爱安全、亲情帮教安全等活动，并从去年年初实施“两网”联动互动的管理办法，即通过群监网和女工家属联保网联动互动，

对安全生产实行监控。

冯营公司掘一区青工张立新过去认为井下作业哪有不违章的，被安监人员发现是自己倒霉。去年 8 月 6 日 6 点班，他在打柱时因未使用防倒绳被区队通知到服务中心接受安全帮教。工作人员先让他观看煤矿事故案例光碟，又对他进行耐心的帮教，终于使他认识到违章作业的危害性。如今，张立新每月出勤 25 个工以上，收入近 4000 元。

建立资料信息库 探索贷款新模式

修武农商行倾力支持农民专业合作社发展

本报讯（记者孙阎河 通讯员张敬中）近期，为推动农村经济结构调整和农业产业化经营，拓宽农民就业增收渠道，修武农商行把农民专业合作社作为支农新载体，通过建立资料信息库，探索贷款发放新模式，打造优质高效的服务质量，扶持当地各类有特色的农民专业合作社实现产业化、规模化经营。据统计，截至目前，该行已发放农民专业合作社及其成员贷款 5626 万元。

建立资料信息库是金融扶持农民专业合作社的前提。农民专业合作社作为一种新型的农村经济组织，由于适应市场需求和符合农民愿望，发展速度很快。为了增强金融服务的针对性和有效性，该行抓住全辖农民专业合作社快速发展的有利时机，组织信贷人员走村入户，对全县几百个农民专业合作社进行了全面走访，并将基本情况逐一建立档案库。同时，该行对其发展中发展较好的农民专业合作社进行评级授信，并建立动态评级授信制度，每半年进行一次信用调整，加强评级授信风险管理。

创新贷款模式是解决农民专

业合作社贷款难的重要手段。由于农民专业合作社自身积累少，固定资产有限，往往不能满足金融机构抵押贷款的常规性要求。为此，修武农商行在对农民专业合作社进行评级授信的基础上，针对农民专业合作社担保难的问题，积极推行农村土地承包经营权抵押与自然入保证等新型贷款模式，既解决了农民的贷款抵押难题，又有效地避免了金融风险，最大限度地满足了农民专业合作社的资金需求。

提供快速高效的金融服务是扶持农民专业合作社的保障。农民

专业合作社上连市场，下连基地和农户，对资金的需求具有“短、小、急、特、频”的特点。为了推动农民专业合作社更好地发展，该行积极完善服务功能，通过实行客户经理包片负责制，定期调查了解农民专业合作社的生产经营状况及服务需求，并主动为其提供各类市场和生产信息，使农民专业合作社及时掌握市场需求，灵活调整产品结构，快速占领市场。同时，该行在有效控制风险的前提下，优化信贷流程，简化贷款审批手续，实行限时审批，确保农民专业合作社贷款全

流程操作不超过 3 天，满足了农民的用款需求。去年，在土特产品收购季节，修武农商行方庄支行在最短的时间内向当地的兴农土特产合作社提供资金 90 万元，使这个合作社顺利渡过了难关，赢利 30 万元。

在修武农商行的全力支持下，该县农民专业合作社已经步入了快速发展的轨道。据统计，2011 年，修武农商行所支持的农民专业合作社实现利润 1600 万元，社员农户户均增收 8000 元以上。

中国建设银行创新服务助小微企业“强身健体”

本报讯（通讯员李学进）近年来，中国建设银行积极探索小微企业金融服务新模式，服务的小微企业授信客户已占全部企业授信客户总数的 75%，小微企业贷款近三年平均增幅超过 40%，累计为 16 万小微企业客户投放信贷资金 1.7 万亿元，间接提供了 2000 万个就业岗位。

建设银行大力发展小微企业业务，充分利用有限的信贷资源，支撑服务更多的小微企业客户群体，小微企业数量迅速扩大，2011 年年底已突破 7 万大关。针对小微企业客户需求“短、频、快”的特点，建设银行研发出了一批使用期限、金额、还款方式更加灵活、

便利的产品，推出的“小额贷”产品，最快当天就可完成审批和放款工作，流程简单快捷，效率比传统产品大大提高。同时，该行针对小微企业特点，对作业流程、服务方式、管理制度、产品研发、资源配置等进行改革，推出了“信贷工厂”模式，从小企业客户申请受理、评级到审批、发放、回收，实行“一站式”的标准化流水线作业，全部在工厂内完成，加快了业务办理速度。目前，该行已建立 240 家“信贷工厂”，基本覆盖了国内主要城市和百强县。经过多年培育，“成长之路”和“速贷通”已成为建设银行服务小微企业的两大拳头产品。

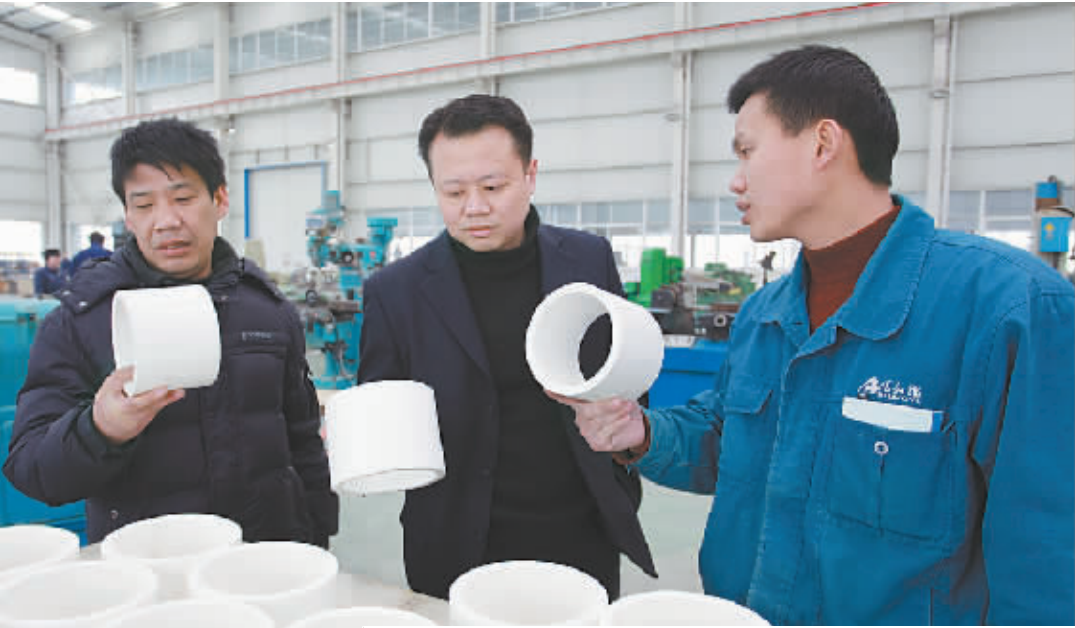
细致服务赢称赞

本报讯（通讯员韩扬发）2 月份的一天下午，随着一声清脆的电话铃声，电话里传来了客户云先生的赞扬声：“农行服务就是好，没想到我的一句牢骚话，王主任就亲自上门帮我解决了网银购买理财的问题。”

这事得从云先生购买农行理财产品说起。云先生经常购买农行的理财产品，而且获得了较好的收益。1 月 30 日，农行武陟县支行营业部主任王春风电话回访客户时，通知云先生购买的理财产品即将到期，并为其推荐正在

发行的高收益理财产品。但云先生说，这几日生意比较忙，没空到网点购买。王春风立刻向客户介绍农行网银购买理财产品的功能，云先生说已办理了网银，但怕出现风险，还没用过。

为帮助客户及时买到正在发行的理财产品，王春风一下班，便开车赶到客户家中，详细地向客户讲解网银购买理财产品的流程及农行网上银行其他业务的操作方法。此时，夜幕已降临，云先生很是过意不去，便发生了开头的一幕。



↑近年来，市商业银行创新服务机制，提升服务水平，不断加大对中小企业的信贷支持力度，有力地促进了中小企业健康发展。图为近日该行中站支行负责人在焦作维纳精细陶瓷有限公司生产车间了解生产情况。

李忠平 摄

►为活跃广大职工的文化生活，增强企业凝聚力，3 月 8 日，中行焦作分行举办了“庆三八”系列活动，设有拔河、定点投篮、跳绳等比赛项目。

王风岐 摄

