

全市工业经济保持平稳增长态势

产业集聚区成为拉动焦作工业增长主要力量

本报讯(记者张蕊)今年年初以来,受全球经济增速放缓、欧债危机继续蔓延、国内经济下行压力逐步加大等复杂形势的影响,我市工业经济整体运行虽然继续保持平稳增长,但同全国、全省一样,呈现出一定程度的趋缓态势。

市统计局提供的数据显示,今年1~3月份,全市规模以上工业增加值同比增长14.1%,较去年同期增长1.1个百分点;3月当月同比增长12.1%,较去年同月下降4.0个百分点,工业生产稳中趋缓。

综合分析我市第一季度工业经济走势,主要呈现出以下特点:

产业集聚区成为拉动全市工业增长的主要力量。1~3月份,全市产业集聚区工业企业完成增加值同比增长23.8%,增速高于全市平均水

平9.7个百分点,对全市工业增长的贡献率为66.1%,拉动工业增长9.3个百分点;完成工业投资67.7亿元,占全市工业投资的比重达到66.7%,为以后产业集聚区的快速发展打下了坚实基础。

传统优势行业依然是全市工业增长的主要贡献力量。全市37个行业大类中,一季度有30个行业同比增长,增长面为81.1%,有22个行业大类不同程度高于全市平均水平。增加值总量前10位行业中,非金属矿物制品业、皮革毛皮、农副食品加工业等7个行业累计增速超过全市水平。这10大行业实现增加值同比增长17.1%,增幅较上年同期提高3.1个百分点;占规模以上工业的比重达到66.4%,较去年同期下降0.3个百分点;对全市工业

增长的贡献率达78.7%,拉动工业增长11.1个百分点。

重工业增速依然低于轻工业。今年前3个月,轻工业累计实现增加值比去年同期增长15.5%,重工业比去年同期增长13.3%,轻、重工业比例为37.5:62.5,与去年同期相比,轻工业比重提高1.4个百分点,但重工业比重依然占据绝对地位,重工业增速低于轻工业2.2个百分点。

多数工业产品产量保持增长。一季度,全市重点监测的22种工业产品中,有16种产品的产量同比增长,同比增加量前6种。其中烧碱增长54.4%,水泥增长32.9%,电解铝增长22.0%,子午线轮胎外胎增长19.0%,鞣制毛皮增长37.2%,汽车配件增长9.5%,钢化玻璃增长

11.0%,塑料制品增长20.4%。

六大战略支撑产业增速放缓,带动作用有所减弱。全市六大战略支撑产业前3个月增加值同比增长11.0%,拉动全市工业增长6.3个百分点。其中铝工业、装备工业、食品工业同比增长超过全市平均水平,分别增长16.7%、26.4%、14.7%。

我市有关专业人士认为,尽管今年第一季度我市工业经济运行形势较为严峻,但同时也存在一些积极因素:一是国家为扶持小微企业,金融财税双管齐下出台了一系列政策,小微企业的发展将迎来转机;二

是我市出台的《关于加快中心城区工业发展的实施意见》、《关于进一步加快工业转型升级的意见》等文件,为企业发展提供了政策保障;三是多氟多年产1亿AH动力锂电池、龙星化工年产14万吨炭黑一期、广东兴发铝业公司年产6万吨高档铝型材、隆丰皮革年产1500万双雪地靴制鞋、思可达年产700万平方米超薄镀膜玻璃深加工等一批重大项目今年将建成投产,届时将形成新的工业增长点,拉动焦作工业经济快速健康发展。



后续报道

本报记者 聂楠 詹长松

自本报刊发《本土品牌能否在家乡市场重振雄风》和《焦作品牌为啥在本地“吃不开”》两篇报道后,热心读者相继通过热线电话、QQ、微博、电子信箱等方式与记者进行了交流互动,以表达对斯美特方便在本地销售现状的观点和思考。

读者回音

“看到报道后,我对家乡的斯美特品牌产生了一种似曾相识的感觉。”48岁的郑纪成是土生土长的焦作人。他说,记忆中在本地市场上见到斯美特方便面似乎已经是很久远的事情了。如今,康师傅、统一、今麦郎是全家经常选购的品牌,通过本报连续报道才得知,自己家乡竟然还有全国方便面销量五强企业。“真想尝尝斯美特品牌的中高端方便面是个啥味道!”郑纪成说。

“打破国内方便面市场的现状格局虽不是件容易的事情,但我希望斯美特公司能够大胆创新,将斯美特品牌打造成我省的另一个‘白象’,真正植入全国消费者心中。焦作人一定会更加支持家乡品牌的发展。”网友德川汉子对斯美特方便面的未来充满期待。

作为年轻消费者,刚参加工作不久的郭光对斯美特公司的产品一无所知。在了解到斯美特方便面竟有八大系列,而丰富的产品结构不亚于任何知名品牌后,他感到非常吃惊,表示更愿意多吃家乡的面。

事实上,与记者沟通的大多数读者都流露出要加深对斯美特方便面了解的兴趣。

现场见闻

为了对斯美特方便面在焦作市场发展现状作出更加全面的分析,4月19日,记者一行来到武陟县对斯美特公司进行了实地走访。

来到武陟县西滑封工业园区,记者看到,斯美特公司下属的五家现代化分公司比邻而建,分别是制面分公司两家,面粉、纸箱、调料分公司各一家。

走进斯美特办公楼,一幅巨大的全国厂区分布图尤为醒目。分布图显示,斯美特产品广泛分布于河南、山西、内蒙古、山东、湖北等销售大区,产品辐射到国内20多个省份。

作为参观景点,斯美特方便面的六条生产线采用了全透明操作,沿着走廊可尽览斯美特方便面的诞生过程。“从原料到成品,每一条流水线只需要37名员工便可实现日产40万包的产量。”斯美特公司行政办公室主任崔国平说。

崔国平告诉记者,近年来,斯美特方便面的品牌影响力持续增强,但该品牌在本地市场的号召力十分有限。

原因何在?崔国平认为,目前焦作地区的方便面消费主要集中在中高档产品。而公司目前的营销重点集中在以中低端产品为主的经济欠发达地区,对1.5元以上的高端产品仍需进一步加大开发力度。

由于外省市场推广工作业务繁忙,记者与企业主要负责人失之交臂。相关深入报道,记者将于近期与斯美特公司负责人取得联系,对本现象作进一步专访。

下期敬请关注:
本报记者对豫竹方便面品牌的连续报道

焦作人更加关注本土品牌

产经视角



◀ 昨日上午,焦作制动器工业园控制器生产区内检测人员正在生产线上对产品进行检测。该企业通过对生产设备的改造推动产业升级,目前已形成年产5万套工业制动器和2万套风电制动力器的生产能力,年实现主营业务收入3.65亿元。

本报记者 田建明 摄

▶ 4月20日,位于西峡镇的孟州市高新技术开发区,长2751米、总投资2068万元的文公路正在紧张施工。孟州市以获批省级高新技术开发区为动力,进一步加大基础设施投入力度,完善功能,提升开发区经济转型示范的承载力和竞争力。

本报记者 杨帆 摄



春之韵



记者跟班

感受“空中女飞人”

本报记者 詹长松

在距地面七八米以上的高空作业,冬天冷、夏天热,生产繁忙时一人要同时服务三四个工作面,这就是作为机械加工行业最主要辅助工种——天车工的真实工作写照。

4月20日,记者随同周睿旭师傅,沿着长长的梯子,小心翼翼地登上了河南群英机械制造有限公司一车间天车。在“悬挂”空中的三面都是玻璃的驾驶室里,记者真实感受了一把“空中飞人”。

从地面上看并不太高的天车,等记者从驾驶室向下望时,有些头晕目眩。

“扶稳,开车了。”随着周睿旭的一句提醒,天车缓缓滑动。透过车窗,记者看到景物迎面而来,又迅速向后退去,给人一种御风而飞的感觉。

经过几分钟适应,紧张的心情稍微平稳,记者才顾得上观察一下驾驶室的情况:不到两平方米的空间,操作平台上仅有3个圆形的交流凸轮控制器和3个不同颜色的控制按钮,此外别无他物。不是亲眼所见,很难令人相信,就是凭这几个简单的操控器,就可以让天车的吊钩和地面的工人进行完美合作。

看到记者面带疑惑,周睿旭详细介绍了每个操控器的功能。“天车的功能大都如此,但主要看如何操控,要稳、准地把吊钩送到最佳位置,不能出现甩摆,这样才能最大限度地保障地面工作人员的安全。”周睿旭说。

记者了解到,在群英公司像周睿旭这样的天车工还有几十位,并且全部为女性。炎炎夏日,驾驶室温度最高,数九寒冬,驾驶室温度最低;生产旺季,她们经常一对多个工作面作业,一干就是一天……她们就像一朵朵绽放在“空中的玫瑰”,默默工作在自己的岗位上。

近一个小时的跟班体验之后,记者平安回到地面时,额头上紧张的汗珠却一直未退去。

政策吹风

我市开展小微企业金融服务宣传月活动

本报讯(记者李秋)记者昨日从焦作银监分局获悉,为积极响应党中央、国务院支持并服务中小微企业的号召,从4月18日起,我市开展为期一个月的“小微企业金融服务宣传月”活动,各银行业机构将积极作好银企对接,探索为小微企业建立融资“绿色通道”,为小微企业投融资创造便利条件。

据焦作银监分局局长任建民介绍,此次活动的举办就是要以发展为重点,积极为小微企业开拓融资渠道,创造良好的金融环境,促进小微企业又好又快发展。通过活动的开展,力求为小微企业金融服务搭建一个银企良好协作的平台,探索培育小微企业发展之路。同时,该分局还将督促辖区内银行业机构建立适应中小企业授信特点的授信审批、风险管理、激励机制、人才培训和内部控制制度,充分运用所增加的信贷资源加大对当地中小企业的信贷支持力度,进一步提升中小企业的金融服务水平。

在4月18日举行的启动仪式上,我市各银行业机构纷纷表示,要以此次活动为契机,拓宽小微企业服务渠道,主动向广大小微企业普及金融知识,不断加大沟通交流,提升服务水平;主动扩大服务范围,创新服务产品,不断拉近与小微企业的距离,支持小微企业发展的推进会,解决小微企业融资难问题的专题会,实现多赢的“鹊桥会”。

我市将开展十佳创新型企业、企业家评选

本报讯(记者聂楠)近日,记者从焦作市企业管理先进经验交流大会上获悉,为进一步激发、提升焦作企业和企业家的创新精神、创新能力,在全市企业界营造创新氛围,我市将开展2012年度市“十佳创新型企业”、“十佳创新型企业家”评选活动。

据了解,参加“十佳创新型企业”评选的单位主要以劳动关系、创新战略和机制、创新管理模式、主要经济指标和履行社会责任等方面作为评选条件;参加评选“十佳创新型企业家”的申请人包括全市各类所有制企业的董事长、总经理,主要考察其在企业管理、技术、品牌、文化等工作的创新能力。

本次活动将于10月接受申请和推荐,相关评审工作在12月份进行,最终评选结果在2013年3月公布并予以表彰。

以先进技术改造提升传统装备制造业

——访河南伟彤科技股份有限公司董事长职保昌

本报记者 张蕊

曾经,机械制造业是我的传统产业。矿山、群英、液压……一个个耳熟能详的品牌响遍全国;如今,先进装备制造业是我市六大战略支撑产业之一,厦工、中轴、中内配……成为我市工业经济发展的强劲支撑。河南伟彤科技股份有限公司犹如一颗熠熠生辉的新星,在我市先进装备制造业中迅速崛起,成为全国煤矿综采液压支架核心部件制造业的翘楚。这一经济现象引起了本报的高度关注。记者近日对河南伟彤公司董事长职保昌进行了采访。

“做企业不必求大求全,只要专注于某一产业、某一领域,集中智力、精力、财力、人力于一点,占领某一产业的制高点,也就体现了这个企业的价值所在。”职保昌沉思良久后,这样

表述对企业发展的感悟。职保昌于1995年从我市一家国有企业下海,创建了钢材经营公司。经过10年苦心经营,他成功打造了享誉豫北地区的综合性钢铁贸易公司。在多年与客户打交道的过程中,职保昌敏锐地捕捉到了煤矿综采液压支架行业的巨大市场潜力。他认为,国内煤矿综采液压支架核心部件领域一直缺乏高技术、大规模的引领企业,而焦作在机械装备制造产业方面具有技术、人才、产业等诸多优势,从钢铁贸易向先进装备制造转型升级发展应该具有广阔的空间。2006年,职保昌经过多方考察论证,毅然组建了河南伟彤科技股份有限公司,投资2.3亿元建设煤矿综采液压支架结构件核心部件生产项目,向先进装备制造进军。

谈及当初对企业的定位,职保昌至今依然充满了豪情:“既然就做

要做全国行业第一。在项目建设过程中,河南伟彤始终坚持用尖端设备生产优质产品的理念,引进多套大型数控切割机、万能机器人、煤机数控镗床、1000吨开式压力机等国内领先的大型专用设备,建成了数控下料生产线、数控卷板开平生产线、机器人打坡口生产线、数控机加工生产线等多条生产线,并邀请聘用国内煤机行业的顶尖技术人员前来指导,使企业的技术装备水平和制造能力处于目前国内煤矿综采液压支架结构件生产行业领先地位。”

职保昌认为,21世纪的竞争就是人才的竞争。在构成企业的三要素“人、财、物”中,企业经营始于人也终于人。河南伟彤设备先进,产品工艺复杂,对人才技术条件要求很高。为了招聘、引进所需人才,河南伟彤在社会上广泛寻访挖掘,迅速

聚集了一批有煤机行业企业管理经验、懂得煤机制造专业技术知识的专业技术人才。由于专业化程度高、技术力量雄厚,河南伟彤生产的煤矿综采液压支架核心部件等产品一经推向市场,立即赢得了众多国内煤机制造企业的青睐。多家大型煤机制造企业,纷纷派出考察团到企业现场考察,并与河南伟彤签订了长期供销合同,逐步建立了战略合作伙伴关系。河南伟彤很快站在了国内煤机制造行业发展的最前沿。

在液压支架结构件生产达产达效后,河南伟彤紧盯国家机械制造业实现产业转型和跨越提升所带来的战略机遇,于去年4月份投资5800万元,建设年生产能力6000吨的煤矿液压支架液缸项目,具备了生产直径320mm至500mm液缸的生产能力。目前,国内具有这种生产能力的主机厂配套企业只有两

家。项目投产后,河南伟彤的产品增加了,市场扩大了,竞争能力更强了,三一重工、北方重工、枣煤集团等大型企业都成为河南伟彤的铁杆客户。

展望“十二五”,职保昌充满信心地说,今年,河南伟彤的目标是实现销售收入3亿元。同时,计划投资10亿元,在“十二五”期间建设全国最大的液缸生产和液压支架再制造基地,这个项目已于今年3月29日开工奠基,预计达产后可实现产值35亿元。届时,河南伟彤将成为国内最大的液缸生产基地,为焦作先进装备制造增添新的光彩,为焦作工业经济发展和经济转型升级示范建设作出新的贡献。



月读人物