舆情综述

全国50城市房价环比上涨

8月18日，国家统计局发布今年7月70个大中城市住宅销售价格变动情况，新建住宅价格上涨城市个数已连续4个月增加。

数据显示，新建商品住宅（不含保障性住房）价格，从环比来看，7月份有50个城市上涨，比例超七成，这也是2011年5月以后房价上涨城市最多的一个月。

业内人士认为，7月房价的变化延续着整个上半年的整体走势并不意外，房地产市场已经进入关键时期，下一阶段调控政策的走向将决定长期的市场发展方向。

他们在说

@缪维益：需求能量的长时间压制，就像高压锅内的热蒸汽一样，微调就像设计好的出气孔，如果没有锅盖上的出气孔，结果就只是一个——爆炸！

@常清：7月份，全国房价已经出现了事实上的全面复苏，量价全面上涨。一线城市市场变化一般要快于二三四线城市，趋势也更加分明。从全国市场看，虽然一线城市调控政策更为严格，抑制作用较强，但由于需求旺盛，活跃度较高，未来价格反弹的风险也就越大。

新版“二十四孝”唤起网友愧疚心

“二十四孝”是中国古代重要的伦理思想之一，千百年来都在影响着中国人。如今，由全国妇联老龄工作协调办、全国老龄办、全国心系系列活动组委会共同发布的新版“二十四孝”行动标准出炉了。

新版“二十四孝”行动标准引起社会热议。许多网友比照新“二十四孝”标准检视自己，认为自己做得太少。也有网友认为，现在生活压力大，节奏快，要想比照“孝”标准有些难。对此，孝文化研究学者认为，网友感慨“惭愧”，说明孝文化在当今社会依然被广泛认同，有深厚的社会土壤。专家提醒，行孝并非“按图索骥”，只要心中有善，行孝就不是难事。

他们在说

@樊夫俗子：太惭愧了，对不起我老爹老娘，我竟然没有一条合乎标准的，我要反思，我要检讨。

@云淡风轻：现在根本没有大把时间陪在父母身边，每年春节回家也匆匆去、匆匆回，想在大城市立足就很难，想给父母尽尽孝心也心有余而力不足。

电商再起腥风血雨 价格大战被指噱头

这个夏季对于中国电商巨头而言，炎热的不仅是高温，还有硝烟四起的价格战。8月15日，随着京东商城“比价便宜10%、三年零毛利”等口号“约架”苏宁后，国美、易讯纷纷加入，一淘等网站隔岸观火，被戏称为中国电商巨头的“最惨烈却也最欢乐”的价格战正式打响。业内人士认为，长远来看对消费者、市场秩序等而言都福祸相依。在苏宁与京东商城这场“中国电商史上规模最惨烈、最全面价格战”悲壮的情景面前，很难说有绝对的赢家。现阶段国内家电网购企业所谓的价格战，更多的是一场场外资本进入电商领域带来的虚假产业表象，其本质是资本市场对部分家电网商渠道的一种价格补贴，双方比拼的不是能够为消费者提供产品与服务的完整性和优越性，而是简单的低价噱头。

他们在说

@刘强东：家电部门同事联系苏宁负责人，请苏宁务必在8:50就开始，这样京东好在9时给出更低价格！结果苏宁不干，那我们就先带头放出几件意思意思，开个头！郑重提醒：大家千万不要着急下单，因为价格是一轮一轮降的！京东所有大家电会不停降价，永远比苏宁低！如果苏宁30分钟还不降价，大家出手！

@Tracy-Wang：我们更需要高品质的产品，而非仅仅是低价。

上海“乞讨排行榜”引发网友热议

近日，上海徐家汇站治安派出所官方微博“轨交警花”发布了一个乞讨排行榜，对常在地铁中乞讨的人进行排名，22岁的何某以309次位居第一，88岁的陈老太以302次暂列第二。对此，有人表示理解；有人称，此举是在为难穷人。

他们在说

@王学进：不管怎么说，警方发布“乞讨排行榜”总归是不对的，事实上也无助于问题的解决。因为上榜的乞丐不会去看微博，即使通过纸媒获知自己成了“名人”，也不会因为感到羞耻从此金盘洗手。

@李波：对弱者，我们应该有悲悯情怀，但应建立在合理的社会秩序的基础上。如果弱者本身连基本的社会秩序都不遵守，那么这样的行为本身就是非正义的，它不可能因为行为人的弱势地位而衍生出丝毫正义性。

（本报综合，部分语言为网络用语，不符合语言文字规范，请勿模仿。）

青年话题

吹牛的年轻人和吹牛的市场

□方家禾

曾经认识一个年轻人，他刚到一家单位实习，还未被确定去留。他最喜欢喋喋不休的是其“人脉关系”，到处散布消息称，家里谁谁和哪里的高官或者高管熟识，工作上的一切问题都是一个电话就能解决的事情。

大家没有看到他对工作的信心，反而只看到了他的心虚，觉得他难以胜任自己的工作，而只能靠“人脉关系”来树立职场地位。关键是，后来听说他的确留在了该单位，且很快便步步高升，其中“人脉关系”起了多半的作用。

近日，《中国青年报》社会调查中心通过题客网和民意中国网对10208人进行的调查显示，62.9%的受访者认为当下爱吹牛的风气在年轻人中较为严重。

年轻人都爱在哪些方面吹牛？受访者首选“人脉关系”(65.4%)，其次是“经济收入”(64.7%)，排在第三位的是“消费情况”(62.1%)。其他还有“家庭背景”(54.2%)、“个人经历”(44.5%)、“婚恋关系”(30.9%)、“读书学识”(26.0%)等。

一件东西之所以能热卖，是因为有买家，有市场，有效益。牛皮之所以有人吹，想必也同样如此。从民调牛皮内容排行榜显示也可以看出，这个社会最买账的是“人脉关系”，最不买账的是“读书学识”。万般皆“商”品，唯有读书低。

“人脉关系”代表着“权力”，可上天可入地，四通八达。年轻人爱吹牛其“人脉关系”，说明自己可以攀附着权力行一己之事，也说明了权力可以公为私用是人尽皆知的秘密。

仅低于“人脉关系”0.7个百分点的“经济收入”代表着“金钱”，金钱不是万能的，没钱是万万都不能。有钱能使鬼推磨，有钱能使磨推鬼，有钱又何愁不能买到“权力”？

位于牛皮排行榜第三的“消费情况”则是“人脉关系”和“经济收入”的附产物。像微博炫富的郭美美，表面炫的是玛莎拉蒂，其实拼的还是“干爹”、是红十字会的收入。

“读书学识”屈居于牛皮排行榜的莫端，看来“书中自有千钟粟，书中自有黄金屋，书中自有颜如玉，书中车马多如簇”，如今，也都只能停留在书中罢了。

年轻人爱如此吹牛皮，不能全怪罪于年轻人。如果在一个社会中，金钱和权力拼不过公平和能力，耍嘴皮子难胜于真才实干，吹牛皮的市场小了，吹牛皮的年轻人自然就会少了。

报道周克华案应注意分寸

□丁 垒

罪恶累累的周克华被击毙之后，一些媒体把聚光灯对准了周克华的家人和邻居，其中部分报道内容是不应该出现在大众媒体上的。

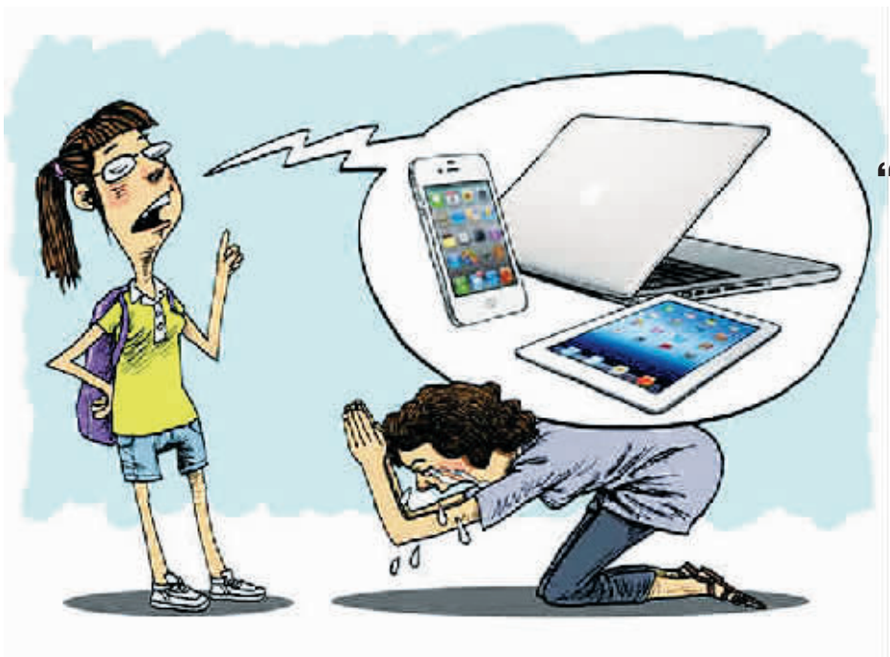
比如《华商报》记者采访了周克华的母亲，并刊登了老人用蒲扇遮挡面部的照片；有些媒体采访了周克华的邻居，挖出了周克华儿时“很老实”和“没有一点儿礼貌”；有些媒体采访了周克华女友张贵英的父母，公布了张贵英曾患癫痫病、曾在洗头房工作的往事；有些媒体甚至找到了周克华的前妻、其前妻的父母、其前妻的姑父母……

我不清楚媒体如此穷追猛打目的是什么，从报道结果看，似乎也没有多少收获。比如，有邻居说周克华小时候很老实，也有邻居说他不懂礼貌，这样的信息碎片究竟有什么用？我们不能因此总结出周克华的性格特征，更不能探究出周克华走上犯罪道路的成因机制。但一个事实是，周克华的家人必然会因为媒体的曝光而广为人知。对周克华的母亲来说，老年丧子本来就很痛苦，还要面对镜头接受一批批记者的追问，一遍遍地被迫强化她作为杀人犯母亲的罪恶感和耻辱感。将心比心，周母已经以扇遮面了，记者还该拍照并刊登吗？

媒体的报道还不止这些。有媒体在报道中说：“当被问到儿子回来有没有给她带过东西或者钱时，周母摇头否认。”而《华西都市报》则在大标题里怀疑张贵英是周克华的“军师”。如果前面所述媒体干扰周克华家人的行为是媒体从业人员缺少人文关怀而伤及无辜，尚可容忍的话，这两个例子则说明部分媒体似乎已经超出规范允许了。周克华毙命之后，还有民事责任有待追究，如果周母回答得到过周克华抢劫赃款的话，追责恐怕要追到她头上，她似乎还有窝藏赃款的嫌疑；张贵英大概和周克华同居过，二人算不算恋人尚难说清，但是如果“军师”一说成立，张贵英难脱同谋之嫌。而媒体的“军师”一说也仅源于“有网友说”。从新闻专业角度来说，媒体并未肯定张贵英参与周克华行凶，但“军师”一说势必会影响到部分读者。

在案件还在调查审理的时候，媒体如此发问已经有媒介审判的嫌疑了。而媒介审判是对法院的审判权和犯罪嫌疑人的公民权利的双重侵犯。

部分媒体近期对周克华案的采访报道，不但无视他人感受，也明显伤害了新闻伦理，当读者看到这些缺乏人文关怀、漠视他人权益的报道时，对媒体恐怕也不会有尊重吧。



图说新闻

“苹果三件套”新生“标配”？

近日，大学新生陆续开始报到。据报载，不少新生忙着添置各种数码产品，有的要求家长购买“苹果三件套”，让不少普通市民家长直呼“伤不起”。这种不体恤父母、盲目攀比“外包装”的行为，应该引发父母反思：是不是在孩子升学的各个阶段一味地满足其物质装备，让过多的溺爱阻挡了感恩之心的养成？

大一新生站在新的人生起点上，如何适应全新的学习和生活环境，如何管理好独立生活的时间和金钱，如何确定清晰的学习目的，父母的教育和引导不能缺位。与其给孩子配上华丽的电子装备，不如引导孩子把注意力从外在华美转移到内在修养上。这样，未来的路才能走得更远更踏实。

纪秀君/文 CFP/图

青年课堂

“倒空”失败，因为你可改写未来

□吴甘霖

谁都有可能遭遇挫折，很多人面对挫折，就会失去人生的自信，再也不愿意去努力，甚至断言自己是一个失败者，自己和成功无缘。其实，并没有失败，只是暂时没有成功而已。如果敢于“倒空”失败，那么成功同样属于自己。

凤凰卫视著名的战地记者闾丘露薇曾经在复旦大学作过一场报告，这场报告吸引了近千名学子，他们当中大多数即将走出校门。令人意外的是，在这场报告会上，闾丘露薇并没有谈太多自己的成名经历，也没有讲那些战地采访的故事，而是一再向大学生们强调两个字——归零！

为此，她讲述了工作中难忘的两次经历。

第一次是她刚刚从复旦大学哲学系毕业，还没有进入新闻行业。

有一天，她看到一家会计师事务所需要一名英文翻译，于是发了简历去应聘。对方一看她是名牌大学的毕业生，很快就通知她去面试。闾丘露薇对这次面试非常自信，因为读大学时，她的英文水平在系里就是拔尖的。

笔试时，对方要求闾丘露薇翻译一份会计报表。虽然可以查字典，但是对着那些专业名词，她根本不知道从哪里入手。等她把翻译好的报表交到考官手上时，考官只看了几眼，就皱起了眉头。

结果可想而知，闾丘露薇没有得到那份工作。

那次失败的面试给闾丘露薇打击很大，她开始怀疑自己的能力。直到半年后，她考进了一家国际会计师事务所。这家公司花了大量时间对新员工进行培训，几个月下来，闾丘露薇的财经专业英文水平突飞猛进。这时，她才重新找回了自信。

后来她进入新闻行业，刚开始时她很自信，觉得自己站在镜头前挺清秀可人。

可突然一天，她的一个上司对她说：“我觉得你不适合做电视，你的雀斑，电视上看得一清二楚。”

这句话仿佛给初入新闻行业的闾丘露薇当头浇了一盆冷水，她的心情沮丧到了极点，面对镜头开始变得不自信，怎么也找不到自如的感觉。

这时，一位同事说了一句让她受益终生的话：“你一定要记得，在镜头前面，不要老想着自己漂不漂亮，你需要想的是，你要告诉观众什么，这才是最重要的。”

这句话让她恍然大悟，在镜头面前，她不再想着自己的外表，而是专注于如何通过自己的内心向观众传达最有价值的信息。慢慢地，她找到了自己的风格，多次深入战地采访，并成为第一位进入阿富汗战地采访的华人女记者。

这两次经历，让闾丘露薇感到，在职场中，越是难受、挫败的时刻，越需要归零。

新书评

书名：《直到世界尽头》
作者：林丹
出版社：凤凰出版社
出版时间：2012年8月
内容简介：从5岁开始练习羽毛球到成为世界首位拿到羽毛球全满贯的运动员，林丹的成长并非一帆风顺。如何在逆境中调整好状态重新出发？如何在人生低谷沉住气等待转机？除了剖白自己的心路历程外，林丹更书写了与教练、队友、对手的相处以及与妻子谢杏芳的感情。

蹒跚不稳到健步如飞是一个过程

□LucidaXu

我只知道我一直将刘德华摆在偶像的位置，未曾想过有一天会有一个叫林丹的人可以和刘德华在我心里处于平等位置。其实也不矛盾，一个娱乐圈，一个体坛，一个代表着勤奋，一个代表着运动，这两者都是我欣赏的并且努力在做的。

不记得何时记住林丹这个名字，但我依旧清晰地记得2008年奥运会的时候，那场和李宗伟的对决让我狂热，林丹胜利后的激动和喜悦，他兴奋地扔掉了鞋子。大学时期，体育课，我选修的也正是羽毛球，而且我喜欢这项运动，我喜欢运动时大汗淋漓的感觉。这也让我更加关注林丹。

伦敦奥运会，我看着林丹一场场晋级，看他和陶菲克的高手过招，看他和佐佐木翔的那场苦战以及和李宗伟那场期待的巅峰对决，看到的更多的是他如何取胜，如何克制自己的浮躁，如何的稳健。在读《直到世界尽头》之前，我几度认为他的超级丹称号是理所当然，可我并不知道，甚至差点忽略了每个人都是从蹒跚不稳开始健步如飞的。

读完之后，原来他也有“林一轮”的蹒跚不稳，也有多次拿第一，却在雅典奥运会上第一轮就淘汰的经历以及各种赛事中的起起伏伏，可是后来在不断成长，在和汤仙虎教练的配合默契下，他开始稳步前进，开始健步如飞，开始称霸羽坛。这些经历让我在为他战胜李宗伟欢呼时，多了一些底气和坚定，而不是盲目崇拜，当然，李宗伟也是一位高手，只是比赛总有胜负，或许他的命格里面欠缺一些东西。

林丹有一种韧劲和霸气在心底，这促使着一种决心和动力。也由此开始了他的爱情保卫战。林丹对爱情的态度让人感动，一份责任感让他担起了以成绩保护爱情的重任。所以他和谢杏芳爱情最终步入婚姻殿堂。

今天的成就已经让林丹可以很淡然地面对很多事情，很淡然面对每一场比赛。作为一个二十多岁的人的传记，一个体育运动员的传记，这本书写得确实还不错！里面也确实提出很多正面的思想。

一个人应该有所敬畏，这样不至于太浮夸。

高手对决，英雄惜英雄，盖德、陶菲克、李宗伟和他自己……有些精神会一直传承下去！

原创文学

开心可以升至十米高

□田秀娟

夏夜，我在单位加完班，拖着疲惫的身体走在回家的路上。一想到辛辛苦苦做出的策划方案明天能不能通过领导的审查，我就心情烦躁。

马路上，没有了白天的聒噪，一盏盏路灯散发着柔和而明亮的光，小城的夜晚显得格外明亮和安宁。行至十字路口，一阵悦耳的歌声由远方慢慢飘近。循着声音望去，一辆伸着长长吊臂的升降式工程车正停在路边，歌声来自大约十米高的工作斗里。工作斗里站着一位女人，穿着一身灰色的工作服，一边干活，一边哼着歌。她很麻利地摘下脏乎乎的灯罩擦干净，然后把坏的灯泡拧下来，换上新的。

好奇心驱使我驻足观望。看女人擦完路灯上最后一盏灯，女人用对讲机说了几句话，长长的吊臂缓缓地降下来。女人下车休息。我看清了女人的长相，女人的年龄大约三十多岁，留一头干练的短发，皮肤不白，一张娃娃脸。见我站在路边看她，她冲我笑笑，笑的时候唇角上扬，有点调皮的样子，很可爱。

我走上去和她搭话：“女孩子站那么高干活，害怕吗？”

“呵呵，习惯了！”她笑了，一说话，声音很好听。

“你的嗓子很好，唱歌很好听哟！”我说。

“真的吗？”她有点不好意思地伸伸舌头，“在上面一个人干活挺枯燥的。唱着歌干活，心情特别好。”

开车的师傅招呼她，她起身走向工程车，爬上工作斗，随着吊臂缓缓抬升。悠扬的歌声又从狭窄的工作斗里飘了出来。她笑着冲我挥挥手，就像一个歌星大腕面对台下的观众一样有“范儿”。

她快乐的情绪影响到了我，我的心情忽然豁然开朗。

记得我看过的一篇文章里说，美国最大橡胶公司的董事长莫根有一个著名的观点，他说根据他的观察，一个人取得成功的前提不是学历的高低和专业素养的多少，而是看他做事情开心的程度。每次他的公司招聘员工，他的条件都很特别。他不讲学历和专业，他重在考察这个人对于所要应聘的职位有多少兴趣，喜欢的程度。

唱着开心的歌谣去工作，去生活，你将发现，每天的生活原来如此美好。