

中州铝业管理创新收益突破1000万元

降低生产成本。”葛红林连声称赞:“这个机会点抓得好,经验可以在全公司推广,也可以在配煤掺烧中借鉴。”

矿耗是冶金氧化铝生产过程中的主要消耗大户,用矿成本几乎占据了氧化铝生产成本的半壁江山。今年第一季度,中州铝业在拜耳法系统氧化铝回收率因选矿过程损失而出现降低、用矿整体结构较之前有所改变的前提下,及时成立了由副总经理张元坤为领导小组组长,第二氧化铝厂副厂长宋江红为项目组组长,跨板块、跨部门、跨专业人员组成的提高国内用矿效率运营转型项目组。

项目组成员成立之初,便确定了用矿效率的最终目标:建立完善供用矿秩序;技术层面上,解决用矿效率提高的问题;战略层面上,对中州铝业未来用矿及生产工艺提出建设性的框架思路。为此,项目组通过对全流程的诊断分析,在建立大数据数据库的基础上,共发现5个方面的机会点,制定了35项改善措施,重新梳理改变了目前该公司三类用矿的骨干组成并清晰建立了分级用矿的概念。

通过一段时间的试运行,中州铝业分级供矿实现了阶段性目标:供矿经济性优势明显,总量得到保证,源头分流控制;堆存配矿管理有序,确保了进入堆场矿石可选性的操作及协调标准;浮选工艺得到全面优化,PH值在最合适范围控制并实施;药剂在不同浮选加药点量的分配实验

研究找到新突破,在相同药剂用量的前提下,扫选药剂用量的提高对尾矿指标的优化有明显的推动作用;跨部门协调机制建立,功能重新归属,各类别用矿品位处于最适宜区间,建立起了用矿流程预先甄别、矿石性质三级把关制度,形成了从出矿原产地取样排查、进入矿场验证、按原矿性能分别分类堆存,到最后确认、选择使用的闭环管理。其中,浮选过程指标与第一季度相比,4-9月份尾矿指标、精矿产率、选矿氧化铝回收率优化明显;国内用矿成本、矿耗在第二、第三季度呈明显下降趋势,其综合用矿成本及完全成本均呈现逐渐下降趋势。

项目组成员成立之初,便确定了用矿效率的最终目标:建立完善供用矿秩序;技术层面上,解决用矿效率提高的问题;战略层面上,对中州铝业未来用矿及生产工艺提出建设性的框架思路。为此,项目组通过对全流程的诊断分析,在建立大数据数据库的基础上,共发现5个方面的机会点,制定了35项改善措施,重新梳理改变了目前该公司三类用矿的骨干组成并清晰建立了分级用矿的概念。

通过一段时间的试运行,中州铝业分级供矿实现了阶段性目标:供矿经济性优势明显,总量得到保证,源头分流控制;堆存配矿管理有序,确保了进入堆场矿石可选性的操作及协调标准;浮选工艺得到全面优化,PH值在最合适范围控制并实施;药剂在不同浮选加药点量的分配实验

研究找到新突破,在相同药剂用量的前提下,扫选药剂用量的提高对尾矿指标的优化有明显的推动作用;跨部门协调机制建立,功能重新归属,各类别用矿品位处于最适宜区间,建立起了用矿流程预先甄别、矿石性质三级把关制度,形成了从出矿原产地取样排查、进入矿场验证、按原矿性能分别分类堆存,到最后确认、选择使用的闭环管理。其中,浮选过程指标与第一季度相比,4-9月份尾矿指标、精矿产率、选矿氧化铝回收率优化明显;国内用矿成本、矿耗在第二、第三季度呈明显下降趋势,其综合用矿成本及完全成本均呈现逐渐下降趋势。

研究找到新突破,在相同药剂用量的前提下,扫选药剂用量的提高对尾矿指标的优化有明显的推动作用;跨部门协调机制建立,功能重新归属,各类别用矿品位处于最适宜区间,建立起了用矿流程预先甄别、矿石性质三级把关制度,形成了从出矿原产地取样排查、进入矿场验证、按原矿性能分别分类堆存,到最后确认、选择使用的闭环管理。其中,浮选过程指标与第一季度相比,4-9月份尾矿指标、精矿产率、选矿氧化铝回收率优化明显;国内用矿成本、矿耗在第二、第三季度呈明显下降趋势,其综合用矿成本及完全成本均呈现逐渐下降趋势。



▲12月4日,博爱县产业集聚区河南伊赛牛肉股份有限公司牛羊肉生产线的工人在生产牛肉制品。该公司围绕牛肉食品拉长产业链,形成从肉牛饲养、屠宰到深加工、连锁专卖一套合理的产销模式,使经济效益最大化。目前,该公司已有牛肉深加工产品三大系列300多个品种,全国500余家专卖店,并计划10年内成立5000家伊赛食品专卖店。 本报记者 刘金元 摄

▲12月3日,沁阳市产业集聚区沁北园区河南兴发幕墙门窗有限公司的工人在生产铝合金门窗。该公司以广东兴发铝业(河南)有限公司生产的铝型材为基础材料,进一步延伸沁阳市铝业及铝深加工产业链条,计划投资5亿元建设年产200万平方米节能门窗幕墙项目。目前,该公司的4条生产线已安装完毕已进入试生产。待全部建成投产后,该公司年可实现销售收入13.6亿元,年利税收入1.6亿元。 本报记者 刘金元 摄



▲12月3日,沁阳市产业集聚区沁北园区河南兴发幕墙门窗有限公司的工人在生产铝合金门窗。该公司以广东兴发铝业(河南)有限公司生产的铝型材为基础材料,进一步延伸沁阳市铝业及铝深加工产业链条,计划投资5亿元建设年产200万平方米节能门窗幕墙项目。目前,该公司的4条生产线已安装完毕已进入试生产。待全部建成投产后,该公司年可实现销售收入13.6亿元,年利税收入1.6亿元。 本报记者 刘金元 摄

▲12月3日,沁阳市产业集聚区沁北园区河南兴发幕墙门窗有限公司的工人在生产铝合金门窗。该公司以广东兴发铝业(河南)有限公司生产的铝型材为基础材料,进一步延伸沁阳市铝业及铝深加工产业链条,计划投资5亿元建设年产200万平方米节能门窗幕墙项目。目前,该公司的4条生产线已安装完毕已进入试生产。待全部建成投产后,该公司年可实现销售收入13.6亿元,年利税收入1.6亿元。 本报记者 刘金元 摄

▲12月3日,沁阳市产业集聚区沁北园区河南兴发幕墙门窗有限公司的工人在生产铝合金门窗。该公司以广东兴发铝业(河南)有限公司生产的铝型材为基础材料,进一步延伸沁阳市铝业及铝深加工产业链条,计划投资5亿元建设年产200万平方米节能门窗幕墙项目。目前,该公司的4条生产线已安装完毕已进入试生产。待全部建成投产后,该公司年可实现销售收入13.6亿元,年利税收入1.6亿元。 本报记者 刘金元 摄

▲12月3日,沁阳市产业集聚区沁北园区河南兴发幕墙门窗有限公司的工人在生产铝合金门窗。该公司以广东兴发铝业(河南)有限公司生产的铝型材为基础材料,进一步延伸沁阳市铝业及铝深加工产业链条,计划投资5亿元建设年产200万平方米节能门窗幕墙项目。目前,该公司的4条生产线已安装完毕已进入试生产。待全部建成投产后,该公司年可实现销售收入13.6亿元,年利税收入1.6亿元。 本报记者 刘金元 摄

搏击蓝海 资本弄潮

我市推动企业向多层次资本市场迈进工作综述

本报记者 李秋

经济的发展离不开企业的发展。当前,焦作企业发展面临的主要困难是融资难,如何最大程度地帮助企业解决融资难题,是当前焦作金融工作中的一个重大课题。而资本市场作为优化市场要素配置以及企业投融资、并购重组、财富管理的市场化平台,无疑成了连接金融服务和实体经济的最佳纽带。

直接融资规模持续增长、融资结构进一步优化、金融支撑经济社会发展的作用不断增强……截至10月底,全市利用资本市场融资总额为157.44亿元,完成省定目标的150%,完成市定目标的105%。

当下,我市企业借力资本市场,不断汲取资本血液,显现旺盛的生命活力。

因势利导 加速企业上市步伐

企业上市是推动企业做大做强的战略选择,是加快产业转型升级的重要渠道。市委、市政府高度重视,把政策支持作为推动企业上市的催化剂和助推器,先后出台了《焦作市人民政府关于成立加快推进企业进入多层次资本市场工作领导小组的通知》《焦作市人民政府关于加快推进企业进入多层次资本市场的意见》等政策性文件,制定了一系列具体扶持措施,助推企业上市。目前,我市共有上市企业8家(境外1家:大通化工,在澳大利亚证券交易所上市;上交所1家:凤神轮胎;深交所6家:中原内配、新开源、多氟多、佰利联、万方集团、大地传媒),居全省第三位。

不仅有众多企业在资本市场上驰骋,还有一批上市资源正在加快培育中。目前,云台山旅游、科瑞森机械2家企业进入上市辅导上报程序,鑫诚耐火、尚宇新能源、中轴集团预计明年申报

上市。截至目前,我市列入焦作市拟上市后备企业有23家,列入新三板挂牌的后备企业有36家。在各项改革红利的推动下,企业在资本市场上品尝到了久违的“资金活水”。目前,我市上市一批、申报一批、储备一批、培育一批的良好上市格局已初步形成。

逐浪新三板 乘势发展正当时

素有中国纳斯达克之称的新三板是近年来资本市场的一个热门话题。2014年1月,全国中小企业股份转让系统公司(新三板)正式向全国扩容。自此,大量的中小企业可以借助新三板这个全国性的证券交易市场实现股票发行、定向融资、私募债发行、股权质押贷款等多渠道融资,引导企业建立科学规范的现代企业制度。

“作为我国多层次资本市场的重要组成部分,全国中小企业股份转让系统(新三板)属于场外市场,相比主板、创业板而言,新三板的进场条件比较低,是为中小微企业提供股份转让和定向融资服务的平台。”东海证券山阳路证券营业部相关负责人申郭华说。

据相关部门统计,我市中小微企业占企业总数的95%以上,融资结构仍以间接融资为主,信用担保难、融资成本高是制约中小微企业间接融资的障碍,而在直接融资渠道中,中小微企业很难达到我国主板、创业板市场的上市条件。新三板的出现,为我市中小微企业到资本市场融资提供了极为难得的机遇,已成为我市企业掘金资本市场的最好平台。

2014年至今,我市共有11家企业在全国中小企业股份转让系统挂牌,居全省第四位。其中,2家企业完成了首期融资,分别是环宇石化发行1000万股,融资2000万元,合力机械发行1300万股,融资2600万元。

目前,永威安防、歌瑞农牧、正旭精密3家企业正在积极申报在新三板挂牌。

“新三板弥补了国内多层次资本市场最重要的一环,是中小微企业最大的政策红利和资本红利,依靠这一平台企业不仅便捷融资、降低成本,还能提升知名度和管理水平,我们要抢抓机遇,让更多企业掘金新三板。”市金融办相关负责人表示。

保姆式服务 挂牌之路越走越宽

企业上市(挂牌)是一个系统工程,涉及方方面面的工作。随着上市后备企业队伍不断壮大,上市过程中需要协调的困难和问题也不断增加,迫切要求建立一个高效、快速反应的协调机制。为此,我市建立和完善了23个部门上门服务工作协调机制,充分发挥各部门上



睿为视讯：方寸之间亦精彩

本报讯(记者詹长松)一块几平方厘米的小白玻璃片,在经过模切、装配、测试等多道工序后,就成了一个超薄液晶模块。这是12月4日,记者在沁阳睿为视讯技术有限公司采访时看到的一幕。

“别小看这些小小的玻璃片,广泛用于汽车、手机、数码相机上,具有广阔的市场前景。”睿为视讯副总李建功说。成立于2009年的睿为视讯是一家集光电应用领域产品的研发、生产、销售和服务于一体的现代化企业,其主要产品是各类型号背光源及3D微型显示器、微型平面显示器等消费类电子产品。

换上工装,戴上口罩和帽子,记者来到了睿为视讯千级净化车间。但见3条生产线一字排开,工人们在加紧生产。“这条生产线生产的是3.5寸的背光源,主要用于数码相机液晶屏。”该车间生产主管曹昊明说,“这些东西比较娇嫩,对生产环境要求较高,温度要在22摄氏度,湿度要保持在50%。”

在成立之初,睿为视讯就高起点建设,生产上采用了千级净化车间和百级净化作业台,购置了完备的生产及检测设备,建立了一整套完善的背光源生产体系,并着力打造完善的产品研发体系、质量保证体系和市场销售平台。

多年来,睿为视讯十分注重提升产品的技术含量,组建了一支具有丰富硬件系统和嵌入式软件设计经验的研发队伍,不断开发新产品,提高产品档次,优化产品结构,成功地推出了多款拥有自主知识产权的视频产品,并申报了多项专利技术和著作权。多款产品被广泛应用于通信设备、家电、工业设备、仪器仪表、车载显示等领域,并与深圳通信达、大连海融鑫、华东科技、北京京东方等上市企业和大公司建立了长期合作关系。

面对电子产品市场竞争日趋激烈的形势,睿为视讯丝毫不敢放慢前进的脚步。在一期工程总投资6500万元,打造了3万平方米的生产基地和5000平方米的研发、综合办公大楼之后,2013年5月,睿为视讯又投资建设年产2500万套液晶模组COG生产线,进一步奠定了睿为视讯在行业内的地位。

由于企业发展迅速,睿为视讯2009年被市科技局确定为焦作市微信显示设备工程技术研究中心,2012年被确认为沁阳市上市后备企业,2013年1月被确认为河南省两化融合示范企业,今年4月被确认为省“十二五”制造业信息化科技工程数字化企业,同月又被省科技厅评为河南省制造信息化科技工程数字化企业培育单位。这一连串的成绩,正是睿为视讯实力的展示。

河南建升：当年施工当年投产

本报讯(记者赵晓娟)“装好了,准备出发,这次还是送到开封。”12月7日,3辆卡车从河南建升汽车零部件有限公司鱼贯而出,拉着几千件汽车冲压件向目的地进发。

“我们10月10日投产,目前3条生产线全部正常生产,每条生产线日产量达2500件,每周一、三、五分3次发货给外地顾客,目前已经给顾客送去了几万件产品了,产量能满足客户合同的要求。”该公司生产负责人李明告诉记者。

记者8月上旬在此采访时,该公司还处于建设期,脚手架还包围着办公用房,生产车间规划的3条生产线只安装好1

条。2个多月后,这里已经由施工现场变成了生产工厂,生产材料摆放整齐,几辆天车有序运行,工人在3条生产线前规范操作,一件件产品相继“诞生”。

这家从郑州转移到修武的汽车零部件生产公司,去年冬天选址到修武县,征地、拆迁、整理、办理入驻手续……仅用了5个月的时间,该公司于今年4月7日注册成立。4月19日开始施工建设,6个月后,这个总投资5亿元、总建筑面积5.9万平方米的年产40万台套汽车底盘冲压件建设项目,就已经完成了2.3万平方米的一期工程一号车间的建设,并且完成了3条生产线的设备安装及调

试。目前,该公司正在准备二期工程建设。

当年建设当年投产,速度和效率为什么会如此高?李明告诉记者:“我们手握订单,与顾客签订了合同就必须在合同签订供货时间前拿出产品,这期间不管搬家、建厂、安装设备还是培训工人等,顾客可不那么多人,他们要的是产品,那我们就必须在规定时间内克服一切困难,拿出让顾客满意的产品。”

了解情况的修武县委、县政府特事特办,要求修武县产业集聚区全力配合搞好各项服务,力争用最短时间给企业征地和办理入住手续;施工单位也加班加点,施

工高峰期正值酷暑,工人们两班交叉作业,先内后外,在最短的时间内完成了生产车间基建工程;设备生产厂家也派来了客户区域经理,现场协调,科学指挥,增派人手,2个月完成了所有设备的安装调试工作。

李明说:“我们原来是建筑公司,来修武生产汽车零部件是转型发展。没想到,一路走来,大家给我们带来了太多惊喜。下一步,我们要尽快开工二期工程,用实际业绩回报社会。等项目全部建成投产后,年可实现销售收入6亿元,利税1.2亿元,提供就业岗位260个。”

中科富兰特：蓄势待发 拉长产业链

本报讯(记者杜笠)国内首家平焊热卷法兰科技创新型企业,中国最大的法兰毛坯生产基地,中国平焊法兰热卷机和平焊法兰热卷工艺的专利发明企业,中国第一家采用平焊法兰热卷工艺生产法兰毛坯的制造企业,中国法兰毛坯加工精度最高、加工速度最快、成材率最高的企业,温县产业集聚区的中科富兰特股份有限公司在平焊热卷法兰及管桩端板行业内拔得头筹,成为一家专业化生产机械通用零部件科技创新型企业。

在管道工程中,法兰主要用于管道的连接。中科富兰特负责人介绍,法兰的制

作工艺也有很多,中科富兰特的生产工艺先进,采用独特热卷工艺,加工精度高、平整度好,并可多圈卷曲。该公司生产的优质法兰系列产品及管桩端板系列产品投放市场以来,畅销国内外,产品广泛应用于石油、化工、医药、冶金、电力、军工等管道连接以及中高层建筑、桥梁、高速公路、高速铁路、港口码头、水电工程等管桩工程,中科富兰特的法兰产品强度高、密封性能好、拆卸方便,受到客户的广泛好评。

中科富兰特开发建设了拥有自主知识产权的热卷法兰生产线、管桩端板生产线各1条,配置轧机、加热炉、煤气双段

炉、中频炉、压力机、大型热卷机、数控车床、数控钻床、数控冲床、自动焊机、校圆机、探伤仪、洛氏硬度计、自动金相检测仪等大中型生产、检验设备360余台(套),配套建设了现代化高标准的生产车间和管理生活用房等共计79785平方米。其中,投产的一期项目年生产能力为24万吨,二期项目投产后年生产能力将达到100万吨。为加强技术研发实力,走在行业前沿,中科富兰特和大连理工大学强强联合成立了科技研发中心;中科富兰特建设投产以来,项目已列为2012年焦作市重点工业项目、2012年焦作市资源枯竭

型城市转型项目、2013年河南省重点工业项目,是获得中央1000万元国家资源性城市吸纳就业、资源综合利用、发展接续替代产业和多元化产业体系培育专项资金支持的企业,并被河南省铸锻工业协会吸纳为会员单位。

据了解,目前投资11.6亿元的中科富兰特年产24万吨热卷法兰及50万吨高强度板材项目依托周边安阳钢铁、永通特钢、朝阳钢铁等大型钢厂,拉动了焦作、郑州管道法兰下游产品产业快速发展,对培育完善产业链、促进产业集群协同发展有明显的带动和促进作用。