



中国出国留学人数已居世界首位

新华社北京9月17日电(王茜、许懿方)社会科学文献出版社17日在北京发布的《国际人才蓝皮书：中国留学发展报告》显示,2011年中国出国留学人数达33.97万人,占全球总数的14%,位居世界第一。

蓝皮书认为,人民收入水平提升及国内教育资源不足为留学升温奠定了基础。因此,未来一段时间,留学热还会继续。

蓝皮书说,同时,受金融危机的影响,各国留学政策持续利好对中国学生出国留学提供了客观条件。

蓝皮书说,值得注意的是,与前些年因成绩不够好担心高考不利而出国读书不同,目前,许多地方的应届高中毕业生,特别是名校尖子生放弃高考准备留学的人数激增。

蓝皮书介绍,2010年我国出国留学的高中及以下学历学生人数为7.64万,占当年出国留学总人数的19.8%。2011年高中生出国学习人数为7.68万,占当年我国总留学人数的22.6%。

蓝皮书还显示,高中毕业直接出国读本科的人数显著增加,出国读中学的人数也大幅增长,高考弃考人数增加。根据北京教育考试院的统计数据显示,2012年北京高考统考考生人数为70857人,而高考语文等学科评阅的试卷总量为6.8万人,近2000名高考生选择放弃高考,弃考的主要原因之一是出国留学。

孙立坤在检查市东方红广场人防工程时强调

努力建设民心工程安全工程精品工程

本报讯(记者丰舒淮)昨日上午,市委副书记、市长孙立坤在检查市东方红广场人防工程时强调,要科学施工,加快进度,严格质量,精益求精,把人防工程建设成为民心工程、安全工程、精品工程。副市长胡小平一同检查。

在施工现场,孙立坤认真察看施工质量,并详细询问工程施工中存在的问题,再三叮嘱

利用和管理服务水平,为群众提供方便。三是安全工程要确保万无一失。工程质量容不得一点马虎,必须从细微处入手,从严把好质量关,确保工程施工安全,确保工程质量安全,使工程经得起时间和历史的检验。四是精品工程要做到精益求精。要高标准、高水平建设,把人防工程打造成为示范工程、精品工程。

神农山杯头条新闻大赛

神农山·神龙盘——九州奇观

本报记者 孙国利 许伟涛

“火车跑得快,全靠车头带。”这一众所周知的说法,而今却因动车组列车的出现而被颠覆:动车组列车将动力装置分散安装在每节车厢上,成为全动力火车,不仅牵引力大,编组灵活,制动效率高,且调速性能好,即使其中一节牵引动力发生故障,对全列车的牵引指标影响也不大。

可能你想象不到,这一动车设计理念,在彰显科技飞速发展的同时,还能成为一家企业文化建设的创新提供理论依据。这家企业,就是以逆向思维跨越发展而闻名于焦作工业界的好友轮胎有限公司。

毋庸置疑,动车组之所以能够高速行驶,其中动力分散这项技术起着至关重要的作用。那么,这一概念又是如何被引入好友轮胎,并为其快速发展提供源源不断的动力呢?

“企业要提速,关键要激活动力源。”面对疑问,好友轮胎董事长王立旗言简意深,“‘动力集中’与‘动力分散’是两套截然不同的管理模式,分别代表着不同的社会时代、不同的组织目标以及不同的工作方式。而现代企业的发展,更大程度上需要寻求一种动力的转换和传递——让企业每位员工都成为企业发展的动力源,形成‘全动力文化’。”

大道至简,达道却难。如何能够如动车组一样,把动力装置分散安装在每节车厢上?“全面导入浙江吉利集团的‘元动力’企业文化理念,结合好友轮胎的实际,全方位进行‘动车组’文化建设。为此,好友轮胎在传统的‘火车跑得快,全靠车头带’管理理念上进行发掘延伸,确立了‘火车跑得快,每节车厢动起来’新的科学管理思路。其实质就在于将具体责任制的落实,切块管理、生产销售经营工作有机结合起来,最大限度地发挥员工的生产积极性,调动分厂、各车间、各班组的生

产潜力,促进生产经营和项目建设。”好友轮胎总经理孔德星说。为此,好友轮胎围绕目标责任制,将下属的全钢分厂、半钢分厂、热电厂、垫带工厂、工程胎工厂五个分厂和销售、供应、财务、行政管理四个部门进行切块管理。

如果说,实施切块管理使好友轮胎这列“动车组”火车每节车厢都分散安装了动力装置,那么,打造一个“用数据说话,业绩考核,一级对一级负责”的氛围,则让好友轮胎内部的发动机点燃起来。

根据今年年初制定的总体工作目标,好友轮胎各单位制定包括销售

收入、毛利率、生产的分项指标,并紧紧围绕目标责任制的实施和落实,在生产经营、现场管理、聘任、用人等各环节,发挥每个人的主观能动性,使每名员工能够自发地投入到各自的工作中。

好友轮胎原来每年的模具维修费用大概是300万元左右,原本全靠委托外加工,如今几个员工自购设备,实现了自制供应,费用节约了一半。与此同时,为提高每名干部工人的积极性,好友轮胎实行“能者多劳,多劳多得,多得得多奖”的分配原则,凡在一年内得到既定工资标准的90%以上者,公司将对其进行工资翻番奖励。以销售经济型轮胎为主的澳奔公司纳入切块管理后,去年下半年实现净利润320万元,总部要一半,余下归该公司分配,大大调动了员工积极性。

(下转二版①)



百货大楼 Department Store

中秋团购 首选大楼

一卡通9店 购物更方便 优惠大 品种全 网点多

一卡通九店 购物更方便 商品任你选 政策更优惠 消费您做主 多少任意刷

中心店: 2923523 恒兴商厦: 2935794 家电超市: 2925214 数码手机: 2931003 焦东超市: 3992118 新华超市: 2909190 沁阳商厦: 5614036 康百生活广场: 3833990 修武云台购物广场: 7130333

团购热线: 2310099

中秋

VIP



昨日,在位于沁阳市产业集聚区沁南园区的河南华泰印业有限公司,来自当地农村的女青年王艳芳在流水线上忙碌着。她说,虽是在家门口的企业上班,但每月都有近3000元的收入。据介绍,该园区是以光电信息、光伏太阳能等为重点的工业园区,园区周边农村上万名青年农民可在家门口就业。

本报记者 杨帆 摄



昨日上午,河南福马车辆有限公司的工人正在加工制作半挂车。该公司由中轴集团公司与河南皇马车辆有限公司共同投资兴建,总投资5.3亿元,一期工程已于今年年初建成投产。该项目建设与市场建设、新产品开发同步进行,目前已开发新产品6项,项目一投产就获得了良好的市场支撑和经济效益。

本报记者 李英俊 摄

心系教育 情洒师生

——记优秀共产党员、新区宁郭镇张庄中学校长陈方哲



本报记者 付凯明 摄

本报记者 付凯明

陈方哲,一名普通的中学校长,在平凡的岗位上创造了不平凡的业绩。

新区宁郭镇张庄中学,一所名不见经传的乡镇中学,在陈方哲的带领下,通过艰苦的奋斗和不懈的努力,现如今已发展成远近闻名的名校。

“有一个好校长,就有一所好学校。”这句话在张庄中学的发展中得到验证。

数字是最有说服力的。让我们来看一看张庄中学的骄人业绩:2005年,该校130名初三毕业生有35人被武陟一中录取;2006年,焦作市第一届教学质量

年评比中,该校七科成绩在武陟县名列第一;2007年至2010年,张庄中学学生成绩优秀率及平均分连续四年在武陟县位列第一;2011年,市教育局在对全市201所初中教育质量综合评比中,张庄中学位居全市第二;去年中招考试中,该校考上武陟一中的人数达127人……

一所地处偏僻的初中,如何办成了社会认可、学子向往、领导赞赏、人民满意的一流初中呢?张庄中学究竟是如何发展成功的?近日,记者走进新区宁郭镇张庄中学探寻答案。

创业的艰辛,要从1997年暑假谈起。那是陈方哲上任的第一个暑假,也是一个“最火热”的暑假。老校园里一棵桐树经村里批准,让学生使用。伐树、冲木头、烙板,全是他带领教师干的。一暑假一天没停,修了200多张课桌、10多套办公桌、2副篮球栏、20多个办公柜和20张木制床。那个暑假,他没歇一晌,没睡一个囫圄觉,却为学校节省了一大笔开支。

1997年暑假后搬入新校,为了让孩子们有一个像样的运动场所,他发动学生家长并与村里结合,召集教师和学生拉土填坑,硬是把挨着学校的8亩大的沙坑平整得整整

齐齐,建起了篮球场,修建了200米跑道。

有人说他是一个“工程校长”。从陈方哲上任到现在,几乎每年都要搞建设。方法老一套:自己备料,自己设计,找匠人施工,节省了大量的资金,为学校的发展奠定了物质和经济基础。为此他吃了多少苦,付出了多少汗水和心血,全校师生都清楚。

有人说陈方哲把学校看得比家重,他的妻子也自嘲:“我嫁给了一个不回家的人。”陈方哲的家离学校不足百米,白天在校园里是他忙碌的身影,晚上在办公室里是他读书和思考的背影,而家里很难看到他的影子。陈方哲有个习惯,(下转二版②)



梨园话丰收

本报记者 原文钊
本报通讯员 毕晶

“好大的梨啊。”9月12日,记者在博爱县清化镇太子庄村维多维康种植专业合作社的果园里看到,大片的梨树上挂满了比普通梨要大很多的晚秋黄梨。

“今年咱合作社大丰收,这梨一个个体都这么大,一定能卖个好价钱。”

“现在还不行,再过一个月,这些梨个个都能长到1.5公斤左右。”该合作社理事长张现平说。

“合作社种了多少梨,年收入咋样?”

“我们的梨树是2010年种的,一共105亩地,栽了1.2万棵,去年是第一年收,也就2万公斤吧。今年是第二年,预计收3万公斤没有问题。”张现平说,“梨的价格很稳定,每公斤12元左右,今年能卖30多万元吧。”

张现平说,梨树前5年是发育期,产量低,5年后才是丰产期。沿着小路向梨园深处走去,记者随处都可以看到在树间套种的香菜和三五成群嬉戏的小鸡。

“你这里又种菜又养鸡?”

“是啊,现在的梨树枝低、叶疏,不影响套种蔬菜,我们在地里套种了35亩香菜,养了2000只鸡,也算搞个副业吧。”张现平说。

“这些副业收入咋样?”

“咱的鸡是散养的,它们只吃树林里的虫子,一般7个月才能成熟,所以价钱贵,和香菜加起来一年大概能卖20多万元吧。”张现平指着地里的鸡说,“等梨树长大了,不能种菜了,我就准备把鸡的数量增加到5000只。”

“套种套养会不会影响梨的品质?”

“不仅不会,而且还有好处。”张现平解释道,“俺这100多亩梨树都不打药,树林里的虫子鸡吃,鸡的粪便正好为梨树施肥。”

“那你这一年的收入可不少啊。”

“利润都给社员了,现在合作社入社社员119人,除了每亩地每年1000元的土地流转费用外,在这里干活的社员每天还有40元到50元不等的工资。一年下来,社员们的收入都不少哩。”张现平说,“等梨树到了丰产期,土鸡养到5000只,咱社员们的收入会更高。”①5

