



# 招贤纳士唯才是举

河南华融房地产开发有限公司成立于2003年2月,是焦作市极具实力的房地产开发企业之一,2012年12月正式升级整合为华融地产集团。

华融地产集团在不断发展中吐故纳新,连续5年获焦作市住建局颁发的先进企业称号。该集团以追求卓越的姿态,快速汲取养分,在强烈的市场趋势指引下,集合最优商业资源,实现以房地产开发、红酒、物业管理、商砼、贸易等为一体的多元化发展。2014年,华融地产集团再斥巨资启动百万平方米巨制华融·雍华府及龙源湖片区高品质豪宅标杆楼盘华融·龙湖湾两大项目,华融地产集团正以吸取黄金新地块的高瞻远瞩,昂首迈入发展新纪元!

## 河南华融房地产开发有限公司

### 2014年倾力打造新区人居标杆新品——华融·雍华府|华融·龙湖湾

**公司简介:** 河南华融房地产开发有限公司成立于2003年2月,为有限责任公司,注册资金9000万元,是焦作市极具实力的房地产开发企业之一。

在以人为本的思想指导下,公司确立了“诚信做人、认真做事、张弛有度、开拓进取”的企业人才管理理念。在公司文化建设上,以打造一支能征善战的优秀团队为目标,点燃激情,激励斗志,不断增强企业的凝聚力,培育团队精神。

**岗位: 房地产建筑工程师 (4名)**

要求: 年龄在30-50岁之间,工程设计管理相关专业,持有高级工程师资格证书或具备相应水平知识和技能,具有5年以上房地产相关工作经验。  
待遇: 面议

**岗位: 园林景观设计 (2名)**

要求: 大专以上学历,园林设计等相关专业,3年以上工作经验,具备较强的沟通和协作能力,优秀应届毕业生亦可,有创造力,能独立完成景观项目设计。  
待遇: 面议

**岗位: 预算员 (2名)**

要求: 大专以上学历,造价管理和预算等相关专业,2年以上电力、化工、建筑工程(安装或土建)工程造价经验,责任心强,有敬业精神,能吃苦耐劳。  
待遇: 面议

**岗位: 地产文案 (2名)**

要求: 大专以上学历,1年以上房地产代理公司或广告传媒类公司文案工作经验,擅长文字撰写工作,具有优秀的文案表现能力,有丰富的文化底蕴,喜欢创新,性格外向、思维活跃、有个性却不失团队协作意识。  
待遇: 面议

**岗位: 房地产策划专员 (2名)**

要求: 具有2年以上相关工作经验,熟悉市场动态、相关法律法规和现场销售流程,熟悉项目定位、营销推广、新闻媒体、广告、活动代理公司操作流程;具备较强的团队合作精神,有成功策划案例者优先。  
待遇: 面议

**岗位: 置业顾问 (20名)**

要求: 年龄在22-28岁之间,男女不限(男:170cm以上,女:160cm以上),相貌端正,普通话标准,语言表达能力强,有房地产销售经验者优先录用。  
待遇: 基本工资+提成+奖金

**岗位: 会计、出纳 (4名)**

要求: 大专以上学历,财务、会计相关专业,有会计上岗证,2年以上房地产相关工作经验,具有职称者优先。  
待遇: 面议

**工作地点:**

塔南路与站前路交会处华融国际大厦19楼

**联系电话:**

8798881 13203912504

## 焦作华融物业管理有限公司

**公司简介:** 华融物业是伴随着河南华融房地产开发有限公司开发业务的产生而产生并逐步发展起来的。华融物业始终坚持“全心全意为您服务”的宗旨,秉承“以人为本、诚信服务、业主至上、和谐共赢”的经营理念,运用超前的管理理念和创造性的思维,不断探索物业管理新模式,积极参与行业竞争。

**岗位: 保安形象岗 (2名)**

要求: 年龄35岁以下,身高175cm以上,身体健康,形象良好,退伍军人优先。有2年以上相关工作经验,综合素质高者可适当放宽条件。

**岗位: 客服专员 (2名)**

要求: 年龄35岁以下,形象气质佳,有责任心,工作认真,有相关物业客服工作经验,从业资格证者优先。

**岗位: 绿化员 (2名)**

要求: 有1年以上工作经验,身体健康,能长期从事本职工作。

**岗位: 保洁员 (5名)**

要求: 年龄45岁以下,身体健康,形象良好,能吃苦耐劳。

**岗位: 保安员 (2名)**

要求: 年龄45岁以下,身高170cm以上,身体健康,形象良好,有责任心和上进心。

**岗位: 水电维修工 (2名)**

要求: 持有电工证,具有从业资格,有1年以上相关工作经验,年龄45岁以下,身体健康。

**工作地点:** 塔南路与站前路交会处华融国际大厦、华融国际水岸小区 **联系电话:** 8788880 15978708299

## 河南木兰堡酒业有限公司

**公司简介:** 河南木兰堡酒业有限公司属合作型企业。该公司成立于2011年12月,主要经营“木兰堡”干红系列葡萄酒。企业秉承“专业、专心、专注(即专业做事、专心做事、专注做事)”的经营理念,以“木兰堡干红·缔造成功”为品牌宣传的核心理念运作市场。

**岗位: 销售总监 (1名)**

要求: 本科以上学历,3年以上红酒经销商渠道拓展和管理经验,酒类销售经验5年以上,有进口红酒销售经验、懂红酒文化者优先,精通市场各类酒相关渠道的操作,有良好的沟通技巧和协调能力及谈判技巧,有激情、有较强的市场开拓能力、领导能力及公关技巧。

**岗位: 区域销售经理 (2名)**

要求: 大专以上学历,3年以上相关工作经验,具备成功销售业绩或案例,对于行业营销有系统的思考,工作踏实,有进取心,能适应较强的工作压力,具有团队精神,熟悉红酒市场。有相关从业资格证者优先。

**岗位: 销售代表 (10名)**

要求: 大专以上学历,1年以上相关工作经验,形象好气质佳,有红酒销售经验,对红酒有一定的了解,具有商务谈判能力,头脑灵活,思维敏捷,语言表达能力强,具有一定的沟通技巧。

**岗位: 会计 (2名)**

要求: 本科以上学历,1年以上相关工作经验,有会计从业资格证,工作认真踏实,责任感强。

**岗位: 行政人员 (1名)**

要求: 本科以上学历,1年以上相关工作经验,行政秘书相关专业,熟悉办公室管理。

**工作地点:** 焦作市人民路与焦东路交会处森一大厦8楼816号 **联系电话:** 8788889 18203912555

### 相关说明

1. 简历投递邮箱: huaronggroup@126.com (邮件主题格式: 应聘岗位 + 姓名),或根据各公司联系电话进行咨询。
2. 公司网址: <http://www.hrfdc.com.cn/>
3. 具体薪资结合应聘岗位视个人能力而定。

(本招聘不收取应聘者任何费用)