

玩转“产业魔术”

——沁阳市产业集聚区发展解析

本报记者 孙国利

玩转“产业魔术”，沁阳究竟是咋个玩法？

依山南望，俯瞰总投资 38.6 亿元的晋煤天庆煤化工项目，但见塔吊林立，工房高耸。晋煤天庆总经理助理李强介绍说：“目前，这个项目已完成近 60% 的工程量，土建工程已接近尾声，工装设备正在分批次安装。一号锅炉将于今年年底点火，为明年 6 月的联动试车作好准备。”

晋煤天庆项目，只是沁阳市产业集聚区项目建设的剪影之一。10 月 31 日上午 9 时，记者从长济高速公路柏香站出口下高速，向北走约 20 分钟的车程，便进入到沁阳市产业集聚区沁北园区。

一路行驶，我们注意到，沁北园区属于开放式园区，所有的企业依照地势由东向西分布在神农山脚下，中国化工、山西晋煤、北京金隅、河南神火、上海舜舜、内蒙古君正、广东兴发等全国 500 强企业和行业龙头相继入驻。在沁北园区里，每个企业有自己的一片天地，有的企业已建好厂房投入生产，有的企业正在火热的建设中，有的企业刚开始动工。

沁阳市产业集聚区前身为沁阳市沁北产业集聚区，是河南省首批对外开放重点产业集聚区、省新型工业化产业示范基地、省信息工业化融合试验区和省知识产权优势企业和优势区域，2010 年、2011 年连续两年被评为河南省“十强”产业集聚区。2012 年 6 月，经省发改委正式批准，沁阳市沁南产业园区与沁北产业集聚区合并，成立沁阳市产业集聚区，形成“一区（沁阳市产业集聚区）两园（沁北产业园、沁南产业园）”优势互补的空间布局。

作为全国煤化工龙头企业之一，晋煤集团在沁阳设立全资子公司，意义何在？

“总部是把这里当成煤化工园区来运营，是总部煤化工板块的一个重要布局。”李强称，晋煤集团对该项目的要求是打造一个高端化、循环化、精细化、绿色化的园区，而对他们的要求则是，建好一个项目，开拓一个市场，带动一批人才，闯出一条路子。

说到投资沁阳的初衷，李强称，原因有三：土地平整，地价相对较低廉；水资源比较丰富，这里有沁河、汜河、蟒河，水源比较充沛；交通优势，一期工程西北边上就是

焦枝铁路。更主要的是，晋煤集团这个项目投资规模比较大，年产 30 万吨合成氨，52 万吨尿素，5 亿立方煤燃气。而沁阳市产业集聚区沁北园区是重型工业企业，生产的 5 亿立方煤燃气可供整个沁北区内的企业使用。同时，河南省又是个农业大省，生产的元素既可以就近消化，又可以以尿素为产品再进行精细化工，研发氢和硝铵、苯胺工艺技术，有较好的发展前景。

目前，沁阳市产业集聚区规划面积达到 23.8 平方公里，建成面积 18.4 平方公里，主导产业企业 265 家，占入区企业 416 家的 63.7%。前三季度，沁阳市产业集聚区预计主营业务收入完成 370 亿元，同比增长 2.3%；完成固定资产投资 92 亿元，同比增长 21%。

“沁阳市紧紧围绕‘创建全省一流产业集聚区、打造全国知名产业，培育超百亿企业群体’的战略目标，打了一场攻坚战。”沁阳市产业集聚区管委会常务副主任牛中英说，在短短 8 年内，把万亩荒坡打造成为全省一流产业集聚区，曾先后获得中国最具发展潜力工业园区 100 强、全国最佳投资服务环境工业园区、河南省先进产业集聚区、河南省招商引资先进产业集聚区、最具产业竞争力产业集聚区，中原最具投资价值产业集聚区等称号。

近年来，沁阳市产业集聚区围绕现代化工、有色金属及加工、光电信息、新能源四大主导产业，发展建设了沁北六大产业园区，即现代煤化工、氯碱化工、氯氢化工、铝及深加工、太阳能光伏材料、复合材料、沁南三大产业园区，即动力储能、光电信息和太阳能光伏，以及科技孵化、现代物流、综合服务配套园区。“预计到 2015 年，沁阳市产业集聚区营业收入将突破 1000 亿元。”牛中英说。

沁阳市产业集聚区管委会瞄准龙头企业的带动效应，积极与国内外大公司、行业龙头企业对接；聘请国内行业知名专家为产业发展顾问，加强产业发展趋势、科技发展动向等分析研究；结合实际谋划产业布局、发展重点，包装招商项目，开展招商引资。在不断的摸索与研究，沁阳市产业集聚区摸索出来一条特别的发展道路，那就是循环经济。

按照以循环经济模式集聚产业，用生态工业理念营建园区的总体思路，依托现有产业基础，沁阳

市产业集聚区以“减量化、再利用、再循环”为指导思想，初步形成现代化工、有色金属及其加工、光电信息三大主导产业，在拉宽拉长产业链条上形成了自己的特色。

牛中英说，在现代煤化工产业链条方面，依托山西晋城煤业集团总投资 100 亿元，一期投资 40 亿元的年产 30 万吨合成氨、52 万吨尿素及 5 亿立方米煤制气项目，培育现代煤化工产业链条，打造中原煤化工基地。在此基础上，利用液氨产品，沁阳市产业集聚区引进了焦作市上源化工有限公司投资 2.1 亿元建设的年产 2 万吨氯化氢铵项目；尿素产品，可供应河南永威建设成本，实现了产品的就地转化，而且降低了用气企业的成本。

“不仅整个大的产业链是联动的循环的，我们内部也是联动的，这个产品线是连在一起的，一动全动。”晋煤天庆公司的负责人说，下一步公司还会与园区的化工企业联合，对一些产品进行耦合，

合成新的产品。

在氯碱化工产业链条方面，沁阳市产业集聚区依托中国吴华集团建成投产的年产 44 万吨离子膜烧碱和 40 万吨聚氯乙烯项目，积极培育氯碱化工产业链条，利用生产过程中产出的烧碱、聚氯乙烯、盐酸、液氯、氢气、电石渣等产品及副产品，积极谋划其上下游产品，推进招商引资和项目建设。

吴华宇航区东邻河南尚宇新型能源有限公司，北邻北京金隅公司。“这样布局非常方便他们之间的资源利用，减少企业运输成本。”牛中英说，这个集聚区利用吴华产生的氯气和氢气，引进了河南尚宇安防股份有限公司生产胶黏剂；煤制气产品，可以为产业区内思可达、广东兴发、焊威科技、泓盛精细、碳素等企业实现直接供气，由于输气管线距离短，不仅可以节约建设成本，实现了产品的就地转化，而且降低了用气企业的成本。

“不仅整个大的产业链是联动的循环的，我们内部也是联动的，这个产品线是连在一起的，一动全动。”晋煤天庆公司的负责人说，下一步公司还会与园区的化工企业联合，对一些产品进行耦合，

在铝及铝深加工产业链条方

面，沁阳市产业集聚区招来了行业龙头广东兴发。广东兴发铝业（河南）有限公司投资 10 亿元的年产 10 万吨高档铝型材项目建成后，对拉长铝加工产业链条，做好铝及铝深加工产业起到带动作用。在光电信息产业链方面，沁南园区依托思可达、河南纳克、河南盈硕、河南大向、睿为视讯等龙头企业，培育发展光电信息产业集群。太阳能光伏产业园区，以完善和发展壮大产业链为目标，目前已基本具备太阳能电池用硅材料、太阳能电池片、E-VA 胶膜、超透光伏玻璃、太阳能电池边框等光伏组件的生产和研发能力，在应用领域具备储能型电池、相关产品以及 LED 封装、LED 照明、LED 背光源等产品的生产和研发能力。

据了解，未来的沁阳市产业集聚区将建成基础设施完备、产业布局合理、生态环境优美、资源集约节约，具有较强的人才、物流、资金流、信息流的生态循环型和紧凑复合型产业集聚区，成为沁阳市乃至焦作市城市化进程的助推器、产业结构优化升级的动力源和经济持续发展的增长极，奋力走在中原经济区建设的最前列。



微言论道

“产业魔术”该咋玩

□微言

经济是城市的发展命脉，产业集群是区域经济发展的主战场和增长极。

围绕“创建全省一流产业集聚区，打造全国知名产业，培育超百亿企业群体”的战略目标，沁阳在短短 8 年内，把万亩荒山坡打造成为全省一流的产业集聚区，连续两年跻身河南省“十强”产业集聚区，先后荣获中国最具发展潜力工业园区 100 强、河南省首批对外开放示范基地等 20 余项称号。

思路清晰，目标宏远，沁阳市产业集聚区发展之始就呈现出了“敢叫日月换新天”的气象，也正是基于这种对发展的殷切渴望，沁阳市有的放矢，敢闯敢干，勇于创新，在产业集群培育上取得了

显著的成绩。

传统产业“脱胎换骨”，新兴产业蓬勃发展的，沁阳市将产业集群区作为工业发展的主战场、转型提升的突破口，壮大主导产业，完善产业链条，转思路，重提速，促转型，在荒坡上“搭台”，唱响了“工业大戏”。

企业由“各自为战”到配套协作，产业由单一到多元，生产方式由粗到细，发展水平由低到高，沁阳市产业集聚区大玩“产业魔术”，通过招商引资拉长拉快产业链条，多点支撑促进产业转型升级。

对于沁阳市产业集聚区来说，土地、产业结构不合理都曾经是制约其长远发展的难题。土地从哪里来？产业结构如何升级？沁

阳的破解方式是集约高效利用土地，一方面科学引导，吸引相关配套企业在空间上的规模集中布局，提高资源的利用率；另一方面，研究分析产业转移特点，科学编制招商图谱，严把项目入驻质量关，提高投资强度，大力发展循环经济，在有限的土地上创造更多的产业价值。

龙头带动，转型升级。从产业集聚到循环发展，沁阳市产业集聚区，“转”出了精彩，也“转”出了希望。在产业集聚效应作用下，如今的沁阳已悄然蝶变，产业经济大放光彩，综合实力稳步提升。但这仅仅是个开始，勇创一流的沁阳不会止步，在中原经济区建设的大潮中，沁阳必将扮演更重要的角色。

前三季度 我市新增贷款 75.74 亿元

本报讯（记者李秋）记者昨日从人民银行焦作市中心支行了解到，截至 9 月末，全市金融机构本外币各项贷款余额 759.49 亿元，比今年年初增加 75.74 亿元，余额同比增长 14.48%；金融机构余额存贷比为 65%，高于全省平均水平 4 个百分点，居全省第 5 位。

据人民银行焦作市中心支行行长王雨舟介绍，我市前三季度贷款呈现“持续增长、增速放缓、期限优化、结构调整”的特点。从信贷投放结构看，重点突出，薄弱环节得到进一步支持。前三季度，制造业、建筑业、房地产、批发零售业和公共设施管理领域五大行业当年新增 59.03 亿元，成为信贷资金流入最集中的行业，占全部行业新增贷款的 78%。分企业类型看，小微企业新增贷款 24.30 亿元，较今年年初增长 14.48%。较今年年初增速高于全部贷款增速 3.4 个百分点，促进了小微企业的平稳发展。从民生金融看，涉农贷款和支持就业的小额担保贷款快速增长，涉农贷款

新增 49.04 亿元，余额同比增长 16.33%，高于全部贷款增速 1.25 个百分点；全市再就业小额担保贷款余额达到 5.798 亿元，余额同比增长 41.95%。

从贷款期限结构看，短期贷款继续增加，中长期贷款增加较多，贷款期限结构进一步优化。前三季度，全市短期贷款新增 46.98 亿元，较去年同期少增加 3.49 亿元；中长期贷款新增 37.76 亿元，较去年同期多增加 17.22 亿元。从新增贷款占比看，前三季度，全市新增短期贷款占全部新增贷款比重由 6 月末的 87.22%，下降到 9 月末的 62.03%；新增中长期贷款占全部贷款比重由 6 月末的 32.8%，上升到 9 月末的 49.85%，几乎占前三季度新增贷款的一半，这明显改变了我市长期以来中长期贷款增长较少的情况。在中长期贷款中，个人消费贷款、单位固定资产贷款、银团贷款这三个主要项目是拉动我市中长期贷款增加的主要因素。

多氟多一项目
获中央财政补助资金支持

本报讯（记者杜笠）日前，记者从市工信局获悉，国家工业和信息化部、财政部已正式下达了 2013 年工业转型升级强基工程中央财政补助资金，我市的多氟多化工股份有限公司的高纯度六氟磷酸锂项目作为我省唯一入选项目，将获得 820 万元资金支持。

据了解，该项目的实施将有效提高六氟磷酸锂的产品质量，实现高纯晶体六氟磷酸锂规模化稳定生产，在突破产品产业化的瓶颈的同时，打破我国高纯度六氟磷酸锂完全依赖进口的局面。



▲10 月 24 日，位于沁阳市西向镇产业区的年产 5000 吨铝型材粉末涂料项目工地，工人们正在加注生产原料。该项目由广东佛山市南海区金高丽化工有限公司投资 8000 万元建设，为广东兴发（河南）有限公司年产 10 万吨高档铝型材深加工项目的配套项目。目前，西向镇已引进无污染、高附加值企业 6 家，总投资额 4.6 亿元。本报记者 杨帆 摄

▲昨日，焦作力合机械铸造有限公司的设备制造车间工人正在加紧生产。在全球机械铸造行业市场疲软形势下，该公司研发的换热设备、余热回收装置、换热元件等 10 个项目获得专利，产品生产销售出现逆势增长，今年 1~10 月份实现销售收入 3100 万元。本报记者 刘金元 摄

本报讯（通讯员要旭祥、赵利君）10 月 30 日，吴华宇航化工有限责任公司发布信息，公司在电石法氯碱行业率先推行的 PVC 吨包装生产线在沁阳氯碱生产厂区投运成功，且运行稳定。至此，吴华宇航沁阳氯碱生产厂区已建成三条 PVC 吨包装生产线。今年前 10 个月，吴华宇航共销售 PVC 吨包装 4.2 万吨，节约包装成本 159 万元。

吴华宇航是河南省最大的电石法 PVC 生产企业，年生产规模为 50 万吨。据了解，目前，国内电石法 PVC 生产企业普遍采用 25 公斤纸塑复合袋进行包装。这种包装方式成本较高、不可回收且在运输途中易产生漏粉、破包等质量问题，会给生产厂家和客户带来不必要的损失。针对这一问题，吴华宇航推行最佳实践，创新营销体制，积极探索 PVC 产品包装、销售新模式。通过多次市场调研，吴华宇航决定打破常规包装，尝试将包装 25 公斤 PVC 的纸塑复合袋，改为包装 1 吨 PVC 的聚丙烯材料包装袋。据测算，PVC 吨包装每吨比纸袋包装节省成本 38 元，同时可有效降低下游生产厂家的卸车费用，大大减少漏粉、破包等问题的发生，稳定 PVC 销售渠道。

“只要对企业有利的事情我们就要坚决去做。”吴华宇航的决策者们清醒地认识到，推行 PVC 吨包装销售在目前激烈市场竞争中具有重要的意义。2012 年 9 月，经过生产、经营、技术等各部门的共同努力，第一条吨包装生产线如期在吴华宇航沁阳氯碱生产厂区正式投运，月包装能力为 3000 吨。由此，吴华宇航成为国内第一家生产 PVC 吨包装的电石法企业。该产品投放市场后，立即受到了客户的普遍赞扬和高度评价，宇航牌 PVC 的市场知名度和美誉度进一步得到提升。

今年年初以来，为满足不断增长的市场需求，吴华宇航经过缜密调研，决定再增加两条 PVC 吨包装生产线；今年 7 月，第二条 PVC 吨包装生产线投运；9 月，第三条 PVC 吨包装生产线投运。这三条 PVC 吨包装生产线投运后，每月可包装 PVC10000 余吨，占沁阳氯碱生产厂区全部产量的近三分之一。有关部门测算，吴华宇航实施 PVC 吨包装后，每年可为企业节省成本 300 万元；按照回收利用 1 次计算，每年可为企业节省成本 456 万元。

为保证 PVC 吨包装销售渠道畅通，吴华宇航早在生产线投运之前就做了充分的市场调研，一方面和现有 PVC 客户中具备使用吨包装条件的企业进行沟通，大力推广 PVC 吨包装销售；另一方面，积极开发 PVC 吨包装新用户，拓展 PVC 吨包装销售渠道。目前，吴华宇航 PVC 吨包装销售范围已覆盖河南、江苏、浙江、广东广州等主流 PVC 消费市场，每月吨包装销售能力达到 12000 吨。

以销售促进生产，用市场引导经营。吴华宇航积极推行 PVC 吨包装，既适应了市场需求，又增加了经济收益。今年前 10 个月，在同行业开工率普遍低下的情况下，吴华宇航生产负荷达到 95%。

2013 河南企业 100 强 焦作有 7 家

本报讯（记者杜笠 通讯员王轶皓）10 月 30 日，由省企业联合会、企业家协会和河南日报报业集团主办，以“改革创新——稳增长、调结构、谋转型、促升级”为主题的 2013 河南企业 100 强发布暨大企业高峰会在河南人民会堂举行。我市的风神轮胎股份有限公司、万方铝业股份有限公司、中原内配股份有限公司等 7 家企业入围百强。

据了解，河南企业 100 强发布是中国企业 500 强发布的重要组成部分。按照中国企业联合会、中国企业家协会的统一部署，河

南省企业联合会、河南省企业家协会按照国际通行做法，以企业年营业收入入围标准，连续第 9 次推出了河南企业 100 强。今年的评选工作自 5 月份开展以来，市企业联合会、企业家协会积极组织全市符合条件的企业进行申报，经过省评委会评审，我市的风神轮胎股份有限公司、万方铝业股份有限公司、中原内配股份有限公司、吴华宇航化工有限责任公司、河南中轴股份有限公司、河南佰利联化学股份有限公司以及多氟多化工股份有限公司等 7 家企业成功入选。

我市举办 出口信用保险培训班

本报讯（记者李秋 通讯员盖帅华）为使出口企业能够享受到更多的扶持政策，近日，市商务局联合中国人民财产保险股份有限公司焦作分公司举办了企业出口信保政策培训班，对我市部分出口企业进行出口信用保险相关政策的培训。

当前，受国内外复杂多变的经济形势影响，出口企业尤其是小微出口企业由于自身规模较小、抗风险能力弱、资金链紧张，常常遇到订单减少、有单不敢接、有单无力接、风险管理难等方面

的难题，而出口信用保险则能为广大企业出口收汇提供了风险保障。据市商务局有关负责人介绍，出口信用保险是承保出口商在经营出口业务的过程中，因进口商的商业风险或进口国的政治风险而遭受的损失的一种信用保险，是国家为了推动本国的出口

贸易，保障出口企业的收汇安全而制定的一项由国家财政提供保险准备金的非赢利性的政策性保险业务。中国人民财产保险股份有限公司于今年 1 月份经财政部批准同意开展短期出口信用保险业务。出口企业投保短期出口信用保险后，可以获得买家资信调查，从而控制风险（货物出运后，一旦发生损失，将获得赔偿，从而保障收汇）；可以更容易获得银行贸易融资，解决资金困难；可以更多地采用非信用证结算方式，增加贸易机会。短期出口信用保险对焦作市的出口企业扩大出口、保障出口安全方面将起到积极作用。

在听取了宣讲及现场答疑后，一家企业的负责人高兴地说：“出口信用保险能降低我们出口后货款收不回来的风险，给我们出口企业吃了一颗‘定心丸’，解除我们的后顾之忧”。