

发乎诚 收于信

□石 凯

12月11日,由《焦作日报》《焦作晚报》及焦作网联合主办的2013焦作汽车4S店诚信度调查活动正式启动,市民可以通过邮寄、网络和短信三种方式参与投票。投票截止后,主办方将根据车商得分及五年来的诚信记录进行综合评判并确定最终奖项归属。

相对于车商来说,消费者往往是处于弱势地位的。因为,大多数消费者既不是技术达人,也不是法律专家,很难依靠知识背景或专业能力来规避风险,维护自己的合法权益。因此,人们在买车时,就把厚道当作了一个判别标准:材质得厚道,做工得厚道,价格得厚道,服务得更厚道,否则难免一拍两散、买卖告吹。

厚道本是用来形容人品,放在汽车业,其实就是指车企、车商的诚意。车企的诚意体现在产品上,不偷工减料,不粗制滥造,不离谱定价,就是厚道;车商的诚意体现在服务上,不加价卖车,不强制消费,不暗地揩油,就是厚道。

用道德标准来衡量经济消费,看似并不合理,其实却实属无奈。因为,消费者买车前,并不知道会有车企用普通钢板代替防水的镀锌板,也不知道会有轮胎企业在原料里超量地掺入返炼胶。所以,一旦此类事件得以曝光,人们便会给这些企业带上“不厚道”的标签,短期内很难重建信任。

在商业领域,“一朝被蛇咬,十年怕井绳”演变为“一人被蛇咬,十人怕井绳”根本不足为怪,因为负面效应本来就容易加倍放大和传播。因此,对于商家来说,信誉就是一块看不见、摸不着却至关重要的招牌。如果商家不付出全部诚意善待客户、维护信誉,往往就会在意想不到的地方阴沟翻船。一旦信誉扫地,想要翻身就难上加难了。

焦作日报社在年底启动2013焦作汽车4S店诚信度调查活动,正是一次提升行业正能量的过程。通过消费者投票,让秉守诚信的商家收获信誉,正是对其经营理念的最大褒奖。有了这些有诚意、讲信誉的商家领跑市场,必然会促使行业整体不断实现良性发展,形成一个更加阳光健康的大环境,从而给更多消费者带来福音。

付出诚意,才能收获信誉。谁能当之无愧地收获这份荣耀,只有消费者才能作出最公正的评判。



2013 焦作汽车 4S 店诚信度调查活动受关注

市民可通过邮寄、短信、网络三种方式投票

本报讯(记者石凯)12月11日,由《焦作日报》《焦作晚报》及焦作网联合主办的2013焦作汽车4S店诚信度调查活动正式启动。两天来,不少市民纷纷来电咨询活动详情,希望为自己认可的汽车经销商投票。活动组委会相关负责人表示,市民可以通过邮寄、网络和短信三种方式参与投票。投票结束后,三位幸运者还能通过抽奖获得价值500元的精美奖品。

本次汽车4S店诚信度调查活动是焦作车市今年最为重要、民众参与度最广、车商最为看重的一项大型评选活动。为了保持评选的客观公正,活动组委会严格限制了车商的参选资格,只有2013年度在焦作连续经营、在市消协没有投诉记录、在焦作媒体没有被曝光且年度单品牌销售排名在前40名的车商方能入选。经过前期的严格筛选,市民可通过调查问卷对入围车商进行打分,充分行使自己的话语权和评判权,使诚信经营的车商受到褒奖,促进焦作车市整体实现健康发展。

活动启动后,《焦作日报》《焦作晚报》陆续刊登调查问卷,焦作网也已开通网络平台,供市民参与评选。具体参与方式包括三种:第一是报纸投票,市民可剪下《焦作日报》《焦作晚报》上刊登的选票,直接填写并邮寄至焦作日报社汽车·交通专刊部(地址:焦作市人民路报业·国贸大厦二楼,邮编:454000);第二是网络投票,市民可登录焦作网,进入2013焦作汽车4S店诚信度调查活动专区进行投票;第三是短信投票,河南移动、河南联通用户编辑“128+选手编号”发送到1066185818,河南电信用户编辑“128+选手编号”发送到1062185818即可。

投票结束后,活动组委会将根据报纸、短信及网络的投票情况逐项计算得分,再除以参与投票的人数,得出各家车商得分,并根据车商五年来的诚信记录进行综合评判,从而最终评出相关奖项。结果公布后,焦作日报社将举办年度诚信车商颁奖盛典,《焦作日报》《焦作晚报》及焦作网的有关领导将对获奖单位和人员进行授牌和颁奖,投票抽奖的奖品也将在颁奖盛典上颁发。

投票结束后,活动组委会将根据报纸、短信及网络的投票情况逐项计算得分,再除以参与投票的人数,得出各家车商得分,并根据车商五年来的诚信记录进行综合评判,从而最终评出相关奖项。结果公布后,焦作日报社将举办年度诚信车商颁奖盛典,《焦作日报》《焦作晚报》及焦作网的有关领导将对获奖单位和人员进行授牌和颁奖,投票抽奖的奖品也将在颁奖盛典上颁发。

安全提示

发动机空转很伤车 冬季不能原地热车

隆冬时节,不少司机不懂车辆在冬季该如何保养和安全行驶。

汽车维修部专家表示,冬季气温降低,热车十分必要,但大多数车主认为一大早或长时间不用车,发动车子以后,以怠速原地热车,等个3到5分钟再上路对车最好。

根据统计数据,引擎机件部分的磨损有超过90%的比例,是在冷车发动后3分钟内造成的。因此,冬季,特别是严寒的冬季,原地怠速热车很容易伤害引擎,建议车主采用低转速缓慢行驶的方法热车。热车的主要原因在于,车子经过长时间停放,引擎内的机油又流回引擎下部之机油底壳内。因此点火后,引擎的上半部是处于没有机油缺乏润滑的状况,大约要在发动后30秒左右,才会因机油泵浦的运转而将机油运送到引擎最需要润滑的活塞、连杆及曲轴等部件。

正确的热车方法应该是,在发动后30秒至1分钟后上路,但此时千万勿以高转速行驶,否则引擎及变速箱所受到的激烈磨损可是无法复原的。待引擎温度上升至正常工作温度后(大概需要3到5分钟时间),再恢复正常驾驶即可。

人民

广汽传祺推出“爸爸总动员”大放“价”活动

本报讯“老爸,我们去哪里呀?有我在就天不怕地不怕……宝贝,宝贝,我是你的大树,一生陪你看日出……”听到这句歌词,相信人们都会想起如今火爆荧屏的节目《爸爸去哪儿》。即日起至12月30日,广汽传祺火热推出“爸爸总动员”大放“价”活动,为希望购车的爸爸们带来福音。

据悉,活动期间,购车的客户

凡父亲带子女到广汽传祺焦作嘉腾店内合影留念,即可获得50元电话卡,购传祺GA3还有机会获的亲子旅游基金,此外,还有更多惊喜大奖等您来拿。想要和妻儿去完成一次最美好的旅行吗?那就请爸爸们带着萌宝们来焦作嘉腾店吧!买最喜欢的爱车,做最幸福的老爸!

(嘉腾)

驾车族预防关节炎有妙招

开车时身体常保持同一姿势,关节很难活动开,久而久之,容易受到关节炎的困扰。驾车族该如何预防呢?首先,应保持车

内通风良好、温度适宜。其次,最好保持腰板挺直的坐姿。另外,开车间隙例如等红灯时,头部可向左右各转10次。

东晶

自动挡车要及时收油

防止刹车过度磨损

自动挡车在市区行驶时,无论快慢都要及时收油。如果在非常接近前车时才收油踩刹车,刹车片损耗会很严重,也很费油。因此,自动挡车看到红灯或前方拥堵时要提前收油,既省油、节约维修成本,还能增加行车的舒适性。

小新

由亮到暗时要降低车速

预防突发事故

在夜间行车时,在由亮处行驶到暗处时,眼睛对光线的变化需要有一个适应过程,为确保安全,须降低车速。另外,在行经弯道、坡路、桥梁、窄路和不易看清的地方时,更应降低车速并随时作好制动或停车的准备,预防突发事故,确保行驶安全。

小华

焦作车市

销售顾问

风采展示



姓名:全春娟 体重55公斤
身高:1.70米 爱好:逛街 星座:双鱼座
工作单位:焦作市盛信汽车销售服务有限公司
(图片由本报记者石凯摄)

请全市人民检阅 让全市人民放心

2013焦作汽车 4S店诚信度调查正在进行

颁奖盛典暨2014新年车展于2014年1月1日~3日在焦作新山阳商城举行

●连续五年,焦作车市最具权威调查活动 ●主流媒体联袂出击,倾力打造车市诚信评价平台

●30家汽车4S店将获得诚信车商荣誉

特别鸣谢:焦作新山阳商城



本次调查分为报纸选票调查、网络选票调查、短信调查三种方式,具体评选办法详见《焦作日报·车时代》《焦作晚报·车周刊》及焦作网 <http://vote.jzrb.com> 评选专区。

主 办:《焦作日报》《焦作晚报》、焦作网 活动策划:焦作日报社汽车·交通专刊部
媒体支持:《焦作日报》《焦作晚报》、焦作网、焦作手机报、焦作城市电视、焦作汽车网、104.4音乐广播

2013焦作汽车4S店诚信度调查活动

主办:《焦作日报》《焦作晚报》《焦作网》 策划:焦作日报社汽车·交通专刊部

编号	公司名称	销售品牌	评 选 结 果		
			优秀诚信	一般诚信	不诚信
1	焦作未来汽车销售服务有限公司	东风日产			
2	焦作双达汽车销售服务有限公司	一汽马自达			
3	焦作金达汽车销售服务有限公司	海马福仕达			
4	焦作国华汽车销售服务有限公司	上海大众			
5	焦作交运集团富源汽车销售服务有限公司	长安福特			
6	焦作交运集团富隆汽车销售服务有限公司	东风悦达起亚			
7	焦作市博大亿嘉汽车销售有限公司	北汽威旺			
8	焦作市博大伟业汽车销售有限公司	北京现代			
9	焦作市鑫博大汽车贸易有限公司	华晨中华/长安轿车			
10	焦作市博大宏业汽车销售有限公司	通用五菱			
11	焦作市泉达汽车销售服务有限公司	上海大众			
12	焦作市泉达鑫源汽车销售服务有限公司	斯柯达			
13	焦作市富达诚诚汽车销售服务有限公司	广汽丰田			
14	焦作市金佳汽车贸易有限公司	长城汽车			
15	焦作市宝之华汽车销售服务有限公司	东风雪铁龙			
16	焦作市众德宝汽车销售服务有限公司	宝马/奔驰/奥迪			
17	焦作市锦田汽车销售服务有限公司	东风本田			
18	焦作市新起点汽车销售服务有限公司	通用宝骏			
19	焦作乾博源物资贸易有限责任公司	比亚迪G3/东风风行			
20	焦作市京田汽车销售服务有限公司	广汽本田			
21	焦作市盛信汽车销售服务有限公司	广汽菲亚特			
22	焦作华飞汽车销售有限公司	长安马自达			
23	焦作福港汽车销售服务有限公司	长安福特/吉利全球鹰			
24	焦作市新纪元汽车销售服务有限公司	别克			
25	焦作市新希望汽车销售服务有限公司	雪佛兰			
26	焦作中天汽车销售有限公司	吉利帝豪			
27	焦作市盈之宝汽车销售服务有限公司	力帆汽车			
28	焦作正亚汽车贸易有限公司	吉利英伦			
29	焦作越盛汽车贸易有限公司	一汽佳宝			
30	焦作市宏海轿车销售服务有限公司	海马汽车			
31	一汽奔腾焦作亚飞汽车销售服务有限公司	一汽奔腾			
32	一汽夏利焦作亚飞汽车销售服务有限公司	一汽夏利			
33	焦作华顺汽车贸易有限公司	东风标致			
34	焦作江淮轿车销售服务有限公司	江淮汽车			
35	焦作博汇丰田汽车销售服务有限公司	一汽丰田			
36	焦作市东起达经贸有限公司	华泰汽车			
37	焦作市京凯汽车销售服务有限公司	北京汽车			
38	焦作市云洲汽车贸易有限公司	一汽大众			
39	河南威佳汽车集团焦作分公司	启辰/凯迪拉克/吉普/进口三菱			
40	焦作市瑞通集团汽车贸易有限公司	奇瑞汽车			
41	焦作市鑫龙汽车销售服务有限公司	荣威汽车			
42	焦作远达雷克萨斯汽车销售服务有限公司	雷克萨斯			
43	焦作市中驰汽车销售服务有限公司	东风风神			
44	焦作市共城汽车销售服务有限公司	比亚迪F3			
45	焦作瑞桥汽车贸易有限公司	昌河铃木			
46	焦作市明哲汽车贸易有限公司	比亚迪0			
47	焦作市长安汽车销售有限公司	长安面包			
48	焦作驰腾汽车销售有限公司	郑州日产			
49	焦作市格德驰汽车贸易有限公司	长安铃木			
50	焦作中冀汽车销售服务有限公司	斯巴鲁			

被调查人信息 姓名: 工作单位: 联系电话:

1.市民根据实际经历和感觉在评选结果栏打上“√”。2.每家车商后面只能选择一个答案。3.每张调查表优秀诚信车商、一般诚信车商总计只能选出30家。4.多视为无效。5.此调查表将在《焦作日报》《焦作晚报》刊登。6.市民将报纸选票填写后,请寄往:焦作日报社汽车·交通专刊部(焦作市人民中路报业·国贸大厦二楼)。7.网络投票请登录 <http://vote.jzrb.com>。8.短信投票方式:河南移动、河南联通、河南电信(153、133、189)用户编辑“128+选手编号”发送到1062185818。例:河南移动用户编辑“12801”发送到1066185818,为01号汽车4S店支持1票!资费:1元/次,不含通信费。9.从被调查人中随机抽取5名幸运读者,每人给予价值500元的奖品奖励。10.投票截止日期:2013年12月22日。

活动咨询电话:(0391)8797568