

## 账面利润同比增长 业务规模稳步扩大 资产质量保持稳定 建行焦作分行一季度经营持续向好



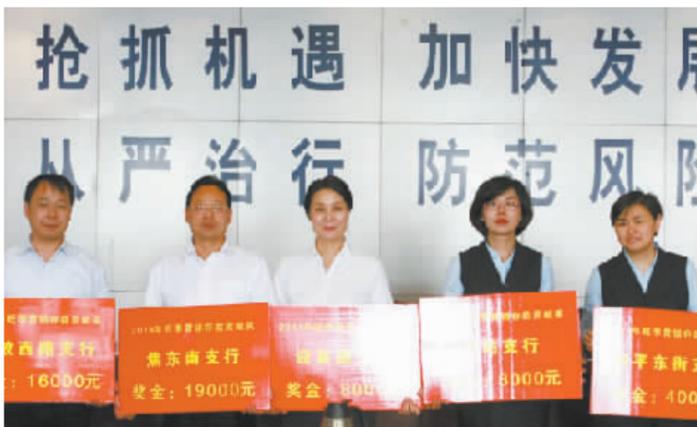
建行焦作分行一季度经营形势分析会议会场。张弘摄

本报讯(记者孙阔河)日前,从建行焦作分行传来消息,该分行一季度经营效益持续向好,账面净利润较同比增加378万元;业务规模稳步扩大,一般性存款较今年年初新增18.3亿元,各项贷款较今年年初新增5.1亿元,其中战略业务发展迅速,结售汇市场份额较上年同期提升12.64%,国际收支市场份额较上年同期提升9.43%;资产质量保持稳定,不良贷款率较年初下降0.03个百分点。

今年年初以来,金融市场流动性趋紧,贷款规模趋紧,不良贷款反弹的压力巨大。面对严峻的挑战,建行焦作分行认真落实上级行的各项部署,积极通过加大对地方经济的支持力度来进一步调整

优化经营结构,加强对市场经济的分析研究,合理满足企业和居民的信贷需求,力求实现社会效益和经济效益的和谐发展。特别在一季度的营销中,该分行抓住春节前企业和居民生产消费旺季的有利时机,加快公司企业类贷款投放进度;密切关注我市重点建设项目进展情况,努力做好符合条件项目的推荐和授信工作;认真研究中小企业生产经营状况,加大对优质中小企业的服务力度;充分利用营业网点分布广泛的地理优势,全面受理企业贷款、个人消费贷款、个人住房贷款,使得各项业务都取得了较好的经营业绩。

日前,在建行焦作分行举行一季度经营形势分析暨总结表彰会上,该分行党委书记、行长赵庆波对取得的成绩给予了充分肯定。他指出,当前,建行焦作分行正处于爬坡过坎的关键时期,面对新形势、新问题,各级管理人员要更加注重责任,增强责任感、使命感,身先士卒、奋发有为、求真务实、勇于担当;要尽心尽力创业绩、努力不懈作贡献,为建行焦作分行事业发展多做工作、多洒汗水、多担责任;要用新观念研究新情况,用新办法解决新问题,用新举措开创新局面;要注重实干,把工作是否完成、业绩是否提升、员工是否满意作为基本标准,做到重点工作重点落实,关键时点关键落实;要注重业绩,大力提倡在推动转型和发展中善于破解难题、



建行焦作分行一季度先进集体表彰。张弘摄

勇于啃硬骨头、甘于吃苦受累、敢于担起责任的干部作风,做到能者上、好者上、庸者下;要注重合规文化建设,严格按照章办事、规范从业,坚决维护规章制度的权威,保证规章制度的落实;要注重团结,做到相互支持、相互配合、相互协作,不拖拉、不扯皮、不掣肘、不应付;要注重和谐,坚持以人为本,切实为员工办实事办好事,营造一个人心情舒畅、主动奉献、相互尊重、团结向上的和谐氛围。

据悉,为鼓励先进,发挥模范引领作用,继续推动全年经营形势良性发展,该分行对获得省、市分行旺季营销先进的基层单位和个人进行了表彰。

(线索提供:张弘)

### ★要闻简报



建行河南省分行调研组在焦作分行开展调研。张弘摄

本报讯(记者孙阔河)为就发展中面临的难题,广泛征求基层员工意见,日前建行河南省分行“本部与基层面对面”调研组专程到建行焦作分行开展调研。

为推动本部党员干部走进网点、贴近员工、深入一线,就网点发展的重点难点,向基层员工、前一线,建行河南省分行专门成立了“本部与基层面对面”调研组,深入到各地市分行的基层网点开展走访调研。日前,该调研组莅临建行焦作分行,围绕增存稳存工作好的做法、难点及建议,目前同业竞争中的优势与差距,从自身提高竞争力、推动持续发展角度来挖掘新的增长点和发展空间等问题,分别召开了座谈会和走访了部分基层支行。

座谈会上,建行焦作分行党委书记、行长赵庆波与相关班子成员,向省分行调研组简要介绍了今年一季度以来业务开展情况,来自对公、对私、财务、风险条线及基层一线的15名员工,分别就授权管理、系统优化、产品设计、绩效考核等热点问题向调研组提出了意见和建议。

座谈结束后,调研组又赶往建行马村支行、建行新城支行营业大厅察看网点营业情况,询问了解一线员工的生活及工作状况。之后,调研组又赶往建行武陟支行,与武陟支行班子成员及部分员工代表进行面对面座谈,征求意见和建议。调研组对武陟支行下一步的业务发展提出了指导性意见。

(线索提供:张弘)

## 围绕发展 问计基层

建行河南省分行调研组到建行焦作分行调研

### ★基层快讯

## 建行博爱支行 服务县域成效显著

本报讯(记者孙阔河)去年以来,建行博爱支行紧紧围绕建行焦作分行工作目标和博爱县委、县政府中心工作,加大对县域经济的服务支持力度,取得显著成效。日前,在博爱县委、县政府召开2014年度全县工作会议上,该支行荣获当地2013年度服务县域经济发展先进金融机构一等奖。

在服务县域经济发展过程中,建行博爱支行积极服务招商引资企业,提供从注册验资、开户结算到项目融资等一系列金融与非金融服务;积极围绕服务中小企业做文章,主动与政府部门沟通,取得相应支持,并成立了博爱县助保金贷款管理委员会,从根本上解决中小企业融资担保难题。据统计,去年,该支行全年新增贷款4055万元,贷款余额位居当地国有商业银行第一位。

(线索提供:赵虹霞)

## 建行人民东路支行 成功营销首单资金信托计划

本报讯(记者孙阔河)日前,建行人民东路支行成功营销760万元建信财富通集合资金信托计划,开创了建行焦作分行此项业务的先河。

近年来,银行间同业竞争日益激烈,各家银行为争抢高端客户,在高端理财产品的设置方面可谓是不断创新,各具特色。建行理财产品因其收益高、风险低和程序简便,在广大客户中享受较高声誉。前不久,建行人民东路支行一客户420万元的理财产品即将到期,为确保客户资产继续增值保值,该网点负责人积极与市分行个人部沟通,根据客户实际情况,在多项理财产品中,为客户选择了“建信财富通集合资金信托计划”A类私人银行理财产品,并积极对产品的性能、收益等状况进行详细了解。之后,该分行主动上门营销,顺利完成了到期理财产品对接。同时,该支行深度挖掘客户需求,加强营销力度,再次归集该客户100多万元到期理财和200多万元行外资金,营销客户合计购买建信财富通集合资金信托计划760万元,开创了建行焦作分行第一单财富通集合资金信托计划的先河,为今后继续开展此类业务打下了基础。

(线索提供:张峰)



长期以来,建行焦作分行坚持以服务客户为己任,加快发展个人贷款业务,满足居民消费需求,推出了多款产品,受到客户的欢迎。图为该分行住房金融与个人信贷部客户经理正在向客户详细讲解产品性能。

王涛 张弘 摄

### ★图片新闻

## 建行焦作分行 非金融服务有特色

本报讯(记者孙阔河)近年来,建行焦作分行不断创新私人银行专享增值服务,搭建综合营销服务平台,形成自身多元化非金融服务特色。日前,该分行与东方国际联合,再一次推出2014年夏令营项目,受到了私人银行客户的欢迎,在全省建行系统率先签约。

近年来,银行业竞争高度激烈,金融产品同质化严重,仅仅提供金融服务已不能再满足客户尤其是高端客户的需求。对此,建行焦作分行作为切实服务好私人银行客户,以提高客户满意度和忠诚度,积极从生活中的衣、食、住、行、家庭、健康、品质、文化多个方面入手,为客户金融服务以外的非金融渠道服务,并准备逐步建立一个多角度、多层次的非金融渠道平台,为客户提供全方位服务。

(线索提供:崔国霞)

## 建行焦作分行 成功发放2000万美元 国家外汇储备转贷款

本报讯(记者孙阔河)日前,建行焦作分行在上级行国际业务部、信贷审批部等有关部门大力支持下,按照内强联动,外强沟通,找准节点,抢抓机遇,协同推进,高效服务,务求突破的工作要求,成功发放一笔2000万美元国家外汇储备转贷款,开创了该分行外储贷款先河。

国家外汇储备转贷款是建行为了支持重点客户“走出去”,由总行筹集外储资金,以转贷款产品发放的一个新授信品种。为了开展好此项业务,建行焦作分行根据国家产业结构调整政策要求,在收到总行借入国家外汇储备资金,以国家外汇储备转贷款满足客户外汇融资需求的通知后,立即成立了由主管副行长、客户经理和相关业务人员组成的营销团队,对新业务进行专题研究,为开展客户营销工作做足准备、打好基础。随后,该分行专营营销团队对

(线索提供:祝二瑜)

为了将这次东方国际夏令营项目做出成效,建行焦作分行首先加强内部营销,在认真分析自身员工年龄结构之后,以内部员工为客户群体,通过邮箱、微信等方式在行内广泛宣传,确保全行员工充分了解和知晓项目情况。同时,为了让客户熟知业务细节,该分行积极与省分行、东方国际沟通交流,全面细致了解项目具体安排,尽可能全面对客户答疑解惑,让客户感知建行服务的可信性。在此基础上,该分行又以点代面,在实现内部员工突破的前提下,进一步拓展参加夏令营活动的员工子女所在学校,利用同学和同学生家长之间的信任,成功带动多名客户参加此次夏令营活动。

## 建行焦作分行 开展“正风肃纪 勤业守廉”主题教育活动

本报讯(记者孙阔河)为促进各级领导干部改进作风、严守纪律、勤勉尽责、廉洁从业,日前,按照省分行统一部署,建行焦作分行在全行部署开展“正风肃纪 勤业守廉”主题教育活动。本次主题教育活动的对象主要包括市分行行级领导、部门负责人和基层机构负责人、五、六级专业技术人员等党员领导干部。

为加强本次活动的领导,建行焦作分行专门成立了党委一把手牵头的活动领导小组。目前,该分行已完成了自上而下的宣传发动工作,组织党员干部学习了省分行制作下发的“正风肃纪 勤业守廉”主题教育活动电子读本以及中央及总分行有关转变作风、廉洁从政政策法规,进一步增强了党员干部廉洁自律、勤政廉政的意识。

为丰富主题教育活动内涵,该分行将在活动期间,组织开展“六个一”活动,即:党委书记上一次党课,举办一次中心组专题学习,开展一次“两增强 两提升”专题讨论活动,举办一次专家廉政讲座,开展一次廉洁自律警示教育,举办一次个人学习心得体会征文比赛,以此来提高相关人员参与活动的积极性和主动性。

据悉,活动期间,该分行还将组织网上测试、民主监督、满意度测评、检查考核等活动,以检测主题教育活动效果,并通过网站、专栏、板报、简报、信息等形式做好活动宣传工作。

(线索提供:李学进)

## 建行焦作分行 获市行风评议先进单位称号

本报讯(记者孙阔河)日前,焦作市委、市政府通报表彰了一批政风行风评议先进单位,建行焦作分行被授予2012~2013年度焦作市政风行风建设先进单位。据悉,这是该分行连续第三次获此殊荣。

自2009年以来,建行焦作分行强力推进政风行风建设工作,不断提升标准化服务水平,持续完善为社会和民众的综合金融服务,通过聘请行风建设社会监督员对我行各基层服务窗口进行监督评议,积极主动加强与市纪委、纠风办等职能部门的日常沟通联系。该分行赵庆波、李立毅等行领导还先后走进市广播电视台的新闻直播间,参加行风效能热线栏目,现场解答听众的提问,自觉接受社会监督,努力改进服务工作。在2013年的推进党的群众路线教育实践活动中,该分行通过设立意见箱、下发群众意见建议征询表、向有关部门和客户现场征询意见建议等方式,进一步丰富了政风行风建设的内涵,得到了社会各界和纠风部门的一致好评,为该分行在年度政风行风评议中获得佳绩奠定了基础。

据悉,在此次通报中,该分行还被表彰为2013年度行风效能热线优秀上线单位,建行中站支行被授予焦作市2013年度“百佳优秀基层站所”称号。

(线索提供:李学进)

### ★为您服务

## 建行友途·车主卡华丽登场

本报讯(记者孙阔河)昨日,记者从建行焦作分行获悉,建行河南省分行与省公安厅交警总队、河南友途实业有限公司联合,日前推出了非常具有特色的借记卡产品——友途·车主卡。据了解,友途·车主卡为一款面向拥

有一定个人资产,且收入较为稳定的私家车驾驶员群体发行的联名借记卡,除具备建行传统金融IC龙卡通的各项功能外,还具备有办理机动车和驾驶人基本信息、违法信息查询,及自助缴纳交通违章罚款功能。同时,该卡还享受商业联

盟的会员待遇和享受免费交通管理短信提醒的服务,以及开通有罚款200元以下的非现场自助裁决功能,200元(含)以内,违章3分(含)以下免扣分。该分行个人银行事业部工作人员表示,车主卡的推出进一步丰富了建行特

色借记卡业务功能,扩大借记卡业务收入的来源。今后,该分行将继续探索服务客户新模式,开展打造借记卡联名卡品牌的有益探索。

(线索提供:常红)