

“钻机”的孟州人

——孟州市招商引资见闻

本报记者 詹长松

咱焦作土话里形容人机灵、办事麻溜、敢想敢干有个词叫“钻机”。日前,记者在孟州市采访,就着实感受了一把孟州人在招商引资方面的“钻机”劲儿。

我们说,发展才是硬道理,但要发展没有项目、没有资金,那是痴人说梦。孟州本身很“可怜”:丘陵、平原、黄河滩区各占三分之一,地上耕地有限,地下缺乏资源,发展空间十分有限。但是,“钻机”的孟州人便是将有限资源变成了无限发展空间。

如今,孟州这片热土已是生机

盎然,据随行人员介绍,在这里有全球最大的金刚石生产企业,全球最大的核黄素生产企业,全球最大的皮毛加工企业,有亚洲第一、全球第二的汽缸套生产企业,还有在生产规模和技术上均处于国内领先的三轮摩托车及零配件生产企业……在这个个全球、全国最大的背后,是孟州人长年坚持不懈抓招商引资的结果:产业招商、平台招商、环境招商、科技招商、企业招商、亲情招商、节能招商等一个个招商手段,无不透着孟州人的“钻机”劲儿,这也在孟州“跑”项目中发挥了积极的作用,让孟州备受国内外外商的青睐。

驱车驶过浙江西冷电器年产

100万台电冰箱和40万台洗衣机项目建设工地时,记者听到了关于这个项目落户孟州的一个故事:该市工商局一名副局长在同学聚会中,无意间听到浙江西冷电器公司计划在河南寻找合作伙伴,便将这一信息报告了该市领导。孟州市委书记魏超杰随即到浙江西冷公司拜访,并诚邀该公司董事长戚清国来孟州考察。经过多次沟通,浙江西冷公司最终决定落户孟州,投资建设年产100万台电冰箱、40万台洗衣机生产线项目,并将以此为基

础建设西冷电子工业园。一次无意间的谈话成就一个工业园区,这足以证明具有强烈招商意识的孟州人的“钻机”劲儿。

引进企业项目只是第一步,如何真正做到“引一家、留一家、兴一家”才是关键。为此,把环境当做可创造、可利用、可叠加的资源,把“软环境”打造成“硬资源”,可谓孟州的成功之作。

记者也听到一个小故事可佐证:广济药业项目建设时,湖北广济药业总部工作人员王专旭被派往孟州广济药业核黄素项目建设工地负责工程,当集聚区管委会工作人员走访项目时,他无意间提到,市区通往集聚区没有公交车,给员工生活带来不便。想不到,一个月后,公交车通上了。他感叹地说:“当初总公司就是冲着孟州一流的投资环境才来这里投资的,这

件小事更加印证了我们的选择没错。”

与此同时,孟州市还让每位市领导分包一个重点企业、一个重点项目,定期深入企业走访调研,现场办公,解决问题;健全六项保障机制,开展重点项目“集中梳理解决问题月”活动,对58个重点项目的87个问题进行梳理,细化到责任部门,限期解决,保证各个项目如期推进;精简各项审批办事程序,开通24小时服务监督热线。

一个个项目落地、生根、开花、结果,让孟州人切实尝到了招商引资的甜头,也更加激发了“钻机”的孟州人的干劲。记者了解到,2011年,孟州市累计引进市外项目200个,其中省外47个,项目总投资146亿元;实际利用市外资金到位94亿元,同比增长63%,占年目标的136.2%,其中省外资金33亿元,同比增长37.2%,占年目标的120.7%;实际利用境外资金到位8132万美元,同比增长90%,占年目标的137.8%。



伊赛牛肉公司 全产业链打造清真牛肉放心品牌

本报讯(记者李光远)作为一个地方性牛肉品牌,从2009年销售收入8800多万元,到2011年迅速达到2.08亿元,河南伊赛牛肉股份有限公司销售额每年都在以成倍的速度发展,在短短的几年时间内迅速崛起,一跃成为区域强势品牌。如此奇迹,如何铸就?“没有食品安全,发展就无从谈起,通过全产业链、全循环,打造清真牛肉放心品牌,伊赛牛肉公司才能在食品安全事件多发的当下一枝独秀。”近日,面对记者的采访,伊赛牛肉公司董事长买银胖一语中的。

“食品安全必须从源头抓起。”买银胖说,所谓全产业链、全循环,就是集肉牛饲养、屠宰分割和肉制品加工于一体,通过从产业前到产业后的四个环节,从源头到终端的循环、闭合式全产业链条。

据了解,在产业前,伊赛牛肉公司为了控制源头,除拥有自己的养牛基地外,还采取“公司+合作社+养殖户”的经营模式,采取“五统一、一扶、一优”的管理办法,确

保活体牛源安全。“五统一”是指统一供种、统一供料、统一防疫、统一管理、统一销售;“一扶”是指帮扶农户贷款和饲养;“一优”是指农户买和卖给充分的优惠。在产业中,该公司通过现代化的检查、屠宰、排酸、分割、加工等流程,确保产品生产过程安全、可靠;在产品运输环节,该公司建立了完善的低温运输链条,产品出库后,通过低温车辆运输、配送,确保牛肉的低温储存条件不变,保证产品质量安全;在产业后,该公司采取连锁专卖店的销售模式,确保牛肉产品在销售过程中的安全。通过从产业前到产业后等四个部分,实现产品从源头到终端的全产业链安全服务。

正是对食品安全的绝对追求,伊赛牛肉公司先后成为北京奥运会、上海世博会和广州亚运会的牛肉供应商。截至目前,其专营店已经遍布包括郑州、洛阳、开封、新乡等在内的省内14个市,门店数量近300家。



孟州市圣德工艺制品有限公司是一家专业为狂欢节、万圣节、圣诞节等生产面具、玩具、服装的厂家,产品主要销往美国、澳大利亚、马来西亚、南美、欧盟等国家和地区,并为当地120多名农村劳动力提供了就业岗位。图为近日孟州市圣德工艺制品有限公司员工在制作面具。

本报记者 杨帆 摄



由沁阳市柏香镇小潘村刘建军兄弟俩研制、开发、创建的沁阳市黄河澄泥砚厂,经过10余年的发展,目前已成为拥有黄河澄泥砚、神农山石砚两个系列100多个品种的旅游产品生产厂家,其中黄河澄泥砚获得了国家发明专利。图为近日制砚技师在精心雕刻黄河澄泥砚。

本报记者 杨帆 摄

6

2012年3月19日 星期一

金融之窗

JIAOZUO DAILY

业界传真

建行焦作分行 2亿元银团贷款支持江河纸业公司

本报讯(通讯员李学进)3月15日,由建行焦作分行作为牵头主办的河南省江河纸业年产20万吨高档文化纸项目2.5亿元银团贷款签约仪式,在河南省江河纸业有限责任公司成功举行,建行作为此笔银团贷款的主办行承诺贷款2亿元,交通银行焦作分行作为参加行承贷1亿元。

受国家宏观调控政策影响,各金融机构信贷规模普遍紧张。建行焦作分行贷款增速已连续三年在我市各金融机构中保持领先,近三年来先后投放各类贷款上百亿元,支持我市经济建设和居民消费。今年前两个月,该分行各项贷款较年

初新增3.2亿元,增长势头不减。该分行积极贯彻落实《焦作市建设中原经济区经济转型示范市总体方案》,紧盯焦作市重点建设项目及各县市区招商引资项目,积极主动与政府相关部门沟通联系,及时了解新开工项目、新入驻企业的信息,了解项目进度,及时为企业提供综合服务。当得知我市重点工程江河纸业年产20万吨高档文化纸项目资金遇到困难后,该分行积极与上级行联系,经过多方协调,最终与交通银行携手合作,以银团贷款方式解决该企业的资金缺口,为其项目建设提供总额2.5亿元的银团贷款。

工行焦作分行 新增储蓄存款大幅提升

本报讯(通讯员赵亮)今年年初以来,工行焦作分行始终将储蓄存款营销作为全金工作的核心要务,全面发力,实现储蓄存款快速增长,截至2月底,人民币储蓄存款新增74821万元,新增占比69%,同比增加41个百分点。

该分行将新户挖转和老户挖潜作为今年储蓄存款工作的核心抓手,在老户挖潜上,注重以高收益理财吸引客户转移资金;在新户挖转上,将“两个市场”商户拓展和第三方存管客户作为拓展重点,全

力挖转高端客户。为抢占更多储蓄存款份额,促进存款快速增长,该分行进一步加大了储蓄存款营销激励与考核力度,做到每日通报、按月兑现、定期讲评,每逢月末,该分行实时跟踪大额资金变动,及时采取有效措施,减少存款外流。在月末理财互动方面,该分行每逢月末及时通报各网点到期理财信息,要求所有支行全力以赴抢抓到期资金,有效转化为储蓄存款或跨月理财,实现了个人理财资金与储蓄存款的良性互动。

邮储银行焦作市分行 员工行为排查活动启动

本报讯(记者孙阎河)为有效增强全行员工防范风险和行为自律意识,日前,邮储银行焦作市分行召开员工行为排查专题动员大会,深入贯彻落实《中国邮政储蓄银行员工行为排查实施细则》精神,并结合自身实际,制订下发了《邮储银行焦作市分行员工行为排查工作方案》。

会议要求,各单位要高度重视员工行为排查工作,把员工行为排

查与规范业务操作相结合,与合规建设提升相结合,与案件专项治理相结合、与促进业务经营发展相结合,努力做到认识到位、措施到位、责任到位、效果到位,使广大员工逐步养成遵章守纪的良好习惯,将所有隐患消灭在萌芽状态。会上,该分行行长孙宏利结合一些典型真实案例,作了《强化员工行为排查,筑牢案件防范长城》的动员讲话。

非法集资伸黑手 设套诈骗老年人

本报通讯员 陈曾明

“你俩咋这么憨哩!人家都把你们卖了,你们还帮着人家数钱呢。”家住山阳区的退休工人汤先生,面对女儿的斥责,又愧又恨,他说:“活了一辈子,临老了,让人家给骗了。”原来,前些时候,一家自称北京某医疗机构向老年人推荐会员卡。老汤夫妇长年有病,一个患有高血压,一个患有糖尿病,他们本来就对自己的健康非常在意,经对方一忽悠,他们一下就缴了5

万元会员费,领了一大堆精美的宣传画册后,对方却给他们玩起了“人间蒸发”。

近年来,一些犯罪分子将非法集资的黑手伸向老年人,他们利用老年人手中掌握着闲散资金,渴望进行高回报投资却又欠缺有效的信息来源、专业知识和准确的判断能力,专门设计了针对老年人的圈钱套路,诱骗老年人上当。犯罪分子往往打着所谓生态旅游、保健、健康投资等旗号进行非法集资,这类投资项目与老年人生活息息相关,极易赢得信任。一些老年人在

投资之前故意避开子女,生怕遭到阻拦,个别人在明白上当受骗后,仍不希望警方介入,侥幸地认为只要其投资的公司还在,钱就有收回来的可能。事实上,犯罪团伙的目标就是“圈钱”,一旦时机成熟,他们就会卷钱逃跑,让投资者血本无归。他们除了利用“健康”打动老年人外,还会以合法注册的公司、企业为依托,打着响应国家产业政策、支持新农村建设的名义,通过媒体、推介会、传单等多种途径进行广泛宣传造势,给投资者许诺高额回报,以获取受害人的信任。

有关专家指出,目前非法集资的受害群体在向中老年人集中,形式花样也在不断翻新:由直接吸收存款到进行生产经营投资,由单一的债权到股权甚至债权、股权相混合,由单人作案到组织化、网络化。除了转让林权、代种植、售后包租、转让股权、发售虚构债券、假借境外基金发售虚构基金、投资入股、委托理财等形式外,利用传销手段进行非法集资的案件呈高态势,这种非法集资活动发展快、涉案数额大,具有相当大的危害性。为此,有关专家提醒老年朋友:首先,一

定要有理性的投资心理,不要贪图高回报率,任何回报率明显高于合理水平的承诺都是诈骗的诱饵。其次,凡公司、企业采用研讨会、推介会、讲座、传单、手机短信以及其他变相公开方式进行介绍、许诺固定回报面向公众募集资金的活动均涉嫌非法集资,应当特别提高警惕。第三,老年人如果把握不准的投资理财活动、项目,一定要及时向人民银行以及证监会、银监会、保监会、工商等部门咨询,对于发现自己上当受骗的,要增强维权意识,立即向有关部门举报,通过合法途径维护自身权益。



3月14日,市商业银行保卫部组织守押人员进行擒拿格斗训练。近年来,市商业银行保卫部经常组织守押人员进行防抢、消防等业务技能的应急演练培训,不断提高守押人员的应变能力和整体素质。

李忠平 摄

中行焦作分行获行风效能热线优秀上线单位称号

本报讯(通讯员王凤岐)日前,中行焦作分行被市政府纠风办评为2011年度行风效能热线优秀上线单位。

近年来,该分行把行风效能热线上线工作纳入全行行风和效能建设总体规划,一把手亲自抓,班子成员各负其责,明确专人协调联络,并从三个方面着手做好

上线工作。一是作好上线内容的准备。每次上线前,该分行结合业务工作实际,从客户最关心、最想了解的热点问题入手,认真准备上线文字内容。二是直播期间,认真解答群众的业务咨询,对群众反映的实际问题,当场作出负责的解释和承诺,切实为群众排忧解难。三是上线后,对群众反映的

问题进行调查落实,认真解决问题,对涉及多个部门的问题,由监察部门予以协调、督察,及时给群众一个满意的答复。

2011年,该分行一把手三次做客焦作市行风效能热线栏目,现场解答群众咨询13个,为群众解决实际问题5个,赢得了广大客户和社会各界的广泛好评。



为进一步提升员工服务水平,近日,农行焦作分行组织一线员工举办了“三比争先创三铁”运营工作擂台争霸赛,在全行迅速掀起了比业务、练技能、争第一的热潮。

卢红波 摄



3月12日,为回报广大群众的支持与厚爱,孟州农村商业银行槐树支行深入石庄村开展送戏下乡活动。

郭月梅 摄