开栏的话：

企业，作为市场的主体，它是地方经济发展的基础，服务企业就是服务经济发展。在国内外经济形势复杂多变的情况下，我市不少骨干企业依然坚定信心，转型发展，走出了一条条独具特色的发展之路。为总结经验，改进作风，促进发展，近日，本报组织开展了"走进骨干企业，展示怀商风采"集中采访活动，面对面座谈，进车间体验，与工人交流……一个个充满生机和活力的企业让记者们振奋不已。首期刊发的是"走进兴发"，敬请关注。

招商引来新理念

——专访广东兴发铝业（河南）有限公司董事长吴锡坤

记者 邓晓芳

2010年5月，广东兴发年产10万吨高档铝型材一期5万吨项目在沁阳奠基；2012年8月建成投产。时隔11个月，作为中国铝深加工第一品牌，广东兴发来到沁阳后发展如何？带着这个的问题，记者专访了公司董事长吴锡坤。

思路决定出路

天时。

20多年前，吴锡坤是兴发铝型材厂的一名技术工人，从最基础的工作做起，一步步见证着企业的发展。工厂成立伊始，来自四面八方的订单就络绎不绝。随着业务量的提升，工厂逐渐壮大为中国500家最大乡镇企业之一，成长为广东省高新技术企业。随着销售市场的扩大，兴发逐渐打开视野，将眼光从沿海转向内地。

2009年，时任河南省委书记的卢展工提出，将中原经济区区域扩展到全省，并立刻得到社会的一致赞同。中原经济区成为一个新鲜的名词，引发理论界和商业人士的广泛关注和讨论。无形间，中部崛起的势头，河南发展的潜力，吸引了兴发的眼睛。

"我们走访了河北、河南、内蒙、山西等多个地方，通过多次论证，认为河南对兴发的发展具有战略意义。"吴锡坤说。最终兴发将目光定在了河南，事实证明，兴发的预见性是正确的。

2012年11月，中原经济区正式成立。

地利。

接近能源、资源产地，能让铝产业上档升级。这是河南带给兴发的资源优势。

处在北方市场的核心，拥有最合理的销售半径。这是沁阳带给兴发的市场优势。

一个华北地区设备最精良、技术最先进的铝材加工样板工程开始在沁阳孕育。

人和。

"选在这里，不仅因为这里有山前坡地地价优惠，电价、人力成本低，金融、投资环境优越，在这些好环境之外，沁阳人做事的劲头和风气让我们敬佩。沁阳市委市政府的诚信和效率深深感动了我们。"吴锡坤感慨道。沁阳市仅用10天时间，就将河南省农业银行授信3个亿手续全部办成，并一次性奖励兴发3000万元，用于项目前期建设。这种奖励和支持，无论在广东还是河南，兴发第一次遇到。

历经3年，广东兴发落地沁阳。

文化成就品牌

"我们的内控标准比国家标准更严格，误差不超过2毫米。"挤压车间主任刘金辉介绍说，广东兴发是国内最早生产铝型材的企业，创造了许多铝加工行业的第一，在产品质量上追求"技术+质量=0投诉"，成为全国同行业中无投诉的企业之一，并创造了8个国内铝型材产品标准，涉及工业、建筑、装饰等多个系列。

"我们要把沁阳的型材项目建成华北地区的样板工程。"吴锡坤说，厂房都是按国外先进标准进行设计施工，整个生产流程也是国际最先进的。如今，兴发每个月的产量都在增加，工人数量在递增，管理也在不断完善。

几年时间，广东兴发在国内不同区域建立了4个工厂。兴发的扩张，实力在哪里？

"当企业发展到一定程度后，区别企业素质高下的重要标志就要看企业文化。没有优秀文化的企业造就不出品牌，没有优秀企业文化内涵的产品，即使一旦成名也决不可能持久不衰。做企业，再艰苦也要做品牌。"吴锡坤的语气里透着一丝坚定。

质量为基础，技术是核心，市场是先锋，资金是保障。这些是品牌建设的外围。真正对品牌建设起决定作用的是企业的文化和发展的观念。

吴锡坤介绍说，"兴发"广泛吸收世界优秀文化、民族优秀文化和地方优秀文化的营养，形成了极具吸引力和凝聚力的"兴发"企业文化。在"兴发"企业文化中，像"创名牌，扬国威"，"创百年老店"，"创业——兴业——创新"，"财富是生产力之母，智慧是生产力之父"等独具特色的核心文化理念，成为企业品牌的强大精神支柱，在生产研发中，兴发将产业、产品、与文化有机结合起来。正是通过企业文化和品牌建设的实施，使兴发抢占了宣传制高点，收到润物细无声的效果，企业文化理念走进客户心中，产品持续畅销。

沁阳市产业集聚区商会会长、广东兴发铝业（河南）有限公司董事长吴锡坤

心态决定状态

从"落地"到"生根"，如今，兴发在沁阳稳健发展。吴锡坤解释说："多年来，当地政府为我们生活和工作提供了较好的条件，我们现在发展起来了，就要为我们所在的城市作贡献，不能成为挣了钱就走的游民。"

吴锡坤将公司总部的先进管理经验及传播先进观念的中层人员带来沁阳，开始以创新的眼光打造和建设自己的企业文化，将制度管理落实在企业的发展过程中。对从周边新招录的员工，吴锡坤也在尝试用先进的管理理念影响员工，逐渐规范工作秩序，用观念的力量引领企业发展。

产业园区基础设施还有哪些不足?城市规划总规制定地是否科学?作为沁阳市人大代表，吴锡坤除了在每年的市人代会上参与讨论外，还在不同场合的研讨会、汇报会上积极建言献策，对沁阳经济社会发展贡献智慧，成为沁阳名副其实的经济发展顾问。

"我现在几乎每天都在考虑与沁阳有关的事情，感觉自己真的成为沁阳的一员。"吴锡坤深有感触。

今年五四青年节，吴锡坤应邀参加我市举办的"中国梦 青春使命"服务经济发展青年论坛，与全市300多名青年朋友进行经验交流、思想碰撞，畅谈创业经历和成长故事，分享自己在追求梦想之路上的收获。

吴锡坤从工厂生产车间走出，由一名技术工人成长为董事长。访谈中，他说："我穿的衣服都是很普通的牌子，中午基本上和员工一起吃套餐。"，对于正在成长的年轻人，吴锡坤给出的建议是：实践、磨练、积累；用心、努力、拼搏。

企业靠品牌生存，人要靠诚信立足，这是做人的基础。人勤天下无难事。年轻人必须要有勇于拼搏的精神，同时，做事也要沉得住气。把心态放平，将利他思想放在首位，把所谓的不公平、不合理当成是对自己的磨练，相信机会是留给有准备之人。

"用心做好当下的事情就是成功。"吴锡坤的语气里透着坚定和自信。

时间回到两年前，时任河南省委书记的卢展工莅临沁阳调研时，曾对吴锡坤说："在河南，你不用担心资源和人力问题，这里什么也不缺，你只要带来一样东西即可，那就是你的观念。"

这句话在吴锡坤心里久久回荡。

工业"淘宝"在兴发

7月16日早上刚上班，远在广东佛山的销售小李打开电脑，将客户的订单输入到网上订单系统，轻轻点击鼠标提交。几秒钟后，客户就可以在网上查看到自己的订单。稍后，在沁阳的兴发铝业有限公司在生产系统内就看到了订单。与淘宝的交易类似，在兴发，这样的事情每天都在发生。

据了解，兴发整个交易流程客户几乎都可以通过一张网来实现。 公司通过采购系统采购原材料，按照订单生产系统生产，给每个产品贴上条形码，录入仓储系统，入库。交易通过结算系统支付。

与淘宝的不同是，由于行业特点，需要登录几个系统。但是整个过程都不需要打电话、传文件和来回跑，只需要敲击键盘点击鼠标。

"这些系统减少了企业和客户、企业内部之间的打电话、传文件交流，节省了大量的人力物力和时间，也减少了出错率，提高了工作效率。以条形码为例，以前没有条形码，经常有客户提错货。再追回来，非常麻烦。现在有了仓储系统和条形码，不是你的货，刷条形码就通不过。再也没有发生过提错货的现象。"广东兴发铝业（河南）有限公司信息办甘忠新介绍。

6月1日，客户订单系统进入试用阶段。预计不久的将来就可以正式投入运行。正式投入运行后，客户可以直接通过网络下订单，交易的所有环节都可以通过网络进行。 （席志萍）

"大家好才是真的好！"

吴锡坤经常说，现在沁阳就是他的家，他要在这里落地生根，要为这里的发展做出自己的努力。

他常说："沁阳好，兴发好；兴发好，沁阳好；沁阳好，大家好；大家好，才是真的好！"以此为理念的吴锡坤一直在为沁阳发展努力着。

在兴发高档铝型材加工项目签约后不久，他又给沁阳带来一个投资5亿元的高档幕墙门窗项目。此后，以广东兴发为核心，以铝及铝深加工行业为突破口，沁阳逐渐成为承接产业转移的有力据点。在吴锡坤的协助引荐下，在兴发的影响力作用下，沁阳仅用三个月便引来了铝型材模具和铝粉涂料两个配套项目。在沁阳的招商过程中，承担招商顾问的吴锡坤，为招商引资做了不小贡献。

2012年5月29日，全国有色金属标准化工作会议在沁召开，来自国内的知名有色金属专家、学者200余人齐聚沁阳，沁阳赢得了全国的关注。

"吴董是个社会责任感极强的人，他把沁阳当成自己的家，把沁阳的事当成自己的事，所以他总是提出沁阳存在的问题，也总是不停地思考解决之道，也为沁阳发展不懈努力着。"广东兴发河南公司工会主席蔡亚珍这样评价吴锡坤。

（周娜）

沁阳人在兴发

"我相信随着公司的不断发展，我也会在这里取得更大的进步。"张鑫笑着说。

张鑫，24岁，紫陵镇赵寨村人，广东兴发铝业（河南）有限公司财务部一名出纳。

"来到这里上班其实很有一些幸运的成分。"张鑫毫不避讳地说，"大学刚毕业的时候我只是想找一个实习的岗位。回到老家发现正好广东兴发在我们这里投资建厂，于是抱着试一试的态度就来应聘了。幸运的是，我应聘成功了。"

张鑫介绍说，当时公司刚刚注册，甚至还没有开始建设。从网上了解到广东兴发铝业是我国铝型材行业的龙头企业，于是就毫不犹豫地投身进来了。

"我相信大企业的品牌。"张鑫说，"我们学财务会计的要求工作必须严谨，作为一个刚毕业的学生，我知道自己这方面很欠缺。而这些大公司经过很长时间的发展，各方面的管理都已经非常成熟和完善了，在这里一定能有很多的学习机会和成长空间。"

"来应聘的时候是吴总亲自做的面试，他当时就说年轻人只要用心做好每一件事，一定能有很大的发展，一定能取得很大的成就。"张鑫面带微笑地回忆，"吴总是广东人，普通话说得不怎么好，可是这句话却给了我一种非常不一样的感觉。后来我还知道吴总是从生产一线的工人，一直做到了分公司的负责人。我就想，跟着这样的人工作，就不要多想什么了，好好努力就行。"

去年8月，广东兴发铝业（河南）有限公司已经正式投产。随着公司产量的提高和业务的发展，张鑫所在的财务部门的工作也越来越多。"我们公司的管理团队差不多都是年轻人，财务部门的工作又有些特殊，但是公司对我们非常信任，给我们创造了一个既严谨又宽松的工作环境，我们只需认真努力就好。"张鑫说。

"中原经济区建设上升为国家层面的政策就是我们发展的'天时'；河南作为中原经济区的中心，沁阳具有的能源和资源优势就是我们发展的'地利'；每一个员工的认真和努力，并且不断地成长进步，就是我们发展的'人和'。"广东兴发铝业（河南）有限公司董事长吴锡坤说，"企业的发展离不开人的发展，企业的发展也应该能让企业的每一个人得到充分的发展。这就是我们公司发展活力所在。" （张天然）

冼广沃：兴发铝业（河南）公司的90后

1992出生的冼广沃祖籍广东佛山。嘻哈的T恤和苹果手机，这是一个典型的90后小伙儿。在兴发，他要担负起公司采购业务中最沉重的原辅材料采购。

2012年，冼广沃中专毕业后进入广东兴发铝业公司，经过短期培训后，同年5月被派往刚刚成立的河南兴发铝业公司，担任供应科的采购职员。

每天8点，冼广沃打开公司自主开发的后勤采购系统软件，收集各车间部门上传到系统的原材料采购信息，编制采购清单及时发给公司的供货商。这些供货商既有位于佛山的总公司，也有来自全国各地的生产厂商和贸易公司。冼广沃必须熟悉每一个供货商的业务范围及供货价格。

由于兴发公司实行24小时全负荷生产，通常他早上上班时，系统里就已经拥挤进来很多采购信息。他甚至无需调整状态，就投入到一天紧张的工作中去。"我在学校学的就是电子政务，现在工作起来也算顺风顺水。"冼广沃心态十分乐观。

对于经过仓储和质量审核过的原辅材料，冼广沃还要将信息打印出来，交给董事长吴锡坤签字后，再送往公司财务科。这是他工作的完整流程。而这样的流程，冼广沃每天需要重复上百次。

作为南方人，冼广沃却很快融入了河南的生活。今年4月，他还特意让同事带他一起去逛附近村子的庙会。"河南的面食有点硬，但很好吃。"冼广沃开心地说。

对于未来的打算，冼广沃并没有过多的考虑。"老爸老妈都希望我回佛山生活，娶个本地老婆。"冼广沃皱着眉头，"但年轻人嘛，工作还是第一位的。" （王长东）

我市"三抓、三变"化解社会矛盾纠纷

本报讯 （记者**朱娅利** 通讯员**赵会军**）近期，柏香镇郑村村民何某用电动三轮车带本村村民魏某进城买药，由于驾驶不当导致电动三轮车侧翻，致使魏某死亡。后因双方对赔偿金额存在较大分歧，魏某亲属情绪激动，事态极有可能扩大升级。我市有关部门在社会矛盾纠纷排查时了解到此情况后，经过多方协调，最终使该纠纷得以化解。这是我市以群众工作统揽信访工作，突出做好"三抓""三变"，有效化解社会矛盾纠纷的一个实例。

抓主动出诊，变群众上访为干部下访。市委书记魏新洪，市委副书记、市长毛文明等县级领导干部坚持定期到群工部接访、预约接访和到联系乡镇下访，按照"谁接访、谁负责，谁包案、谁负责"的原则，对所接待的信访案件，负责跟踪到底，直至妥善解决。年初以来，共有22名县级领导干部参与接访，共接待群众来访114批次768人次，群众满意率94.3%。乡镇做到每天都有50%职数的班子成员和70%职数的机关干部到所分包片区（村街、社区）下访，实现每周内下访走访覆盖率达100%。

抓机制创新，变说服教育为解决问题。为推动"事要解决"，建立了领导包案、评议化解、督查督办和特殊疑难信访问题专项资金救助等制度；为方便群众解决问题，由人社、国土、城建、民政、教育等职能部门派出工作人员入驻信访大厅，分门别类开设接待受理窗口，确保群众及时就地解决问题。

抓矛盾排查，变事后处理为事前预防。在全市329个村街组建了调解委员会，配备了3000余名村民小组"矛盾化解信息员"、近万名矛盾化解中心户长，由市财政开支选聘了515名人民调解员，构建了县、乡、村、组、户五级矛盾纠纷排查化解网络，规范工作流程，实施动态管理，通过逐级消化、多级联动，努力把矛盾纠纷化解在基层或初始。元至6月份，全市共排查各类矛盾纠纷704起，已化解672起，化解率达95.5%。

市检察院获两项殊荣

本报讯 （通讯员**建敏、东红**）近日，沁阳市人民检察院被河南省人民检察院评为"严肃查办危害民生民利渎职侵权犯罪专项工作先进集体"，被沁阳市委授予"先进基层党组织"荣誉称号。

2011年以来，沁阳市人民检察院高度重视反渎职侵权工作，重点查办危害民生民利渎职侵权犯罪案件，严肃查办了以"瘦肉精"渎职犯罪为代表的一系列危害民生民利的案件，得到了河南省检察院和地方党委政府的充分肯定和广大群众的一致好评。据悉，此项荣誉系焦作市检察系统唯一一家。

近年来，沁阳市检察院坚持"抓党建，促队建，创一流"的工作思路，把党建工作贯穿于队伍建设、检察业务建设、规范化建设和检察文化建设的全过程，不断加强检察机关党的思想建设、组织建设、作风建设、制度建设和廉政建设，促进了各项检察工作的健康发展。

在沁阳市委组织的党建考核工作中，以优异成绩得到考核组的高度评价。

检察之窗

法律"110"贴心服务农民

本报讯 （通讯员**张建忠、樊梅翠**）"你好，沁阳法院立案庭，请问有什么需要帮忙的？"

7月12日一大早，立案庭法官张军荣接到一位自称崇义村村民张宝生的求助电话，随即赶往六公里外的事发地。

原来，张宝生的邻居因挖树砸坏了他家的农用三轮车，张宝生要求赔偿，其邻居不同意。双方因此产生纠纷，争执不下。

了解情况后，张军荣从法律、情理等多方面做双方的工作，不到一个小时，张宝生的难题就得到了解决，其邻居赔偿张宝生60元。

张宝生所拨打的求助电话是"2656090"法律服务热线。目前，在我市广大农村已经家喻户晓。只要遇到法律问题，一拨电话，就能得到法院工作人员的免费解答或现场服务，还可以不定期获得法律专家的远程视频"诊疗"和培训。人们把这一热线亲切地称为法律"110"。

自今年1月开通"2656090"法律热线以来，市法院已在全市13个乡镇329个行政村建成13个服务站、300个服务点。截至今年上半年，该热线共接到咨询电话五千次以上，受益农民达2万多人。

60名中小学校长赴京参加北师大研究生课程培训

本报讯 （通讯员**周欢欢、李喜艳**）7月17日，我市60名中小学校长再次踏上赴京学习征程，参加第四期校长北师大研究生课程培训。

据悉，校长研究生课程培训是市教育局近年来提升培训层次，提高校长管理水平的重要举措之一。目前，已举办了三期，采取"走出去"和"请进来"相结合的方式进行，通过北师大教育名家亲自授课，进一步提升校长队伍素质，推动全市教育工作再上新台阶。

此次培训为期一周。学员们将聆听由姚计海教授、郑磊博士主讲的《管理心理学》和《教育经济学》课程。同时，还将参观北京知名学校，体验校园文化，学习管理经验。

"我已经参加过三期培训，很感谢教育局给我们这样难得的学习机会，让我们在与北师大专家教授零距离的接触交流中，更新教育理念，掌握教育动态，丰富经验，提升自我。这次参加第四期培训，内心很期待，相信我们会有新的体验和收获！"沁阳第一小学校长李国宏兴奋地告诉记者。

工商局对婴儿配方奶粉进行抽检

本报讯 （通讯员**杨哲**）为确保流通环节婴儿配方奶粉质量安全，近日，市工商局邀请河南省进出口商品检验检疫局检测中心对我市市场销售的进口、国产"贝因美"等品牌6批次婴儿配方奶粉开展质量抽检工作。

此次检测内容包括三聚氰胺限量值（≤1mg/kg）、营养成分等婴儿配方奶粉十余项主要指标。待检测机构出具法定检测报告后，市工商局将按照检测结果，实时向社会公示，对不合格的婴儿配方奶粉将依法进行处罚。