

“双抢”效应——屹峰集团LED产业战略布局镜像

本报记者 孙国利 许伟涛

建设中原经济区经济转型示范市,焦作工业当仁不让。这不,近年来风生水起的屹峰集团,就凭借颇具特色的“双抢”之举,在LED业界赢得了注目的行业地位,为焦作工业的转型示范起到了颇具示范的引领作用。

屹峰集团LED的“双抢”之举,很是实用。何谓“双抢”?“一抢”,指的是抢占高端产品;“二抢”,指的是抢占高端客户。

屹峰集团LED抢占高端产品,体现的是其决策者过人的胆识。作为一门新兴产业,LED之于屹峰集团而言,先前可谓一抹黑。但屹峰集团一踏入这个全新领域,就瞄准了LED背光源这一行业高端产品,真可谓胆大之极。

胆大之极,胆大在哪?这是因

为LED行业的独特背景:当前,LED市场有效需求严重不足,究其原因,主要是其成本居高不下。

长期以来,LED晶片技术被境外企业垄断,加之消费者对LED认识不足,普遍质疑其性价比。真实情况到底是啥?“当前,LED在应用领域广泛使用,尤其是其长寿命、节能、环保等特点,完全可弥补价格上的差异。”屹峰集团董事长柴战安说。还有人认为LED技术不成熟,这也是认识误区。LED照明产品平均使用寿命超过5年,咋能说在技术上存在问题?

基于这样一个判断,2010年10月,由屹峰集团投资建设的河南盈硕半导体照明科技有限公司落户沁南产业集聚区。这家公司作为一家集LED器件封装、LED照明应用产品的研发、生产、销售为一体的高新技术企业,吸纳台湾专业团队进行管理和指导,主要从

事LED器件封装项目,拥有2000KK高效能LED器件封装的年产能。

在柴战安的办公桌上,记者看到,一颗颗灯珠和一台显微镜是当仁不让的主角。一颗颗灯珠中间排列着一个个微小的芯片;那些看起来相貌不一的射灯、灯条、日光灯管,全靠四周奇妙的芯片发光照明。

说话间,“啪”的一声,他按了一下开关,刹时,一个日光灯把屋子照得雪亮,“这就是LED照明灯,不久的将来,会进入普通人的生活中。”柴战安说。

2011年5月18日,由屹峰集团组建的沁阳睿为视讯技术公司,投资5000万余元建设的年产3000万套的LED手机背光源生产线一期5条线投运,每月产量为100万套至200万套。

面对竞争日趋激烈的市场,屹峰集团始终坚持以用户需求为产

品开发的最终目标,坚持从市场中来到市场中去的发展战略,站在市场的最前沿,探索和分析市场需求,不断地推出具有市场前景性、创意性的视频产品,并把企业产品定位于最具挑战性的产品:小尺寸LED背光源、Notebook单侧入光背光源、nitor双侧入光背光源、TV直下式或侧入光线式背光源、大尺寸LED背光源及3D微型显示器、微型平面显示器等消费类电子产品。

众所周知,广泛应用于液晶显示器、数码相机、手机等行业的背光源,是名副其实的行业顶尖产品,对设备、人才的依赖性极高,业内企业想干而又不敢干。您看:LED背光源一个灯珠仅价值1元,灯板不足2元,但高端手机的市场售价高达5000元,二者之间有着巨大反差。如果供100万元的产品,一旦出现问题,需要赔偿对方2.5亿元,其中风险可想而知。

如此选择,体现了柴战安的极

大自信。而背后,则是其拥有的技术、管理等优势。

就盈硕半导体照明来说,作为一家专业生产LED导线支架、LED封装、LED照明等研发、生产、销售的高新技术企业,企业引进国内外先进的成套生产设备和先进的检测实验设备,全部采用品牌原材料,实现规模化、标准化、高品质、多元化生产。这家公司以“提升产业水平,创造核心价值,跻身行业翘楚”为目标,以市场为导向,以节能环保为己任,不断创新开发能力,提高生产规模,打造国际一流的LED封装品牌。

特别是屹峰集团挖来了LED行业领军人物李伟文,实现了LED光电产业从无到有、自成链条的迅速扩张。LED支架项目的投产,不仅标志着我市LED产业链条不断拉伸、产品逐渐完善,也预示着会有更多的LED封装企业会向沁阳积聚。(下转二版①)

今日社评

高处看硬里干

□ 文 响

转型攻坚,谋定后动;铸造辉煌,激情澎湃。当此经济转型示范市建设巨轮起航之时,清醒、坚定,不啻为我们干事创业、成就伟业的思想前提。

“高处看、硬里干”,市委书记孙立坤在市十一届人大七次会议上的讲话字字铿锵,如同金石,掷地有声。高处看,让我们保持清醒,高瞻远瞩,站位全局,着眼长远;硬里干,让我们信心坚定,埋头苦干,开拓创新,奋勇前行。

高处看,看国人共筑中国梦。民族复兴,中国梦,13亿人民满怀信心,振奋精神,汇聚起不可战胜的磅礴力量。而焦作,在实现中国梦的伟大事业中,面临着《中原经济区规划》批复的重大机遇,面临着国家支持资源枯竭城市转型的重大机遇,面临着国家支持老工业基地调整改造的重大机遇,面临着承接国际、国内产业转移的重大机遇。

高处看,看全省打造中原梦。中原崛起、河南振兴,中原梦想蓝图绘就,十八罗汉逐鹿中原。在中原经济区建设激烈的竞争中,经济转型示范,让焦作担起重任;服务郑州航空港经济综合实验区建设,更让焦作迎来新的机遇。

高处看,看众手托起焦作梦。打造美丽焦作,经济转型是基石;推进转型示范,克难攻坚是关键。从“黑色印象”到“绿色主题”,是往日的辉煌;从传统工业城市到经济转型示范市,是今天的梦想。历史选择了我们这代人,我们理应同心同向、合拍合韵、步调一致,不负历史赋予我们的光荣使命。

机不可失,时不再来。登高望远,抢抓机遇,我们责无旁贷;低头看路,务实重干,我们不能含糊。

硬里干,就要硬起心肠干。转型攻坚,任务艰巨繁重,如何以更智慧与勇气啃硬骨头、涉险滩?用心做事,用情干事,我们要以勇攀高峰的意志,以争做示范的雄心,以创造新辉煌的豪情,全身心投入到转型攻坚当中;破釜沉舟、背水一战,我们要以无所畏惧的气魄,对认准的事情一抓到底,不达目的绝不罢休。

硬里干,就要硬起手腕干。事业自古靠实干。干,比说什么都重要;不干,半点马克思主义也没有。一切机遇只有在实干中才能抓住,一切难题只有在实干中才能解决,一切目标只有通过实干才能实现。我们要硬起手腕,明确过硬职责,通过过硬手段,采取过硬措施,冲破思想观念障碍,打破利益固化藩篱,破解发展难题;要继续发扬改革创新精神,逢山开路、遇水搭桥,迈过沟沟坎坎,赢得更加光明的前景。

硬里干,就要干出硬活来。什么是硬活?争创一流。古人云:“取法乎上,仅得其中;取法乎中,仅得其下。”工作标准的高低,决定工作动力,决定工作质量,决定工作成效。建设经济转型示范市,争创一流就是工作标准,一流就是先进,一流就是样板,一流就是标杆。人人都要始终保持昂扬向上的工作状态,自加压力,拉高标杆,争当先进。要敢于创新、敢于突破,干就干成精品,干就干到最好。

“凝心聚力、转型攻坚、争创一流、绿色发展”,让我们载着焦作的梦想,融入中原梦,汇入中国梦,众人划桨开大船,把中原经济区经济转型示范市建设这艘巨轮驶入湛蓝的深海!

麦种未收 抢购一空 郑常线詹店立交桥成功移除第一片梁板

本报记者 杨仕智

金黄的五月,麦浪飘香。5月21日,小麦尚未收获,前来参加河南怀川种业有限公司小麦新品种观摩会的200多名种子经销商,就争抢着下订单,把怀川916、焦麦266种子抢订一空。怀川种业营销部经理孙拥军说:“公司今年生产的1750万公斤优质小麦种子现已全部销完,特别是省审新品种焦麦266缺口更大。”

在修武县五里源乡东水寨村怀川916原种繁育基地,怀川916长势喜人,丰收在望,赢得了经销商的高度赞誉。

怀川916是怀川种业经过选育培育和四年区域试验、自主研发的“金娃娃”,于2011年通过河南省审定。这一高产优质强筋小麦新品种的问世,开了我市无强筋优质小麦品种的先河,也是我省集高产、优质、强筋于一身的最优良小麦品种,曾在河南省生产试验中获得第一名,6年试验亩产均在600公斤以上,最高亩产800公斤,并在全省大面积推广。驻马店遂平县经销商薛亚斌评价说,该品种是河南少有的丰产性强筋优质小麦品种,去年在遂平推广面积近2万亩,具有抗干热风 and 赤霉病、适播期长、抗寒、耐冻、适应性强等特质,亩产都在600公斤以上,今年俺县的主推品种还是怀川916。”

在修武县郛封镇怀川种业万

亩小麦繁育基地,经销商们观摩焦麦266小麦时赞不绝口。该品种是怀川种业自主研发培育的又一个小麦新品种,于去年通过河南省审定,具有抗冻、耐旱、大穗、大粒、超高产等优势。经销商们看到这个小麦新品种长势喜人,纷纷找怀川种业公司领导订购该品种。来自驻马店汝南县的张春生缠住孙拥军,请求今年多给一点焦麦266。

优良品种的推广带来了显著的社会效益和经济效益。怀川916去年推广面积达65万亩,一年增产375万公斤。修武县郛封镇焦庄村700亩地全种的是焦麦266,今年亩产可突破700公斤。

“这样的喜人结果是公司加大优良品种的自主研发、自主繁育能力带来的。”河南怀川种业董事长、总经理董温生说。为满足市场对优良品种的需求,该公司在海南建立了良种研发中心,与中国农科院进行战略合作,与河南农大、西北农大等构建广泛研发战略联盟,成立了河南怀川种业院士工作站和怀川种子研究所、育种技术中心等,继自主研发培育出了焦麦266等3个省审新品种后,还有小麦怀川919、怀玉208等20多个品种在参加陕西、河北、江苏、安徽等7省试验。

走基层 转作风 改文风

怀川新事



5月21日,医务人员正在为农机手检查身体。三夏将近,沁阳市组织多个医疗小组深入全市各农机合作社为即将参加机收会战的农机手免费体检,向他们讲解三夏保健知识并发放常见病预防药品。

徐恒峰 于辉 摄

昨日,在马村区舞蹈培训室里,舞蹈教练正在对学员进行指导。为推进机关文化建设,活跃职工的文化生活,增强基层组织的凝聚力,该区举办了机关干部海派秧歌舞蹈培训,全区60余名机关干部和工作人员参加了培训。崔晶 张瑛 燕青 摄



本报讯(记者刘金元 实习生王梦梦 通讯员毛保党)5月21日上午,郑常线詹店立交桥拆除重建工程桥主跨第一片梁板成功移除。

郑常线詹店立交桥于1988年开工建设,1991建成通车,通车20多年来,特别是经过大型货运

车辆的碾压,桥面损毁严重,成为一座危桥,自去年断行。

经过交通运输部门的积极努力,郑常线詹店立交桥拆除重建工程获得批复,并于2012年4月开工建设。该桥的拆除重建工程为我市“十大建设”公路专项行动计划的重点项目。该工程为市交通运输

局今年的重点干线公路项目,估算投资4066万元。目前,项目业主单位市公路管理局已完成箱梁预制总量的90%。

施工方正在利用架桥机将主跨第一片梁板缓缓移除。

本报记者 刘金元 实习生王梦梦 摄

项目带动促转型 务实重干创一流——访山阳区委书记孟令武

本报记者 张鹏 本报通讯员 杜永兵 李军鹏

“市委十届六次全会是在建设经济转型示范市的关键时期召开的一次重要会议,为我们做好工作指明了方向,明确了目标。贯彻落实全会精神,对于山阳区而言,就要把握‘一个基调’,实施‘一个战略’,实现‘四个转’,也就是要坚持‘务实重干、加快转型’的总基调,拉高标杆、勇争一流,强力实施‘项目带动’战略,把项目建设贯穿于经济发展、城市建设、社会管理、民生改善等各个领域,加快推进产业转型、城市转型、社会转型和领导

近日,山阳区委书记孟令武(前右二)在焦作循环经济产业集聚区标准化厂房项目调研工作。

樊树林 摄

贯彻市委全会精神 强力推进转型攻坚

方式转变,奋力开创山阳区经济社会发展新局面。”谈到该区下一步的发展,山阳区委书记孟令武信心十足。

孟令武说,作为全市经济社会转型发展的重要板块,山阳区将学习贯彻全会精神作为当前及今后一个时期的主要任务,组织广大党员干部在深入学习领会全会精神实质上下功夫,在改进干部队伍作风上下功夫,先思先谋,先行先试,进一步应和全市经济转型示范市建设的强劲足音。

对于该区如何在新一轮的竞争中抓住机遇、争先发展,实现“四个转”,孟令武胸怀全局、娓娓道来。

加快产业转型,实现二、三产业融合发展。在加快商贸业转型上,依托东方红、艺新和人民路等现有商贸中心,结合南北水调旅游观光带、特色商业街区建设,重点引进建设体量大、档次高、带动力

强的复合型城市综合体项目,加快推进总投资12亿元的东方红国际广场、总投资10.5亿元的丹尼斯二期、总投资11.5亿元的巴罗国际广场等项目建设,积极运作集装箱货运物流园、家纺建材城等项目,巩固提升全区商贸集聚、辐射和综合服务功能,打造布局合理、特色鲜明、集聚效应明显的都市商圈和特色街区,着力形成“一区两带五圈”的商贸发展新格局。在加快工业经济转型上,按照“做强存量、做优增量”的原则,充分发挥循环经济产业集聚区的平台作用,更加注重入驻项目的科技含量、投资体量和税收贡献,积极承接国际、国内产业转移,力争全年完成集聚区主营业务收入20亿元、固定资产投资20亿元、税收1.5亿元。同时,推动福瑞堂制药、汉和电缆等一批工业项目加快升级改造。(下转二版②)