

本报记者 孙国利 杜笠
见习记者 翟倩倩

新山阳商城：试水互联网+

随着智能手机的普及，越来越多的市民已经习惯和认可了在手机上的选购商品。尤其是年轻人，出门不带钱包，通过手机实现支付交易。据此，我们不难看出，通过手机支付宝、微信等支付平台完成交易流程，其发展态势必将势不可挡。

8月12日上午，随着市新山阳商城奥世网络科技有限公司的挂牌成立，新山阳手机商城正式上线运营。此举标志着电子商务与批零市场的融合发展，在新山阳商城翻开了崭新的篇章。

在此之前，新山阳商城800平方米的电商体验馆，正在有序建设，近期即可投入使用。几乎与此同时，新山阳商城与电商这一新业态配套的物流公司，也正在紧锣密鼓的筹备过程中，近期有望投入运营。

新山阳商城作为我市批发零售最大的实体市场运营管理方，现有商户600余家。作为焦作新业态的典型代表，奥世网络近年来风生水起，目前分别为百货大楼、爱心大药房、同仁医院、艳阳天、万盛水城等百余商家成功介入了支付宝及微信营销平台，已发展成为我市当下最大的实体市场专业电子商务公司。

双方此次以电子商务平台为抓手的战略合作，目的就是为新山阳商城的所有实体商家建立手机端空中购物平台，让终端消费品更加快速有效地展现在市民的手机端，进而实现线下有实体、线上有网店的经营模式。毫无疑问，新山阳商城此举让批零市场插上了互联网思维的翅膀，进入一个新的发展阶段。

作为我市首家批发零售市场，山阳商城历经20年发展，以其强大的辐射能力，在我市及周边地区家喻户晓，逐渐成为焦作人青睐有加的商业航母。实际操作过程中，选址新建的山阳商城抓住国家产业结构调整、人民群众生活水平不断提高、多元消费需求日益高涨和城区南移、转型发展等历史机遇，积极探索多业态、多层次、多渠道的现代商贸经营模式，充分利用人流、物流、信息流、资金流优势，主动应变，转型升级，创新机制，做大做强，使新山阳商城不断向集约型、集团化发展，走出了一条自我加压、试点先行、滚动发展、多翼齐飞的新路子。近年来，新山阳商城自筹资金4亿元，先后建成了1万多平方米的商城大厦、8万平方米的山阳国际商城、12万平方米的新山阳商城。

——新山阳商城的发展，带动催生了新区商贸圈的形成，推动了山阳区经济的发展，增加了地方财政收入，对搞活商贸流通、强区富民发挥了重要作用。新山阳商城累计上缴税金近4000万元。

——新山阳商城的崛起，为城市转型发展提供了大量的就业岗位。据统计，新山阳商城共提供了7000个就业岗位。广大城市经商户、下岗失业人员和因新区建设而失去土地的社区居民，在这里找到了用武之地。随着新山阳商城声望的提高，市场日益红火兴隆，在这里经营的商户也从少到多，规模从小到大，收入越来越高，“百万不算富、千万才算富”成了新山阳商城商户的真实写照。

——新山阳商城龙头的舞动，引来了大量的商业巨头和外地经商家。大批外地商人，扎堆进驻山阳商城。大量的外来人员在这里生活、居住和消费，从而拉动了我市房地产业、餐饮服务业的发展，也带动促进了我市第三产业的发展。

成绩不说跑不了，问题不说不得了。随着经济和科技的发展，传统批发市场交易率低、交易时间和空间受限、交易双方不能有效互动等缺点日益明显，市场缺少活力，经济发展难以突破瓶颈。因此，新山阳商城和其他批发市场一样，不可避免地陷入多年一成不变的状态。咋办？一个字：变，变中求进，变中求新，变中求发展。

“错失一次机遇，就会落后一个时代。”新山阳商城管委会主任张保和说。在我国经济飞速发展的今天，曾经辉煌的批发市场，正逐渐走向发展的瓶颈，在受到来自生产和零售双重压力挤压的同时，还面临着现代城市建设带来的挑战。以批发为主业的商贸市场要突破困局，必须走转型发展之路，不断探索，多元发展，向现代物流迈进，否则就没有出路。面对商贸物流业发展春天的到来，新山阳商城的发展思路是：紧紧抓住现代商贸物流发展的契机，按照国际商贸名城的建设标准，着力提高新山阳商城国际化、信息化、品牌化水平，加速商流、物流、资金流、信息流等四流融合，拉长产业链、完善供应链、提升价值链，强力推进新山阳商城向交易会展中心、现代物流中心转型，使之成为集散型物流中心、配送中心和利用第三方物流中心，真正把新山阳商城建设成为现代商贸物流业建设的前导区、流通体制改革创新的先行区、大型商贸物流企业的首选区和中西部知名的商品集散地。

互联网+，蕴含着转型发展的商机。对此，新山阳商城管委会副主任、奥世网络执行董事张更新说，网民网上购物、网上支付以及物流服务的健全，直接面向个人消费者的电子商务最佳的发展时期已经到来。基于各级各部门从政策上、资金上、环境上对电子商务的推波助澜，全国各地掀起了一场电子商务发展的热潮。作为现代服务业的重要组成部分，有着朝阳产业、绿色产业之称的电子商务，因其市场全球化、交易连续化、成本低廉化、资源集约化等优势，快速发展。新山阳商城借势而上，创立奥世网络，实现批发市场和电子商务的融合发展，把电子商务高附加值的特点优势移植到批发领域，扩大批发市场的交易时间和空间，改变传统批发市场信息传递方式和交易方式，有效降低市场交易成本，提升经营利润。奥世网络可为商家提供诸多便利，如在手机端缴纳水电费；自主添加商城商品，并及时展示在新山阳商城的手机商城中；通过通信软件与管委会沟通，及时了解订单通知和活动通知；通过微信、支付宝扫一扫等方式使手机变成“收银台”，实现及时收款等。

电子商务的发展对新山阳商城而言至关重要。一方面，可以利用电子商务项目与当地市场合作，让电子商务平台或销售渠道先走出去；另一方面，市场走出去建分市场或发展加盟市场时，可以用电子商务快速覆盖当地市场，丰富新山阳商城的商家及商品数量，发挥规模效应，同时还可以将把各地分市场、产业基地都纳入到新山阳商城体系中，为我市市场提供强有力的产业支撑。

据了解，此次跨境电子商务，新山阳商城将最大限度地把现有市场平台资源和网络的尖端技术力量相融合，为商家提供诸多便利。作为一种崭新的尝试和探索，新山阳商城将继续本着以商户利益为中心的原则，利用电子商务平台的优势，帮助商户全力开拓新的宣传和销售渠道，便于商户更加快速地响应消费者的需求，为商户和商城的共同发展，创造更加有利的条件，更加宽松的环境和更加广阔的市场。

融合之道，贵在求变。“通过电子商务和传统商贸流通模式的深度融合，我们希望在可期的未来，助推新山阳商城构建一个网购大平台，助推焦作经济的转型发展，为美丽焦作建设作出应有的贡献。”张保和言语铿锵，直抒胸臆。

记者观察

泰利机械：崛起背后的三件法宝

本报讯（记者詹长松）成立于2007年的焦作泰利机械制造有限公司在业内绝对属于年轻企业，然而正是这家企业，近几年发展得风生水起，不仅和奇瑞北方重工、郑州中联装备制造、河北中农博远装备制造以及山东、山西等地10余家大中型农业装备机械的主机生产厂家保持着长久良好的业务合作关系，成为农业收获机械行业的重要核心构件生产商，该公司还于3月13日在全国中小企业股份转让系统成功实现新三板挂牌，令不少业界大佬侧目。

泰利机械制造有限公司是沁阳市一家从事农业装备机械配套产品生产的专业厂家，主营业务是小麦机架、玉米机架、驾驶室平台、剥皮机、脱粒室等农业收获机械核心设备的研发、生产与销售。偏居一隅，缘何还能做出如此成绩？在交流过程中，该公司副总经理马国庆道出了泰利机械发展的三件法宝：“技术、质量和服务是企业生存发展的基础，也是我们在这么短时间内能崛起的重要因素。”

目前，全国生产农机配件的企业有数千家，各企业生产的产品同质化较严重。为实现差异化竞争，近两年来该公司不断加大新产品科研投入力度，并经过多年的生产实践，该公司生产的剥皮机、脱粒室技术含量较高，受到多家联合收割机生产企业的青睐。尤其在剥皮机生产方面拥有较大的技术优势，现拥有9项实用新型专利，该公司先后被市科技局认定为2013年第一批市科技型企业，被市发改委、财政局及市地税局认定为2013年度市级企业技术中心。

该公司特别重视技术团队的培养，组建了一支50多人的技术团队，其中具有高、中级职称人员28人，专门负责企业技术创新等方面的工作。通过选派有实力的中青年领导和技术骨干到外地实习进修，请专家学者到公司对员工进行教育培训，加强产学研的合作与沟通，加大研发经费的投入等措施，提高了企业的研发创新能力。

为保障产品质量，该公司购进大量专业生产设备，现有各类冲床、钻铣床、折弯机、剪板机、卷板机等生产设备100多台，并建立了一套完整的质量保证体系和售后服务，通过了ISO9001：2000质量管理体系认证。该公司成立了质检部，制定并实施公司产品质量控制的规范和流程，全面负责公司各种外购件、外协件和产成品的质量检测工作，对产品生产过程中的



8月14日，武陟县产业集聚区广州车邦汽车用品有限公司工人在生产汽车脚踏垫。该公司年产500万套汽车脚踏垫、300万套坐垫、100万台空气净化器、100万套太阳能电子汽车氧吧、200万套电子门锁项目，总投资10亿元。目前，已进入投产阶段，刚投产就出现了产销两旺的火热局面。

助力“蓝天雷霆行动” 华润热电烟囱成功爆破拆除

本报讯（记者高新忠）近日，在市解放区建设西路焦作华润热电有限公司院内，随着一声闷响，180米高的大烟囱向西北方向倒塌，备受瞩目的爆破拆除工程圆满成功。

据悉，为助力焦作市“蓝天雷霆行动”，以改善大气环境质量、减少灰霾天气为目标，焦作华润于今年3月15日完成供热任务后，积极推进机组关停工作和筹划该公司烟囱第一节爆破拆除工程。

为确保万无一失，焦作华润按照国家相关规程履行了严格的招标、评审程序，确定科学的爆破方案，制订了严谨的安全预案和爆破警戒工作流程。在市政府及有关部门协助下，经过周密部署，紧张有序地完成了安全告知、人员疏散、安全警戒等工作，使爆破工程得以顺利进行。爆破后，爆破震动、飞石和冲击波等有效应力均控制在安全范围内，对周边居民、建筑物等均未造成损害。

据介绍，此次烟囱爆破拆除后，可以消减烟尘排放约400吨、二氧化硫排放约1247吨、氮氧化物排放约4095吨。目前，华润电力焦作龙源电厂2×660MW机组已分别于2014年年底和2015年年初投产运营，正式承担起焦作市工业与居民供热、供汽的重任，为焦作市的城市居民生活质量和大气环境的改善贡献力量。



8月17日，沁阳产业集聚区沁南园区德尔堡实业有限公司工人在加工铝塑复合窗。该公司年产50万平方米新型节能高档铝包木、铝包塑、隔热断桥门窗项目总投资1亿元。目前，该项目四栋标准化厂房已建成，两栋厂房已进入设备安装试生产阶段。全部达产后，年可实现产值1亿元，利税800万元，安排就业岗位300个。

营销转型 服务升级

风神轮胎培训中心启动运营

部分进口森林人和斯巴鲁XV汽车将被召回 我市相关车辆用户可向检验检疫部门提交线索

本报讯（记者丰舒维）记者从焦作出入境检验检疫局获悉，日前斯巴鲁汽车（中国）有限公司向国家质检总局备案了召回计划，将自2015年8月28日起，对存在相关安全隐患的车辆进行召回。据统计，在焦作检验检疫局登检换证的此次召回范围内车辆共有149辆。

据悉，斯巴鲁汽车（中国）有限公司将召回如下进口汽车：部分进口2013年至2014年款森林人汽车，生产日期为2012年10月24日至2014年5月10日；部分进口2012年至2014年款斯巴鲁XV汽车，生产日期为2011年8月23日至2013年12月27日。

据该公司统计，在中国大陆地区共涉及74036辆（其中森林人49056辆，斯巴鲁XV24980辆）。

本次召回范围内的部分车辆转向柱周边线束与膝盖护板内侧金属板，因安装布置原因可能会产生接触。由于行驶时的震动，可能导致线束外皮摩擦破损，金属线外露，最终引起短路。极端情况下雨刷、照明、喇叭功能可能失效。如果保险丝失效造成控制单元电源供给中断，行驶过程中可能会引起发动机熄火，存在安全隐患。斯巴鲁汽车（中国）有限公司将为召回范围内的车辆在膝盖护板内侧钣金边缘免费安装保护材料，必要时更换相关线束，消除安全隐患。

焦作检验检疫局提醒广大进口车辆用户，如果您的爱车在召回范围，用户可登录斯巴鲁汽车（中国）有限公司中文网页：<http://www.subaru-china.cn>或拨打斯巴鲁汽车（中国）有限公司服务热线：400-818-4860了解本次召回详细信息，也可登录国家质检总局网站进出口商品检验栏目（jyjs.aqsiq.gov.cn）、国家质检总局缺陷产品管理中心网站（www.dpac.gov.cn）以及关注微信公众号（AQSIQDPAC）了解更多信息。此外，也可拨打焦作出入境检验检疫局检验检疫科电话（0391）8862816/8862821，反映在召回活动实施中的问题或提交缺陷线索。

风神轮胎股份有限公司董事长、党委书记王锋在接受采访时说：“风神轮胎培训中心的成立，将是风神轮胎发展过程中又一个重要的里程碑。风神作为一家拥有50多年历史的轮胎企业，作为新中国成立后建成的第一个轮胎企业，心中的梦想就是要建成新中国最好的轮胎厂。如今，风神轮胎已走出国门，走向世界，与世界一流轮胎企业同台竞技。培训中心也是风神轮胎实施差异化战略、营销转型的重要举措，我们将把培训中心打造成为轮胎行业销售服务人员的学习提升的培训圣地。”

风神轮胎培训中心启动运营当天，风神轮胎赞助的东风号帆船队夏尔船长和全体队员莅临观礼。东风号帆船队在刚刚结束的世界顶级赛事——沃尔沃环球帆船赛中取得季军的好成绩，这是中国赛队参加沃尔沃帆船赛取得的最好成绩。